

prensa

ENERGETICA

Año 19 - Número 3 - Junio/Julio 2022- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD

ANIVERSARIO

19
AÑOS



IMPACTO EN ARGENTINA

EFEECTO UCRANIA

El conflicto en Ucrania y las repercusiones a nivel mundial, y en Argentina.

El futuro del gas natural y del GNL.

El papel de la OPEC, Venezuela y Estados Unidos. La relación especial entre Rusia y China y el escenario post crisis.

REFIPAMPA:
¿NUEVO ACTOR EN EL UPSTREAM?

GASOIL: REFINADORAS
PONEN PAÑOS FRÍOS

MONTAMAT: LA FALTA DE DÓLARES
Y EL GASODUCTO NK

SCHEIMBERG: PRECIOS Y DISTORSIÓN
CAMBIARIA



**SABEMOS QUE NECESITAMOS ENERGÍA
PARA CRECER. POR ESO, EXPLORAMOS
Y DESARROLLAMOS NUEVOS RECURSOS
PARA NUESTRO PAÍS.**

Usamos la innovación y la tecnología para operar de manera responsable, contribuyendo al desarrollo de la comunidad y limitando los impactos en el medio ambiente.



NUEVO BOTÍN
ANDINO
waterproof



NEW FLEX
TRASLUCIDO



WWW.KAMET.COM.AR



KAMET
CALZADO de SEGURIDAD

EDITOR RESPONSABLE
Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:

Daniel Barneda

danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip

gastonsalip@prensa-energetica.com

Diseño y Diagramación:

Diego Yankelevich

diegoyankelevich@gmail.com

Editado en Buenos Aires,
República Argentina.
Miralla 626- PB 4, (CP 1440),
teléfax: 4644- 4311, 15-5463-8782

Registro de la propiedad
intelectual en trámite.

Las notas firmadas no necesariamente
reflejan la opinión del editor.

Prohibida su reproducción parcial
o total (Ley 11.723) —Copyright PE.

Prensa Energética es una publicación
de 

Prensa Energética en Internet / Rta. digital:
http://issuu.com/gsalip/docs/prensa_76

www.facebook.com/revista.prensa.energetica

E-mail: / Web

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM



Argentina y la oportunidad perdida

El conflicto entre Rusia y Ucrania trazó un nuevo mapa geopolítico: escalada de precios, nuevas variables de oferta y demanda y un escenario post crisis plagado de incertidumbres, pero también de oportunidades.

Y si de oportunidades se trata, Argentina una vez ha llegado tarde. Vaca Muerta, el yacimiento estrella, hoy produce cifras récord de gas no convencional y ya representa casi el 60% de la producción total a nivel país.

Sin embargo, ahí es donde aparecen los tan mentados cuellos de botella: la falta de infraestructura en transporte ha cobrado una urgencia inusitada ya que Argentina con un sistema de gasoductos y oleoductos planificado, podría estar exportando LNG al mundo, generando un importante ingreso de divisas, en lugar de estar importando unos U\$S 6.000 millones a un precio demasiado elevado con una balanza energética en rojo.

Sobre este tema central y crucial para el desarrollo energético y económico del país, giran los principales artículos y notas de esta edición, donde el contexto internacional ha dejado demasiado vulnerable las limitaciones que aquejan a la industria desde hace tiempo, que hoy se ven exacerbados por una ma-

croeconomía que restringe el acceso de divisas y pone contra las cuerdas a muchas compañías claves en la cadena de valor, que necesitan importar insumos para su producción.

No menos importante son otras cuestiones como los problemas suscitados a raíz del desabastecimiento de gasoil y la discusión por la distorsión de precios y cambiaria, que tiene sumergido al país en un tembladeral político y económico.

En el medio aparecen temas clave como el proceso de transición energética, donde Argentina y América Latina tienen la capacidad para liderar este camino, aunque la inflación y falta de adaptación de la legislación local surgen un obstáculo.

Parte de estos temas forman parte de esta edición especial 19° Aniversario, que tiene como telón de fondo la realización de AOG Patagonia, el evento petrolero más importante de la región, cuyo principal atractivo es mostrar a Vaca Muerta como una realidad tangible.

Una realidad que la industria necesita hoy llevar adelante sin interferencias, ni políticas ni económicas, que permita desarrollar los proyectos de ampliación que requiere el sector para no seguir dilapidando oportunidades.



Energía que impulsa a la industria

Estamos presentes en todas las cuencas productivas y llegamos con gas natural a todo el país y la región. Producimos petróleo, GLP, energía eléctrica, renovable y ofrecemos productos y servicios a la industria y estaciones de servicio. Elaboramos combustibles de máxima calidad en la refinería más moderna de Sudamérica.

DESDE HACE MÁS DE 20 AÑOS INVERTIMOS, INNOVAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS.

PAN-ENERGY.COM

**Pan American
ENERGY**

Energía responsable

Sumario

08

NOTA DE TAPA

CONFLICTO CON UCRANIA, EL NUEVO MAPA GEOPOLÍTICO
POR EL ING. NICOLÁS VERINI

26

TRANSICIÓN ENERGÉTICA

TRANSICIÓN ENERGÉTICA,
CLAVES Y NUEVOS ACTORES

28

INTERNACIONALES

EL CAMBIO CLIMÁTICO
Y SUS IMPLICANCIAS

30

ANÁLISIS

BRONSTEIN: "LAS AMPLIACIONES
DE TRANSPORTE NO PUEDEN
DEMORARSE MÁS"

GEROLD: "VEO ESCEPTICISMO EN EL MERCADO"

34

OPINIÓN

DANIEL MONTAMAT:
"EL FINANCIAMIENTO Y LA MALA
GESTIÓN DEMORAN UNA OBRA CLAVE"

SEBASTIÁN SCHEIMBERG:
PRECIOS Y DISTORSIÓN CAMBIARIA

37

OFFSHORE

PETROLEROS BUSCAN
DAR UN MENSAJE
INEQUÍVOCO

38

INVERSIONES

EMILIO NADRA:
"CGC INVERTIRÁ U\$S 300 MILLONES
EN UPSTREAM"

42

COMBUSTIBLES

MOLINA: "EL CORTE DE BIODIESEL
ES INSUFICIENTE"

GASOIL: REFINADORAS
PONEN PAÑOS FRÍOS

48

ENTREVISTA

GABRIEL BORNORONI,
PRESIDENTE DE CECHA

PEDRO CASCALES,
PRESIDENTE DE CEGLA

66

TRIBUNA ABIERTA

DAVID COHEN:
¿HACIA UN CAMBIO DE ERA?

**EXCELENCIA, INTEGRIDAD
Y CREATIVIDAD EN SERVICIOS DE
LOGÍSTICA Y ABASTECIMIENTO.**

COMPRAS Y CONTRATACIONES

ESPECIALISTAS EN PROCESOS DE
COMPRAS DE MATERIALES Y
SERVICIOS.

IMPORTACIÓN DE REPUESTOS PARA
EQUIPOS DE PERFORACIÓN

DISTRIBUIDOR OFICIAL
NOV LINEA MISSION

LOGÍSTICA

FREIGHT FORWARDING PARA CARGA
GENERAL

EN CONTENEDORES, CARGA SUELTA
Y A GRANEL.

IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN

OPERADOR DE CARGA DE PROYECTO.

ALMACENAJE Y SERVICIOS A LA
CARGA.

O&M SERVICIOS CON PERSONAL

GRILLAS SALARIALES AJUSTADAS A LOS
CONVENIOS COLECTIVOS DE TRABAJO

BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE PERSONAL

ADMINISTRACIÓN DE PAYROLL

RELACIÓN DIRECTA CON LOS SINDICATOS.
ASESORAMIENTO LEGAL EN MATERIA DE
RRHH

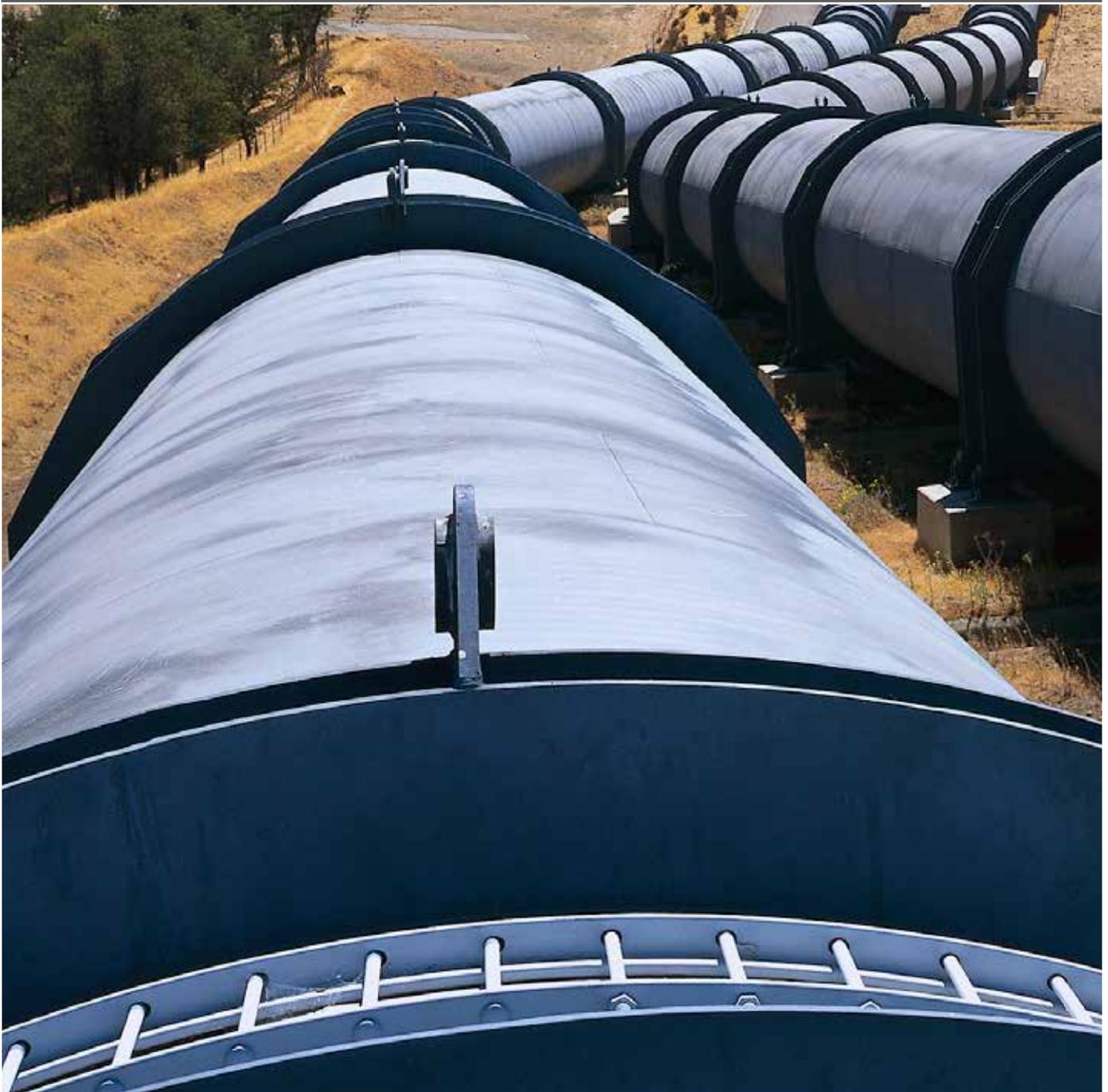
LOGÍSTICA DOMÉSTICA

RECEPCIÓN DE CARGA, LOGÍSTICA,
TRANSPORTE TERRESTRE, CUSTODIA,
ALMACENAJE Y GESTIONES PORTUARIAS
DE CARGAS NACIONALES Y EN PROCESO
DE IMPORTACIÓN.

SERVICIOS A PERSONAS

MEET & GREET / VISAS

AMI AGENCIA MARÍTIMA INTERNACIONAL



CONFLICTO CON UCRANIA

El nuevo mapa geopolítico

El conflicto entre Rusia y Ucrania y las repercusiones a nivel mundial.
La escalada de precios, las nuevas variables de oferta y demanda y el escenario post crisis.

POR NICOLÁS VERINI (*)



AUMENTO DE PRECIOS

La guerra en Ucrania ha hecho aumentar los precios del petróleo, el gas y las materias primas a nivel mundial. El precio del petróleo Brent superó los 110 u\$s/ bbl, situación que no se veía desde el 2014 y toma al mundo con los inventarios de petróleo muy bajos.

Rusia exporta 4,6 millones bbl/d de petróleo, sobre una producción de 11,4 millones de bbl/d, siendo el tercer productor a escala mundial después de Arabia Saudita con 12 Mbbl/d y los Estados Unidos con 17,5 Mbbl/d. Solo el 3 % de sus exportaciones de petróleo, equivalentes a 600.000 bbl/d van a los EEUU, el 60 % van a los países de Europa miembros de la OCDE, entre los cuales se encuentra Alemania con el mayor porcentaje del 40 %, lo que la hace fuertemente dependiente de Rusia, mientras Inglaterra solo el 5 % y el 20 % restante del crudo ruso va a China. Rusia es además, el primer exportador



mundo de gasolina, fuel oil y gas oil y de gas natural. La cuestión del alza de precios, al ser el petróleo un negocio global, con mercados bien integrados, afecta a todos, los que son grandes o pequeños importadores, y esto significa tanto para los EEUU, Europa, China, Japón, Corea o Taiwán, tener que pagar mucho más sus importaciones y esto puede afectar sus economías y su crecimiento, con el fantasma de la inflación siempre presente. Los crudos rusos cotizan contra el Dated Brent (una mezcla de varios crudos del Mar del Norte, Brent-Forties-Oseberg-Ekofisk) con

un descuento por calidad y grados °API. El bloqueo por parte de los EEUU al acceso de minerales estratégicos rusos conllevará el aumento de precios generalizados, como ya ocurrió con el Paladio por el conflicto en Ucrania en 2015 y afectó el suministro de semiconductores para las empresas tecnológicas. Rusia y Ucrania son los máximos productores mundiales de Neón y Paladio que se utilizan para la producción de chips (Taiwán es el primer productor mundial) elementos que son críticos en la cadena de producción. El precio del Neón, es un gas que se produce como

sub producto en la producción de acero y purificado en Ucrania, aumento el 600 %. Rusia es proveedor clave del Paladio junto con Sudáfrica y tiene una cuota del mercado mundial del 45,6 %. Es un metal blando, dúctil, maleable, más caro que el oro y se lo encuentra en poca cantidad, junto al cobre y al platino. Es un metal que se lo utiliza en la fabricación de catalizadores, chips, en automóviles, electrónica y comunicaciones. El mercado está desabastecido desde el inicio del Covid-19 y es posible que Rusia aplicara represalias por las restricciones impuestas por los EEUU.



cubrir el faltante del suministro de crudo a las refinерías y al mismo tiempo hacer caer los precios, aunque se esté “en una situación de guerra” y tenga que seguir importando los 8 millones de bbl/d desde Méjico, Canadá, Brasil, Ecuador, Colombia, Arabia Saudita, Argentina y de otros países, que se verían favorecidos por los mejores precios del crudo, pero desfavorecidos por el aumento de la inflación y las importaciones de gas oil, gasolina, GNL y petroquímicos a los que están obligados.

El crudo que necesitan las refinерías del Golfo es de una calidad diferente a los que produce actualmente los EEUU, siendo crudos más medianos y pesados, tipo Ural 31 °API, 1,25 S, Cañadón Seco 26° API 0,2 S, Escalante 24° API, 0,19 S o Merey 16°API, 3,0 S, que los que provienen de los yacimientos del fracking que son livianos. Esto se debe a que en los 90 las refinерías del Golfo de Méjico, donde está instalada el 60% de la capacidad total de refinación de los EEUU, cambiaron la calidad de la canasta de crudos importados porque las refinерías habían cambiado su tecnología en las unidades de conversión, pasando de cracking catalítico y reforming a hidrocracking, coquer y visbreaking, agregando estos nuevos procesos para convertir residuos de menor valor, en gasolina y gas oil de mayor valor, lo que determinó justamente un cambio en la calidad de los crudos.

La propia caída de la demanda por la crisis del Covid-19, por efectos de la pandemia, la industria actual no tiene demasiados alicien-

CUOTA DEL MERCADO DE EXPORTACIONES RUSAS SOBRE LA PRODUCCIÓN MUNDIAL	
PALADIO	45,6 %
PLATINO	15,5 %
ORO	12,0 %
PETRÓLEO	10,0 %
GAS	7,0 %
TRIGO	5,0 %
ALUMINIO	4,2 %
CARBÓN	4,0 %
PLATA	3,0 %

TOP 10 PRODUCCIÓN DE ORO TON	
CHINA	368
RUSIA	331
AUSTRALIA	328
EEUU	190
CANADÁ	170
GHANA	138
BRASIL	107
UZBEKISTÁN	101
MÉJICO	101
INDONESIA	100

FUENTE WPG

La respuesta de la industria petrolera de los EEUU al aumento de la producción, para remplazar el petróleo ruso, se prevé insuficiente y tardía y no podrá



ING. NICOLÁS VERINI

tes para aumentar la producción. Recordemos que el precio del WTI llegó a valer 20 u\$s/bbl e inclusive negativo por una crisis combinada de sobreoferta de crudos y de almacenamiento. “Solo si el precio se mantiene alto, con niveles de 100 u\$s/bbl -J.P.Morgan cree que el barril de crudo puede llegar a 180 u\$s y Rystard a 200 -,

volverán a poner más equipos a producir lo que les permitiría equilibrar los estados financieros, mejorar el valor de sus acciones en Wall Street y ofrecer más crudo al mercado”.

También hay que tener en cuenta lo que el actual gobierno de los EEUU prometió en la campaña presidencial en materia ener-

gética; el abandono de los “carbonos fósiles”, política más activa sobre el medio ambiente, el relanzamiento de las energías alternativas, acelerando la transición energética a medio y largo término complementaba con la prohibición de otorgar nuevos permisos de exploración.

Otro ejemplo, es la política oscilante en las importaciones de crudo de Canadá y en el otorgamiento de los permisos de construcción de los oleoductos de Alaska y el Keystone II al Golfo que fue anulada por Obama, resucitada por Trump y finalmente anulada por Biden. Actualmente el crudo canadiense llega al Golfo en ferrocarril aumentando los costos de transporte y complicando la seguridad de la logística. A su vez, los EEUU, exporta crudos a las regiones de Québec, Nueva Scotia de su vecino en el este. La canasta de importaciones por origen es del 51,3 % de Canadá, el 8,5 % de México, solo el 7,9 % de Rusia, de Arabia Saudita el 5,1%, Colombia 2,4 %, Ecuador 2,0, Brasil 1,7 % y de otros países el 19,4 % donde está la Argentina incluida. Ante esta situa-

ción de crisis Biden está liberando petróleo de sus reservas estratégicas, la mayor de su historia, una cantidad de 180 millones de bbl, el equivalente a 1 millón por día durante 6 meses, para morigerar el aumento de precio de los combustibles en su mercado interno y la inflación.

También les ha pedido a su aliados occidentales de liberar 60 millones de bbl adicionales de las propias RE, esperando que con estas medidas pueda hacer bajar los precios y revertir la tendencia alcista bajando también el consumo y presionando a la OPEC para que aumente la producción y oferte más crudo en el mercado.

EL GAS NATURAL Y EL GNL

Alemania es el país más industrializado de Europa y depende del 40% del gas ruso, el grado de dependencia de la Unión Europea es el 60%, lo que genera una factura de compra y peaje de miles de millones de euros anuales que son los sostienen una gran parte de la economía de Rusia. Por esa razón necesita importar gas ruso a buen precio para

TGN

SABEMOS DE QUÉ SE TRATA

Somos operadores regionales de ductos y proveedores de soluciones confiables para el desarrollo de proyectos energéticos.

tgn.com.ar

in TGN **Twitter** TGNGas **YouTube** TGN Fuerza en movimiento **f** TGNGas

que las industrias alemanas sean competitivas ya que el GNL proveniente de los EEUU y Qatar es el 50-70 % más caro. Según la opinión de un político alemán “el gas natural de Rusia es como la sangre que alimenta la economía europea”.

En 1950, la Europa del Plan Marshall quemaba carbón, para su recuperación económica de la postguerra y el gas natural fue el más importante vector energético que se introdujo en el mercado. Siberia, el Mar del Norte, Groningen, Lacq, aportaron ese gas, cuyo uso disparó la demanda rápidamente y su participación en la matriz energética de Europa creció a niveles del 25%, sustituyendo al carbón y aportando un energético mas limpio, eficiente y seguro.

Los EEUU siempre se opusieron a que Rusia le vendiera gas a Europa, desde la época de Reagan hasta ahora, el gobierno prohibió a las compañías norteamericanas participar en la construcción del gasoducto Yamal-Urengoi a Europa,



que transporta actualmente 33.000 millones de m³/año. También se opuso al Nord Stream I por el Mar Báltico que le permitió a Rusia evitar pasar por países europeos, donde ya tiene tendidos otros gasoductos y donde debe pagar peaje desde la época de la implosión de la URSS. Jeanne Shaheen senadora demócrata y Ted Cruz republicano presentaron en 2017 un

Proyecto de Ley en el Capitolio sobre la aplicación de sanciones contra los propietarios de buques que se utilicen en el tendido del NordStream 2 , gasoducto que tiene previsto transportar 55.000 millones de m³/año a Europa desde Rusia, extendiendo las sanciones a quienes respalden técnicamente o financieramente el proyecto y exigiendo a la Unión Europea que se pasara a la compra de GNL de los EEUU.

El comercio del gas no es solo un asunto económico, sino también político, y eso ha creado un conflicto con los EEUU que ha impuesto sanciones temporales a las empresas que han participado en la construcción del Nord Stream 2 .

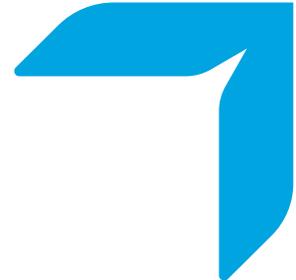
A raíz de las sanciones impuestas a Rusia por los EEUU y Europa el NordStream II ya terminado de construir en el 2021, no ha sido autorizado a operar por el Ente Regulador Alemán y la Comisión Europea, siendo que el costo de la obra fue de 11.000 millones

de euros y cuya responsabilidad financiera y técnica recayó en el consorcio formado por las compañías europeas OMV, Wintershall Dea, Engie, Uniper , Shell y la rusa Gaz Prom.

El presidente Biden de los EEUU ha dicho que el Nord Stream II es un mal negocio para Europa” y que ampliará las medidas punitivas que el propio Trump había decidido anteriormente aplicar. El Presidente de Alemania Frank Steinmeier declaró respecto a esas medidas coercitivas “destruir puentes no es señal de fortaleza” y mucho menos dentro del ámbito diplomático y estratégico entre dos países, cuando se trata de la seguridad energética

A pesar del aumento de precio de la energía, el gas ruso llega a Europa en condiciones de precio menos caro que el GNL de los EEUU, país que puja por remplazar al menos el 26% de los suministros comunitarios de gas ruso, ofreciendo a Italia y Alemania, miembros de la OTAN, también carbón para generación

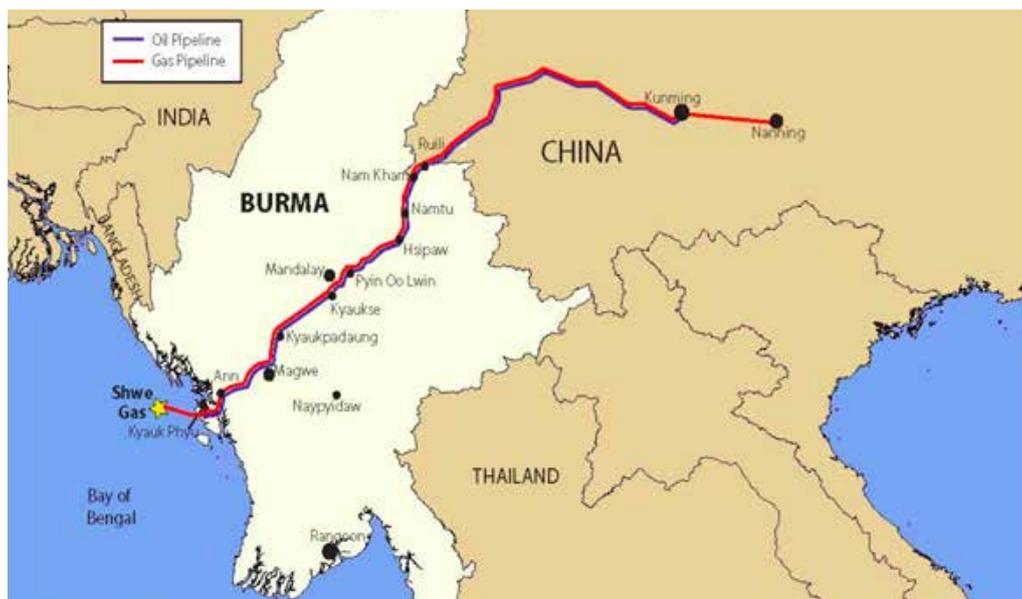




ESTAMOS AUMENTANDO 60% NUESTRA OFERTA DE GAS

En Pampa Energía invertimos más de 800 millones de dólares para extraer y producir gas natural para toda la Argentina y este año produciremos un 60% más que en 2020. **Porque hoy más que nunca, tenemos que sacar lo que tenemos adentro.**





y otras alternativas como extender la vida de las centrales nucleares, volver al carbón comunitario o reabrir el yacimiento de gas de Groningen en los Países Bajos.

Tengamos en cuenta que Alemania había abandonado la generación nuclear y el carbón. Según LNG North America Trading Report de marzo 2022 “los EEUU se han convertido en el 2021 en un importante exportador de GNL a Europa y cubre el 26 % de la demanda sostenida por las 7 terminales de carga con una capacidad actual de 30 millones de toneladas/año.

Se espera que la aumente en el 2022 con nuevos cargamentos flexibles si logra construir otras plantas de licuefacción en los próximos tres o cuatro años, aumentando la capacidad de licuefacción de 110 Mton/año a 160 Mton/a.

De hecho, los EEUU ya se han convertido en el primer exportador de GNL a España con el 32,9 % del total importado en 2021, frente al 23,2 % del gas natural de Argelia, cuya caída fue debida al cierre del gasoducto

Zagreb-Europa.

El GNL importado de los EEUU aprovecho la buena capacidad de regasificación de las 6 plantas que tiene España (Europa cuenta con 20 plantas), pero también está limitada en su capacidad de almacenamiento que es inferior a otros países como Francia, Alemania, Polonia o Ucrania, que dependen aún más del gas natural ruso.

El caso de Alemania es crítico, ya que siendo un país que tiene costas, no posee ni una sola planta de regasificación y depende del gas de Noruega y de Rusia. La escalada de precios del GNL y del GN en Europa se explica además, agravada por el conflicto de Ucrania, porque el nivel de partida de la temporada de gas para el invierno del 2021-2022 era bajo, según advirtió la Red Europea de Operadores del Sistema de Transmisión-ENTSOG, diciendo que se había almacenado poco gas en el verano, y se sabe que eso contribuye a garantizar el suministro y equilibrar los precios. GazProm había disminuido el suministro de gas a los

países europeos y eso hizo que bajaran las reservas estratégicas de gas y subieran los precios, lo que significó 500.000 millones de euros por el sobre costo anual, según lo evaluó JP Morgan.

Cambiar la relación de dependencia del gas ruso del 45 % y reducirlo, será una tarea muy compleja, ya que el nivel de dependencia de los países europeos es diferente, debido a la “heterogeneidad” física y logística de cada país que determinará la posibilidad real del cambio del GN por GNL.

Marcos Bulgheroni de PAE advirtió en la Expo Argentina Oil&Gas 2022 “el reacomodamiento de los agentes del mercado implica una interrupción de contratos y una búsqueda de nuevos horizontes. No es una dinámica fácil. En el caso del gas, que es un negocio menos elástico, la problemática es incluso más compleja”.

La estrategia comercial de los EEUU es de capturar el mercado del gas de Europa y desplazar el GN ruso introduciendo su GNL por barco. Y eso fue cuando planificó los suministros en parale-

lo al Mercado Europeo y al Mercado Asiático donde los precios son más altos que los que pagan los europeos, apuntando al mercado de China y poder así instalar una gran capacidad de licuefacción en los EEUU que le permitiera, con una economía de escala, ser rentable en los dos mercados.

El Nord Stream II le agrega al gas ruso una tubería adicional, evitando pasar por países no amigos y las tarifas de tránsito, mejorando sustancialmente los precios, no permitiendo que el GNL de diferentes fuentes compita con su GN en Europa y aumentando más aún el grado de dependencia energética de Europa. Ucrania no compra gas ruso, pero depende del tránsito del gas a Europa y gran parte de sus ingresos de más de 1000 millones de euros son necesarios para su economía.

¿Que pasa si sus gasoductos quedan vacíos?. Quien asume los costos de mantenimiento y operación, lo que debilitaría aún más su posición estratégica en Europa. Por el otro lado Rusia necesita contratos de larga duración que financien las inversiones y garanticen los suministros del gas dentro del negocio que abarca la complejidad de la cadena desde el upstream, el transporte, la comercialización y los precios.

EL PETRÓLEO ALTERNATIVO

Las reservas estratégicas de los EEUU, de Europa y del Japon son finitas. Según la AIE faltarían en el mercado 3 millones de bbl/bbl. Frente a esta coyuntura, los Estados Unidos ha iniciado consultas

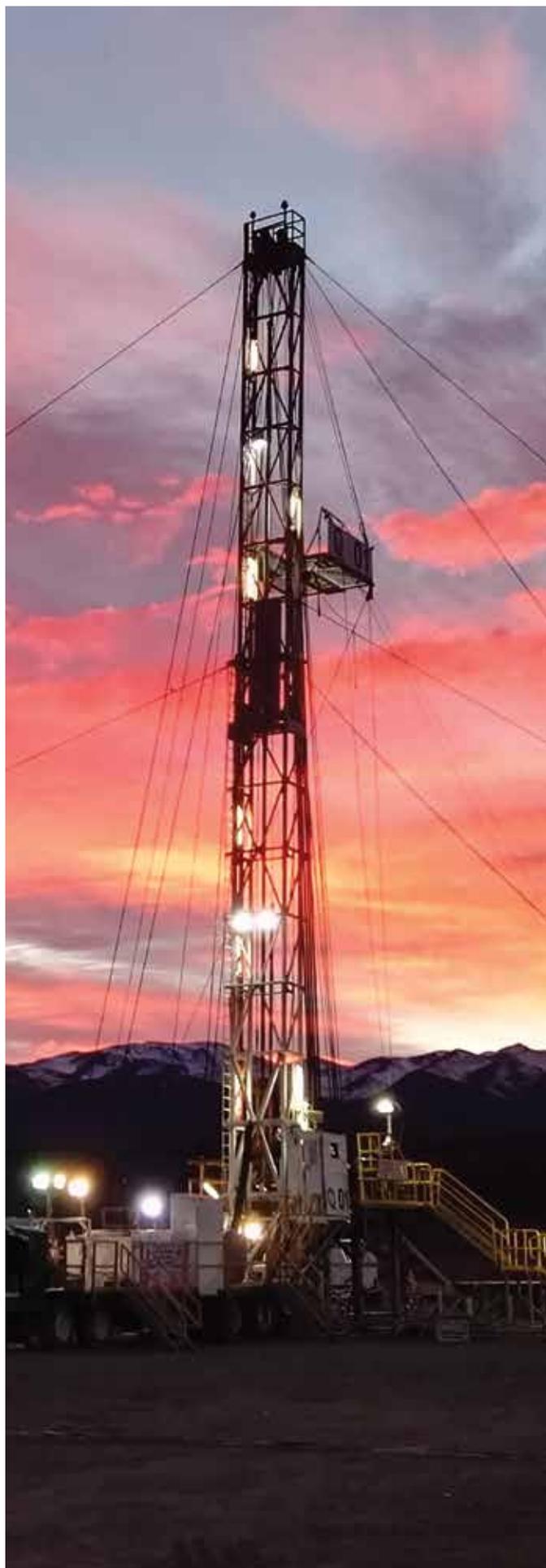
Conexión satelital sin límites geográficos



S Servicio
Satelital

f @ ▶ in

satelital.com.ar



con Arabia Saudita, su principal aliado en el Golfo Pérsico, con reservas por 298.600 Millones de bbl, para que aumente la producción de crudo, para bajar los precios y remplazar al crudo ruso en el mercado, lo que no le conviene hacer al Reino Saudita, que además es un gran influyente en el marco de la OPEC como primer productor y exportador, y que de hacerlo, lo pondría en una posición incómoda, difícil, frente a Rusia, que no pertenece a la OPEC, pero que fue un aliado junto a México, en el programa de recorte de la producción cuando se inició la pandemia del Covid-19 y temporalmente los mercados se derrumbaron junto con la demanda y los precios.

La OPEC dice que es muy peligroso dejar a Rusia fuera del mercado de crudos y no se ha plegado a las sanciones impuestas por los EEUU y Europa, que a su vez son importantes compradores de crudo saudita, a pesar de las presiones diplomáticas. Los Ministros de Energía de Arabia Saudita y los Emiratos Arabes han declarado en Dubai en un panel de la "World Government Summit 2022" que "no hay que politizar las cosas" agregando que "no podemos llevar la política a la organización, habrá que separar entre política y energía" destacando la cooperación por la Seguridad Energética entre la OPEC y sus 10 aliados externos, incluida Rusia, la OPEC Plus". También citaron como ejemplo el caso de Irán y Venezuela, "países sometidos a sanciones (...)" pero nosotros, la OPEC, no podemos hacer eso".

Los EEUU también ha ini-

ciado contactos oficiales y reservados con Venezuela e Irán para remplazar el crudo ruso, países que están bajo sanciones y que deberían ser levantadas, lo que le permitirían a estos países volver al mercado internacional de crudos en condiciones de igualdad y de mutuo beneficio. Siempre y cuando estos países, amigos de Rusia, estén de acuerdo en desplazar sus alianzas.

Al poseer Venezuela las mayores reservas de petróleo convencional y no convencional del planeta con 303.806 millones de bbl probadas con la ventaja que esos yacimientos de crudos son los que mas cerca están de los EEUU.

Venezuela podría jugar un papel clave como proveedor de los EEUU, como lo fue anteriormente y garantizar su seguridad energética, volviendo a producir 3, 5 M bbl/d como lo hacia en 1998, en lugar de los 750.000 bbl/d que produce actualmente.

Para ello debería obtener el visto bueno de los EEUU para que las compañías norteamericanas volvieran a invertir en exploración, producción y refinación en el país caribeño. La industria petrolera venezolana, sometida al embargo y a vaivenes económicos y financieros tiene problemas técnicos, de mantenimiento, inversión, falta de profesionales y esta virtualmente colapsada.

Francesco Monaldi, Director del Programa Latinoamericano de Energía de la Universidad de Rice estima que la industria petrolera de Venezuela necesita inversiones por 12.000 millones de u\$s por año y un tiempo de 5 años para reconstituirse, siempre y cuando se garan-



Somos energía que crece



tice la seguridad jurídica, un plan serio de inversiones a largo plazo y crudos de libre disponibilidad con destino a las exportaciones.

En solo un año se podría poner centenares de pozos vandalizados en producción y alcanzar un volumen adicional de 500.000 bbl/d en el mercado. Mejoraría de esta manera la producción de intermedios y livianos y no necesitaría importar grandes cantidades de gasolinas, diluyentes, mejoradores octánicos y alquilato para la formulación de combustibles para el mercado interno y de exportación.

Además, modificaría la dependencia económica y financiera que tiene con China que es el principal comprador de los crudos pesados e intermedios que actualmente exporta Venezuela y que son justamente los que necesitan las refinerías del Golfo de México donde esta instalada el 60% de la capacidad de refinación de los EEUU y donde también operan las refinerías de CITGO que son propiedad de PDVSA. También aligeraría los vínculos con los bancos rusos de comercio exterior.

Actualmente Venezuela, para paliar la caída de producción del Merey, esta ofreciendo otros crudos medianos y pesados al mercado como el Morichal 16° API 3,0 S, el Hamaca Blend y el Suata Blend de 22 ° API que van a China y a las refinerías de Singapore.

El regreso al mercado del Merey, Zuata y otros crudos sin sanciones ni embargos podría mejorar el precio CIF ya que el mercado refinador del Golfo de México se encuentra a pocos días



de navegación de Venezuela que es de 2400 millas náuticas (3.900 Km) mientras que Singapore esta a 10.066 millas, 18.643 km y Shangai 8240 millas, 15270km, factor importante del precio que está determinado en la capacidad de transporte del buque (LR2 o VLCC) y la rutas elegidas, ya sea por el nuevo Canal de Panamá-Océano Pacífico o por los Océanos Atlántico e Indico.

A la luz de estos nuevos acontecimientos, es posible que países como Brasil, Argentina, Colombia y Ecuador que son productores y exportadores de crudo, necesiten redefinir sus alianzas comerciales de la misma manera que los EEUU reorientan su política comercial hacia Venezuela y América Latina.

El mercado actual esta volátil, reaccionando asincrónicamente; por un lado los precios suben, la OPEC hasta ahora no esta dispuesta a aumentar la producción y por el otro hay 86 millones de bbl de crudo ruso

que están disponibles en el mercado que nadie quiere comprar, inclusive con un descuento de 25 u\$/bbl, debido a las sanciones impuestas por la Unión Europea, la Nato y los EEUU.

Otros países que pueden beneficiarse de esta situación son Irán, Arabia Saudita, Kuwait e Irak, pero sus crudos están más lejanos.

La apertura al mercado iraní es más complicada ya que hay un trasfondo de recelos por el desarrollo del Programa Nuclear y las relaciones con Arabia Saudita por la disputa de la hegemonía en el Golfo Pérsico.

Vale la pena recordar que Irán es el cuarto o quinto productor mundial de petróleo y detenta una de las reservas de gas y petróleo mas grande del mundo con 208.600 millones de bbl de petróleo y 34.020 Mil millones de m3 de gas, la segunda en importancia en gas después de Rusia que posee 48.800 Mil Millones y es un importante expor-

tador de petróleo a Europa y al Lejano Oriente.

El actual programa nuclear de Irán muy cuestionado por los EEUU e Israel, tuvo su génesis por una iniciativa de los EEUU en la década 1950, y fue cuando los EEUU reformo la Ley de Energía Atómica para permitir la exportación de tecnología y materiales nucleares para uso pacífico. Entre los beneficiarios estaban la Argentina e Irán. Al no estar Irán alineado con la URSS en 1967, recibió de los EEUU un reactor nuclear de investigación de 5 megavatios, una cierta cantidad de uranio enriquecido para operarlo y formar profesionales que Irán no contaba. En el plan del Sha Reza Pahlevi estaba la construcción de 23 plantas de energía atómica por 23.000 megavatios.

Por el desarrollo del Plan Nuclear en la década del 2000 fue sometido a embargo la venta de crudos y al uso del sistema SWIFT(Society For World Interbank Financial Telecommunication(Bruselas

1973) que procesa 10 millones de mensajes diarios con 8000 entidades financieras y 200 países asociados).

El embargo fue levantado después de la firma del Acuerdo nuclear en 2015 por EEUU, Alemania, Francia, Rusia, China e Inglaterra. Irán se comprometía a poner límites a su desarrollo nuclear militar a cambio del levantamiento de las sanciones económicas internacionales. Mas tarde durante el gobierno de Trump, los EEUU se retiraron del Acuerdo Nuclear. En el 2022 moderó algunas sanciones del programa atómico de Irán para volver a impulsar el acuerdo del 2015.

El conflicto de Ucrania y las repercusiones a nivel mundial, le da la ocasión a los EEUU para reconsiderar las sanciones y deja la

puerta abierta a la importación de los crudos iraníes que pueden remplazar a las faltantes de crudo ruso en el mercado, si es que Irán, un aliado estratégico de Rusia, lo considera conveniente.

RUSIA Y CHINA : UNA RELACIÓN ESPECIAL

Dentro de la Teoría de Juegos desarrollada por John Von Newman y Oscar Morgenstein y utilizada durante la Guerra Fría entre los EEUU y la Unión Soviética, hay un espacio dedicado a la estrategia militar; es una herramienta que también se usa en el campo de la economía y la política, y en ese campo es donde Rusia apuesta a jugar con el tiempo a corto y mediano plazo, para eludir las sanciones impuestas por Occidente.

Espera que China vaya a su encuentro, al rescate de su economía. Según la consultora Reystad las sanciones decretadas por los EEUU y Europa golpeará la actividad industrial, el turismo internacional, afectando el consumo de combustibles para los aviones, el mercado interno y una desaceleración del consumo.

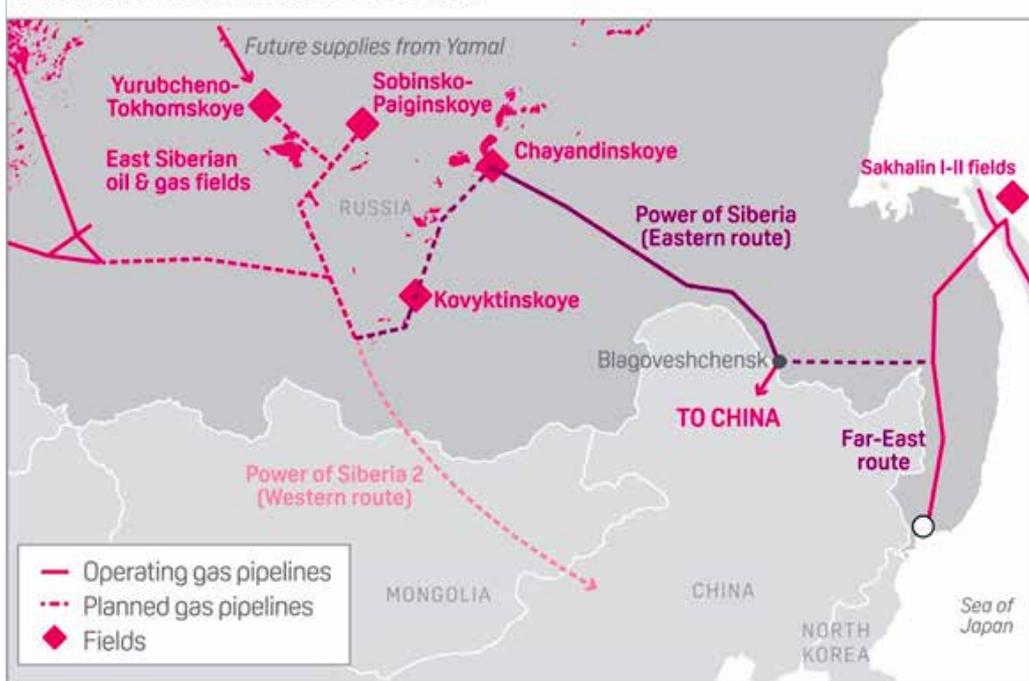
Se calcula, en base a las experiencias de las sanciones impuestas por los EEUU a Irán y Venezuela, la demanda cayó en esos países entre un 10 y 30 %; en el caso de Venezuela cayó el 50% entre 2011 al 2019. Para Rusia podría significar entre 400.000 y 1.000.000 bbl/d menos para el 2022, y también tendría consecuencias internacionales afectando los equilibrios mundiales en el campo

de la energía y afectaría la economía global, donde ya se calcula un debilitamiento del crecimiento económico con una reducción -2,3 del PBI Mundial, -3,2 para la Unión Europea, -0,6 Latino América, -0,5 Asia pacífico y -0,5 para EEUU, por la crisis de Ucrania. El confinamiento en marzo de la mitad de Shanghai por un rebrote del COVID, en una ciudad de 26 millones de habitantes y principal puerto de China, ha hecho caer momentaneamente el precio del petróleo, por lo que los analistas pronostican un menor consumo e importaciones por parte de China.

Si bien las sanciones apuntan a Rusia, las mismas entran en un doble juego de influencias que tocan los intereses también de China, que tienen en cuenta



RUSSIAN GAS LINKS TO CHINA



Source: S&P Global Platts, Gazprom

lo expresado por el polaco Zbigniew Brzezinski cuando dice” que derribar a Rusia es detener a China”. Rusia es una potencia militar, pero no económica, financiera, demográfica o tecnológica (salvo en armamentos).

La política de China respecto a Rusia, es muy precavida, hace que no se sienta un “socio menor”, y sabe que Rusia le gustaría participar del “milagro económico chino”, pero no deja de lado el miedo histórico que siempre tuvo China de que Rusia practique una política pendular y se ponga del lado de Occidente.

En la inauguración de los Juegos Olímpicos de Invierno, China y Rusia “proclamaron una nueva era de las relaciones internacionales entre ambos países, con un apoyo mutuo en temas como la expansión de la Nato y de Taiwan”.

El gigante asiático se abstuvo de condenar a Rusia cuando se trató el conflicto con Ucrania en la Asamblea

General de la ONU. Contemporáneamente declaró un aumento del gasto en defensa de un 7 % y practica muy bien el viejo axioma “la Defensa tiene mucho de teatro, pero tiene que ser creíble y también terrible”.

El Ministro de Relaciones Exteriores de China Wang Yi, declaró que China “no quiere verse afectada por sanciones de los EEUU ni de Europa, ya que no es parte de la crisis ucraniana y que siempre se ha opuesto a las sanciones para resolver problemas, mucho menos sanciones unilaterales que no tienen sustento en el Derecho Internacional”.

Se recuerda que Trump impuso sanciones sobre el aluminio producido por la compañía Rusal y la prohibición de hacer negocios con esa empresa, lo que disparó un aumento del 50 % sobre el precio, y afectó el suministro de aluminio a las industrias radicadas en los EEUU y Europa, que afectó las industrias de los

envases, la construcción, la automotriz y los aviones.

Más tarde los EEUU, tuvieron que levantar las sanciones por el impacto en la producción y los efectos que se producirían de comenzar una guerra comercial. Las relaciones de China con Ucrania no son de las mejores, por el caso de la compañía Motor Sich, que produce, desarrolla, mantiene y brinda asistencia técnica para turbinas de aviones y helicópteros y para la industria del gas en Ucrania. Sus productos se venden en 120 países. China y los EEUU compitieron para quedarse con su know how. Cuando Zelensky llegó al gobierno presentó un proyecto al Congreso para nacionalizar Sich cuyo paquete accionario ya era controlado por la empresa china Beijing Skyrisson Aviation Industry Inc. hasta el 56%, con inversiones realizadas de 3500 M u\$s y otros 4500 a realizar.

Pese a las promesas de

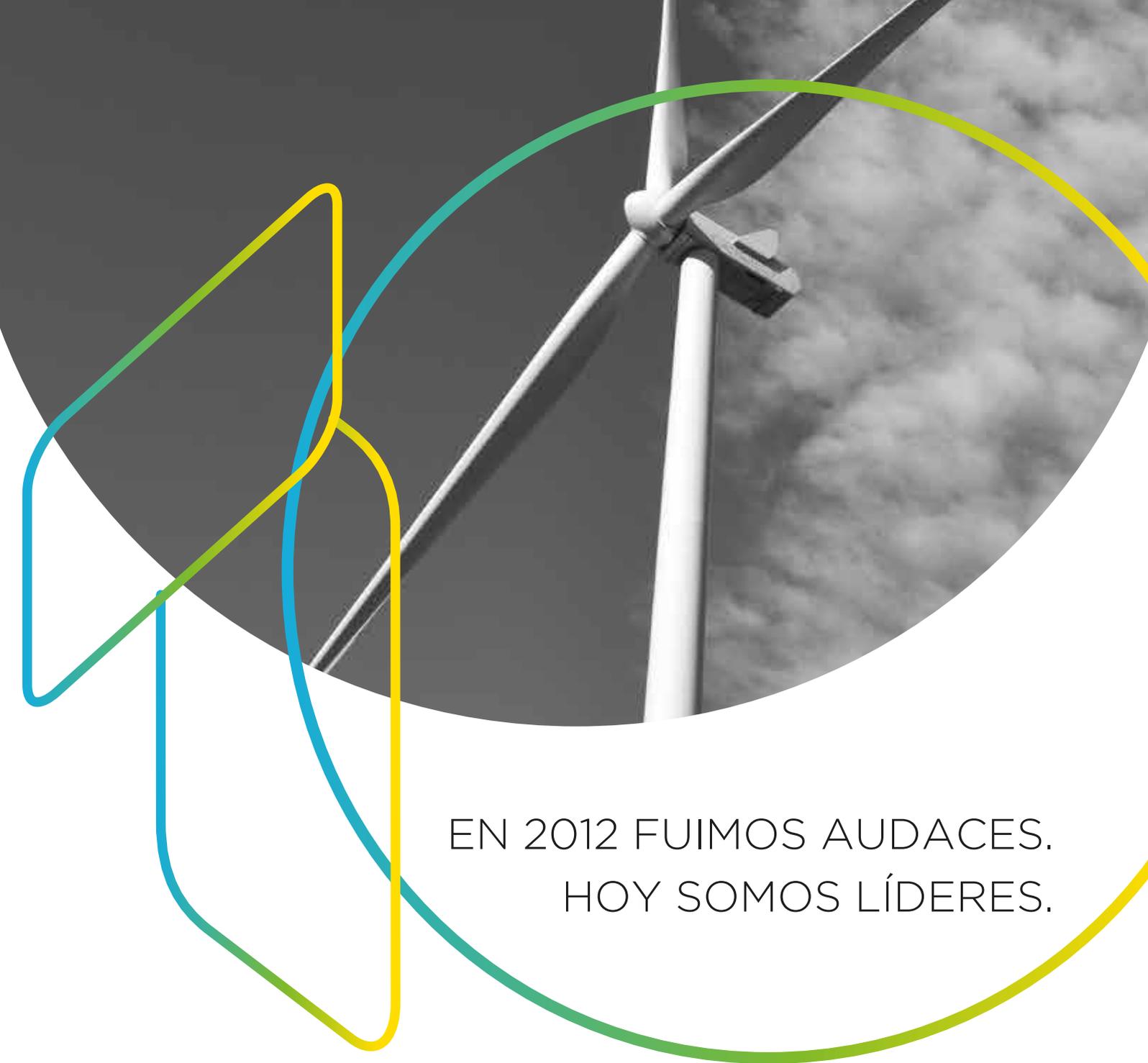
compensación por la nacionalización de Motor Sich, China avanzó con la demanda junto con Turquía. En 2021 Ucrania terminó de bloquear las operaciones iniciadas desde el 2016.

En 2019 los EEUU presionaron a Ucrania para impedir que la vital campaña de insumos para la industria siguiera en manos chinas (gveiga@pagina12.com.ar). Hay también razones geopolíticas para que China no se sume a las sanciones económicas y financieras contra Rusia, ya que si decidiera comprar crudos en el Medio Oriente, GNL a los EEUU y Qatar, reemplazando los energéticos rusos, las importaciones serían más caras, y esto frenaría el crecimiento del PBI que está proyectado en el 5,5 % para el 2022.

El comercio Chino-Rusia se ha incrementado considerablemente desde el 2016 de 8.000 millones a 150.000 millones de u\$s en 2021 y China se ha convertido en el principal socio económico de Rusia, y representa el 15 % de las exportaciones de Rusia y el 20 % de sus importaciones. Se espera que en el 2024 supere los 200.000 millones de u\$s.

Esto determina un cambio importante del comercio bilateral que se producirá y producirá un giro desde los países del Oeste de Occidente al Este de Oriente, y es probable, en este contexto, que China le haya dado garantías a Rusia sobre las acciones a desarrollar en Ucrania. Más del 60% de las exportaciones de petróleo y gas rusas van a China y están exentas de las sanciones de la Unión Europea.

Es allí donde apunta Ru-



EN 2012 FUIMOS AUDACES.
HOY SOMOS LÍDERES.

Líderes en la generación de energía renovable en solo 10 años de actividad.

Audaces para transformar nuestra matriz energética. Y la de todo el país.

Por eso, hoy producimos 86% de energía renovable y 14% de térmica. Con el parque eólico más grande de Argentina, Madryn, y 18 proyectos renovables construidos en 4 años, abastecemos más de 900.000 hogares. Nuestros 236 aerogeneradores y 279.000 paneles solares generan más de 3.569.000 MWh de energía limpia al año, el 25% de la energía limpia que consume el país.

Cumplimos 10 años de audacia y seguimos transformando el mundo.



sia para colocar el gas, el petróleo, los fertilizantes y materias primas que la demanda China necesita, y al ser Rusia un país europeo pero también asiático, confirma su interés en controlar sus fronteras y desarrollar los territorios del Asia Central para reafirmar su tradicional área de influencia que incluye a Ucrania. Con una frontera común de 4000 km entre ambos países, ahora segura, China necesita el petróleo y el gas ruso, y en el 2021 se ha convertido en el primer importador de petróleo del mundo con 10 millones de bbl/d y el segundo consumidor de petróleo del mundo, detrás de los EEUU y el tercer consumidor de gas.

La Agencia Internacional de Energía pronostica que la demanda de gas de China en el 2030 serán 40% mayores que las del 2020. Actualmente el gas ruso se transporta por el gasoducto, "Power of Siberia" que esta operativo desde el 2019, con una extensión de 2000 km, que conectan los yacimientos de Siberia con la frontera china y suministrará 38.000

millones de m³ al año.

Según AFP esta previsto otro gasoducto el "Power of China 2" que atravesaría Mongolia y podría transportar 50.000 millones de m³/d. Toda esta operación comercial y de ingeniería esta protegida por el marco de un contrato firmado por Gazprom y la CNPC en el 2014 que garantiza un abastecimiento de 400.000 millones de u\$s a 30 años.

El gas ruso representa hasta ahora, solo el 6 % del consumo chino, lo que es mucho menor a lo que consume la Unión Europea, de 155.000 millones de m³, si lo ponemos en una magnitud de escala comparativa, es diez veces mas grande que el que le vende a China. Solo el gas que compra Alemania y Holanda superan sus exportaciones a China.

Esto presupone que si Rusia pierde el mercado europeo, que es el más importante, caerá en manos de China, que tendrá una gran capacidad de negociación, podrá realizar grandes inversiones en el tendido de gasoductos de grandes extensiones y alimentar el sur chino. Por el momento

los mayores proveedores de gas a China, no es Rusia, sino Turkmenistán, Uzbekistán y Birmania.

El gasoducto "China-Asia Central" desde Turkmenistán fue el primer gasoducto importante fuera de la frontera rusa que le costo a China 20.000 millones de u\$s y compra el gas a precios de mercado: 40.000 millones de m³/año. Fue uno de los "mayores proyectos energéticos de la modernidad", que desde el 2010 cambio el mapa geopolítico del Asia Central comparándolo con lo que mas tarde fue "la ruta de la seda" por China.

En 2021 China se convirtió en el primer importador de GNL del mundo con 81,4 millones de Ton, desplazando por primera vez al Japón con 75 millones de Ton, los precios oscilaron entre 30 y 40 u\$s/MMBTU según IHSMarket. Los precios de contado se han disparado en Asia y los precios spot del GNL para Asia y Europa subieron por sobre el equivalente energético al del petróleo, a mas del doble de los picos anteriores a la crisis nuclear de Fukushima en el 2011.

China duplicó en el período 2013 al 2020 su nivel de importaciones. Actualmente Importa GNL de 20 países, según la AIE ,el 38 % de Australia y el 11 % desde Qatar y Malasia y desde los EEUU el 11% asegurándose una nueva fuente de aprovisionamiento a 20 años con un contrato entre Sinopec y Venture Global de los EEUU.

El 27 % restante del mercado se reparte entre otros 16 países exportadores de GNL. Runaway Recovery encuentra a los EEUU como el tercer exportador mundial de GNL después de Qatar y Australia y se prepara para ser el primero en el 2022 agregando 25 millones de Ton con una mayor capacidad de liquefacción. Un nuevo mapa del GNL se está configurando en el mundo haciendo que el exceso de oferta y de bajos precios que existió antes, sean un recuerdo del pasado, con el nacimiento de un nuevo marco comercial donde China impulsa la demanda y los EEUU la oferta.

Tal vez este conflicto, sea un anticipo a que "la tensión real más importante es entre los EEUU y China,



según declara Javier Solana, ex secretario de la OTAN, una potencia tecnológica que ya ha superado en PBI a los EEUU. De las universidades chinas salen hoy, ocho veces más ingenieros, matemáticos y biólogos que del resto del mundo. Tiene una capacidad muy alta de formación de científicos y técnicos, y la está utilizando.

LA POST CRISIS

Nunca en la historia ha habido un país que haya crecido económicamente tanto y en tan poco tiempo. Tendremos que ver cual es la relación de China con respecto a Rusia en el tiempo a partir del conflicto con Ucrania y con que fortaleza o debilidad sale del mismo, como estará afectada su economía y su seguridad, ya que es posible que nacerá en el planeta un nuevo orden mundial, donde los EEUU, la Unión Europea, la OTAN, China y la misma Rusia jugaran en el tablero internacional roles distintos al actual. Un rediseño a la luz de los nuevos acontecimientos que pongan fin al dominio global de los países occidentales en la política y en la eco-

nomía mundial y del sistema económico que la sustenta.

El mundo unipolar, construido a fines del siglo pasado, por los EEUU acompañado por Europa y Japón, a partir de la implosión de la URSS, sale victorioso en lo financiero pero no en lo económico por el surgimiento de China, y es posible que ese mundo unipolar haya llegado a su fin. En lo político Francis Fukuyama, en su libro “El Fin de la Historia y el Ultimo Hombre” sostenía que “la historia, como lucha ideológica, había terminado, con un mundo final basado en la democracia liberal, vencedora de la Guerra Fría, y el “fin de la historia” significaba el fin de las guerras y las revoluciones sangrientas, donde los hombres satisfacerían sus necesidades a través de las actividades económicas sin arriesgar sus vidas en las batallas”.

Sin embargo, los últimos acontecimientos en Ucrania, nos acercan más a lo expuesto por Samuel Huntington, “donde sostiene que los grandes conflictos en la política global ocurrirán entre naciones pertenecientes a diferentes civiliza-

ciones y serán los frentes de batallas en el futuro, las tensiones entre Occidente y Oriente donde chocarían las civilizaciones (menciona a 10) impregnadas por la historia, las diferentes religiones y los intereses económicos antagónicos, (agrego la seguridad) destacando a los actuales actores como los EEUU, la UE, China y Rusia.

Desde Macedonia, cercano al conflicto, donde está dando clases, Fukuyama, escribe un artículo aparecido en el Financial Time revisando sus anteriores conceptos “donde asevera que se producirá un punto de inflexión crítico en la historia moderna”, conceptos que complementa en su revista “American Purpose” donde enumera doce predicciones sobre como podría terminar el conflicto en Ucrania sosteniendo que “la crisis actual ha demostrado que no podemos dar por sentado el orden mundial liberal existente”.

Otro tema que surge del mundo financiero, es el uso de otras monedas que replacen al dólar en las transacciones comerciales como el rublo, el yuan, el yen, el oro y el euro y las cripto

monedas que, a la luz de los últimos sucesos, pueden tener un horizonte previsible.

Aunque sigue siendo el dólar la moneda de reserva mundial, al representar el 60 % de las reservas mundiales, el patrón petrodólar esta perdiendo fuerza y existe una crisis de confianza sobre el dólar producto de las sanciones de los EEUU sobre Rusia y el debilitamiento del dólar como divisa en el comercio de materias primas.

En las recientes negociaciones entre China y Arabia Saudita por la compra de petróleo, el Reino Saudí que exporta petróleo por 150.000 millones de u\$, China compra la tercera parte, Beijing desea pagar en yuanes e va imponiendo el petroyuan como medio de pago, que según el Wall Street Journal” eliminaría el privilegio del uso de la moneda estadounidense.

Otro país al que Arabia le vende grandes cantidades de crudo es a la India quien también tiene interés en desarrollar un sistema de moneda digital en tiempo real y compatible con el yuan chino. No olvidemos que la India está en el BRICS junto con China,



Brasil, Rusia y Sudáfrica cuya organización podría ser relanzada. India importa grandes cantidades de crudo ruso, casi el 70 %, a precios mas bajos, pero lo mas importante es que es el mayor comprador de armas a Rusia , destinando en ese destino el 46 % de su presupuesto de Defensa.

El 80 % del comercio mundial de crudos se comercializa bajo el sistema de petrodólar y en el comercio global el uso del dólar sigue siendo el mas importante con el 60,63 %, el euro 20,35%, el Yen 5,41 %, la Libra Esterlina el 4.43 % , el Yuan-Renminbi 2 %, el dólar canadiense 1,92 % el Franco Suizo 0,14 %.Pero complementariamente, Suiza es un importante centro mundial de negocios de algodón, cacao, granos, café ,diamantes, petróleo y también granos, aceites vegetal ruso y ucraniano.

El 80 % del comercio de la exportación de petróleo y productos derivados rusos se canalizan por los bancos sui-

zos y estos bancos también son los intermediarios en las ventas de materias primas. En Zug estan las sedes de las grandes compañías de trading como Rosneft, Glencore, Lukoil, Mercuria, Litasso, Gunvor, Vitol y también la sede del Nord Stream 2 que como consecuencia de las sanciones, la empresa germanorusa y a la que pertenece el gigante Gazprom se declaro insolvente tras la suspensión de la certificación por la crisis de Ucrania y sus cuentas en Zug, fueron bloqueadas por el gobierno suizo quien elimino a Rusia del sistema SWIFT.

Dentro de las consecuencias del conflicto ucraniano, es posible que también se acelere la voluntad de China de impulsar otro sistema SWIFT que utilice un circuito alternativo de bancos chinos, árabes, indios y rusos para que reemplacen a los bancos de los EEUU y de Occidente. La pérdida de influencia del dólar ya ha sido remplazada por euros, yenes, yuanes y cripto mo-

nedas a pesar del axioma que dice “el dinero no es de todos, sino de aquel que lo emite, lo resguarda y lo distribuye”, es decir los EEUU y la Unión Europea. Rusia a promulgado la Ley de Defensa que rige a partir del 2 de abril 2022, que prohíbe la exportación de materias primas estratégicas como platino, paladio, cobalto, grafito, litio que son suministradas conjuntamente al mercado junto a China con destino a los países industrializados.

También ha impuesto unilateralmente la utilización del rublo como medio de pago por los países europeos en la compra del gas. “Cuando Occidente congela los activos rusos en el exterior en dólares y euros , medida que Rusia considera ilegítima, no tiene ningún sentido utilizar las monedas de los países occidentales, y de esta manera Rusia trata de proteger y fortalecer la soberanía económica y financiera del rublo que se había depreciado por el

conflicto en Ucrania” argumentando “que el rublo está respaldado por petróleo, gas, oro, minerales básicos y estratégicos” dice el economista Jesús Luis Cava a DW , apuntando a la debilidad intrínseca del dólar y el euro que no tienen respaldo oro y que además, tienen detrás ,el nivel de endeudamiento de los EEUU y de la Unión Europea que es enorme , con la contrapartida “que los gastos de ambos países superan los ingresos” .China advierte, por el momento, “que su objetivo no es remplazar al dólar estadounidense u otras monedas internacionales, sino permitir que el mercado elija otras monedas para facilitar el comercio y la inversión internacional”, según BBC Mundo. ■

(*) EX GERENTE DE COMERCIO EXTERIOR DE YPF
EX DIRECTOR DEL INSTITUTO DEL GAS Y PETRÓLEO IGPUBA
PROFESOR DE COMERCIO DE CRUDOS Y DERIVADOS IGPUBA

**“TUS SOCIOS ESTRATÉGICOS BRINDANDO UNA SOLUCIÓN INTEGRAL
EN LOS PROCESOS DE COMERCIO EXTERIOR”**

EMPRESAS DE SERVICIOS

TJK

DESPACHANTE DE ADUANA



○ IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN ○ FLETE LOCAL ○ SOLUCIONES LLAVE EN MANO

EMPRESAS DE SERVICIOS TJK

+54 11 4342 3871 - Defensa 441 - PB Of D - (C1065AAG) Buenos Aires Argentina

WWW.EMPRESASDESERVICIOSTJK.COM



Transición energética: claves y nuevos actores

Especialistas destacaron el potencial de Argentina y América Latina para liderar transición energética, pero advierten que la inflación y falta de adaptación de la legislación local son un obstáculo.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Argentina siempre llega frágil y tarde a todos los escenarios. Puede sonar a frase hecha, pero la realidad es que hoy el país en medio de una guerra que ha disparado los precios de los commodities, como el caso del petróleo, del gas y del LNG- sufre la paradoja de disponer de una de las reservas de gas más importantes del planeta, como Vaca Muerta, pero no puede transportar ese gas a los principa-

les centros de consumo.

El contexto geopolítico mundial y el análisis de los impactos que la coyuntura política global y local tienen en las economías de la región como producto de la alta inflación, y en el crecimiento de la matriz energética, formaron parte de la agenda del LatinAmerica Energy Week Latam 2022, evento que convocó a funcionarios, empresarios y expertos de distintas industrias.

La mayoría de los panelistas invitados a este encuen-

tro coincidieron en tres temas clave. Primero, el marco global, particularmente el conflicto entre Rusia y Ucrania tendrá repercusiones a largo y corto plazo en las matrices de energía. Segundo, América Latina ofrece enormes oportunidades para la producción de energías limpias, y necesita trabajar de forma urgente en fortalecer la industria. Y tercero, la meta de los países de la región es lograr para el final de esta década que toda la matriz energética este conformada

en un 70 % con energías renovables.

Para Christopher Garman, Managing Director para las Américas de Eurasia, los retos de las políticas energéticas se cruzan con dos factores: el ambiente global que puede incidir de forma positiva en la implementación de energías limpias, y las dificultades de gobernabilidad y el manejo del ambiente político interno de cada país, que incrementa los riesgos para la inversión privada. Esto, según Garman, ha he-



cho que sean las empresas las que impulsen los procesos de cambio en la región.

En el mismo sentido, André Clark, vicepresidente Senior para el Hub de América Latina de Siemens Energy, señaló la relevancia de que estos procesos de cambio se den de forma conjunta entre compañías y gobiernos, y se ponga sobre la mesa la discusión de qué países serán la fuente de energía de manera inmediata y futura en América Latina.

Según Clark la oferta de energías renovables en América Latina es una de las más valiosas, gracias a su ubicación geográfica. Sin embargo, planteó que “los países necesitan urgentemente trabajar en proyectos que permitan aprovechar la energía excedente. El hidrógeno verde es una alternativa real y América Latina ofrece enormes ventajas en la producción de este combustible. No es solo una solución a un problema inmediato, sino un potencial para transformar efectivamente la política industrial del continente en una política más eficiente y ecológica”.

Para Ariel Yépez-García,

jefe de Energía e Infraestructura del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), hay temas prioritarios que deben atenderse para lograr la expansión y consolidación de la matriz energética en Latinoamérica, como la diversificación de las fuentes financieras, la movilización de capitales, los marcos legales, e incluso frente al apetito de riesgo del sector privado lograr financiamientos en moneda local y capital privado en infraestructura.

Otras de las cuestiones que formaron parte del debate fue la urgencia por descarbonizar en un escenario de alta demanda de energía y cambio climático en Latinoamérica.

Hacia adelante los expertos avizoran un contexto donde el gas natural será clave en el proceso de la transformación, y el hidrógeno verde será una respuesta clara para lograr los objetivos y bajar la emisión de la región, pero aún falta acelerar procesos e infraestructura consolidarlo.

Maurizio Bezzeccheri, Head Latin America Region de Enel Group, se refirió

contexto actual generado por la pandemia del COVID-19 que dejó un problema de infraestructura y financiamiento en la región.

Por su parte, Manfred Boeckmann, Managing Director de WintershallDea Argentina, resaltó la importancia del gas natural para la región como uno de los factores principales para consolidar la transformación.

“Hemos visto que el gas natural puede ser una solución baja en carbono”, explicó Boeckman y agregó que se necesita gas natural para el cambio.

Diversificar, avanzar y ser flexible parecen ser las claves para la energía del futuro en América Latina. De esto también se habló en el LatinAmerica Energy WeekLatam 2022.

“Todo el mundo sabe que las energías renovables son el futuro, pero aún hay problemas para que el almacenamiento y transmisión sean confiables”, aseguraron.

Gustavo Mariani, CEO de Pampa Energía Argentina, dijo que no sólo es importante tener la unificación en los sistemas, un factor rele-

vante que debe ser unificado también es la legislación, a fin de que todos los sistemas se puedan incorporar y así trabajar en conjunto, para que posteriormente puedan adaptarse al nuevo sistema que se ha visualizado.

“Es común que en la mayoría de los países de América Latina estén enfrentando, actualmente, el problema de infraestructura, la red eléctrica y las líneas de transmisión ya no son suficientes para atender a todos, ante este panorama, las energías renovables se ven afectadas por el rezago de la infraestructura”, advirtió el CEO de Pampa.

En su intervención, Paulo Fernando Soares, director de Regiones (SGRE ON SE&A&L) Siemens Gamesa, planteó que uno de los asuntos principales que se tienen es la manera de alinear los incentivos financieros que se necesitan, con las inversiones que se deben hacer.

“En la actualidad la forma en que se fondean los proyectos dista mucho de como se hacía en el pasado, una muestra es la manera en que se deben plantear los modelos de inversión para proyectos de energías renovables, ya que se requieren mayores conexiones entre los sistemas de generación y de transmisión. Ahí está el reto de alinear los incentivos financieros, con la inversión en tecnología necesaria, existen diferentes riesgos que se deben tomar en cuenta al momento de crear un proyecto de inversión en energía”, relató. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.



FORO ECONÓMICO DE SAN PETERSBURGO

El cambio climático y sus implicancias

POR DANIEL BARNEDA (*)

El calentamiento global y su impacto en las economías mundiales fue uno de los ejes centrales que se debatieron en el evento.

Los recursos de gas y petróleo no convencionales en desarrollo son las más afectadas por el cambio climático a nivel global. La cuestión ambiental formó parte de la agenda de los principales temas que se abordaron durante el 25° Foro Económico Internacional de San Petersburgo, realizado del 15 al 18 de junio pasado, donde participaron las delegaciones de unos 120 países de todo el mundo.

En opinión de los expertos, “las consecuencias del aumento de las temperaturas globales reflejan y se ven amplificadas por las desigualdades estructurales existentes dentro de los países y entre ellos”.

La mayoría coincide en que “la responsabilidad histórica de las emisiones globales de gases de efecto invernadero (la principal causa del calentamiento global) recae directamente en las naciones desarrolladas, que representan alrededor de dos tercios del total acumulado de emisiones en la atmósfera en comparación con solo el 3 por ciento de África”.

Durante las tres jornadas del evento se llevaron a cabo más de 200 conferencias que abarcaron temas políticos, económicos, de gestión, energéticos, medioambientales y de desarrollo social. Más de 1500 moderadores y expertos expresaron sus opiniones sobre

la situación actual en el mundo y las perspectivas futuras.

Como parte de las presentaciones y conferencias del Foro, los especialistas afirmaron que “aunque algunas economías en desarrollo como Brasil, China, India y Sudáfrica tienen emisiones en aumento, en términos per cápita todavía están detrás de los países avanzados e incluso las emisiones relacionadas con el consumo de sus ciudadanos más ricos están por debajo de sus contrapartes en las economías avanzadas”.

También sugirieron que “para muchos países en desarrollo, el aumento de las temperaturas globales está agravando un círculo vicioso de desarrollo

que ha estado limitando la movilización de recursos, ampliando las brechas de ingresos y debilitando las capacidades estatales durante décadas. Las economías con sistemas de atención de la salud insuficientemente financiados, infraestructura mal desarrollada, base de producción no diversificada e instituciones estatales desaparecidas están más expuestas no solo a impactos ambientales potencialmente a gran escala, sino también a un estado de estrés económico más permanente como resultado de los impactos climáticos”.

Sobre el problema inflacionario que afecta a la mayoría de los países europeos, advirtieron que “el aumento de los precios, en particular, se debe a la política energética fallida y la apuesta de los países europeos por las fuentes de energía renovables”.

Por su parte, UNCTAD, el órgano principal de la Asamblea de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo, consideró que la diversificación es esencial para garantizar el desarrollo sostenible.

Afirmó que “la única solución duradera es reducir la dependencia de los países en desarrollo de un pequeño número de actividades sensibles al clima a través de un proceso de transformación estructural que pueda establecer economías más resilientes”.

El organismo propuso como una necesidad, alejarse de la prioridad central de reducir los riesgos y centrarse en cambio en una visión integrada basada en un sistema que pueda brindar resiliencia socioeconómica y economías diversificadas, lo cual requiere la capacidad institucional de un Estado desarrollista, equipado con políticas industriales más ecológicas que son fundamentales para avanzar en esa agenda.

Según estimaciones de la UNCTAD, se prevé que el crecimiento mundial se desacelere este año alcanzado el 3,6 %.

“Estas cifras- explicaron- son el resultado del estímulo de la demanda en las economías avanzadas y las economías que emiten monedas mundiales, pero siguen reflejando una reactivación incompleta del capacidad productiva ociosa en la recesión de 2020”.

Para el organismo de Naciones Unidas el desempeño del creci-

miento por región es muy desigual. “Solo los países desarrollados muestran el crecimiento acelerado esperado, mientras que muchas economías en desarrollo permanecerán por debajo de los promedios previos a la pandemia. Con la excepción de China y algunas econo-

mías exportadoras de petróleo, la carga de la deuda es demasiado alta y los ingresos por exportaciones demasiado bajos en todo el mundo en desarrollo”, señalaron. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



AXION energy 

Combustible Premium

QUANTIUM

SUPERA LOS LÍMITES

**RINDE MÁS
KMS POR LITRO¹**

**MOTOR LIMPIO AL 100%
EN SOLO DOS TANQUES²**

1- COMPARADO CON NUESTRA FORMULACIÓN ANTERIOR. 2- DE ACUERDO A LOS ENSAYOS ASTM D-6201, XUD-9 Y DW-10B ESTÁNDARES DE LA INDUSTRIA, EL MOTOR SE LIMPIARÁ COMPLETAMENTE EN DOS TANQUES. LOS RESULTADOS PUEDEN VARIAR SEGUN EL VEHICULO Y EL USO.

MARTÍN BRONSTEIN

“Las inversiones en transporte de gas no pueden demorarse más”

El director del Centro de Estudios Política y Sociedad, habló sobre la importancia del Gasoducto Néstor Kirchner, al que calificó como un proyecto indispensable para el país.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Los datos muestran una realidad insoslayable: la producción de petróleo no convencional hoy representa el 40% del total del país, mientras que la de gas no convencional ya equivale al 60%, aproximadamente.

En este contexto, Martín Bronstein, investigador del Centro de Estudios Política y Sociedad, consideró prioritario y urgente la construcción y puesta en marcha del Gasoducto Néstor Kirchner.

“El crecimiento de los no convencionales muestra la importancia estratégica que tiene esta obra para el país que permitirá incrementar la producción en Vaca Muerta y reducir los niveles de importación que hoy está afectando seriamente las arcas públicas”, explicó Bronstein.

Y señaló que más allá de que el proyecto estuvo teñido por el “Kulfasgate”, la realidad es que todo el arco político y sectores políticos y económicos lo consideran una obra indispensable.

El especialista se mostró optimista en cuanto a los plazos de ejecución de la obra y adelantó que debería estar terminada para el período invernal de 2023.

“Estamos hablando de una inversión total de alrededor de U\$S 3600 millones de dólares, que incluye el gasoducto troncal principal y otras obras complementarias de ampliación. Se espera financiar el 50% con fondos del Tesoro de la Nación y la otra mitad con el aporte de grandes fortunas”, amplió Bronstein.



Y añadió que ya se firmó el acuerdo con Techint para la provisión de los caños y en estos días debería estar licitándose la construcción de la obra.

El gasoducto y las demás obras complementarias, según el especialista, aportarían en una primera etapa 11 millones de metros cúbicos/día, y llegaría a unos 40 millones de metros cúbicos/día en una segunda etapa más avanzada.

Desde el análisis que hace Bronstein, el gasoducto siempre fue una obra necesaria, pero se tornó indispensable por el contexto internacional y por el aumento del precio del GNL.

“Para darse una idea el año pasado se importó GNL a un promedio de U\$S 8,33 el MBTU. Hoy se importa a U\$S 36 el MBTU, representa un aumento del 400% que impacta negativamente las cuentas de la balanza comercial. Se suma, además, la suba del precio del barril de crudo que pasó de U\$S 70 a U\$S 110, lo cual impactó en el precio de los derivados del crudo como el gasoil y fuel oil”, relató.

Consultado sobre los problemas de abastecimiento de gasoil en el país, el

director del Centro de Estudios Política y Sociedad, reflexionó: “El alto nivel de consumo hace complicado abastecer la demanda de gasoil. En las provincias limítrofes la compra de conductores de países vecinos se ha triplicado. El consumo de gasoil ha venido acompañado por el crecimiento del PBI, que en lo que va del año fue de 10 puntos, frente a un aumento en el consumo de gasoil que alcanza el 20%”.

De hecho que para hacer frente a la inusitada demanda en el primer trimestre de este año las importaciones de gasoil pasaron de 450 millones de m³/día a 1100 millones de m³/día.

Bronstein advirtió que “es una situación anormal la que estamos viendo, producto de un aumento de las ventas transfronterizas, los precios bajos del gasoil comparado con el resto de la región, y el acopio por parte de productores agropecuarios. Estos tres factores estarían traccionando de manera inédita sobre la demanda”. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



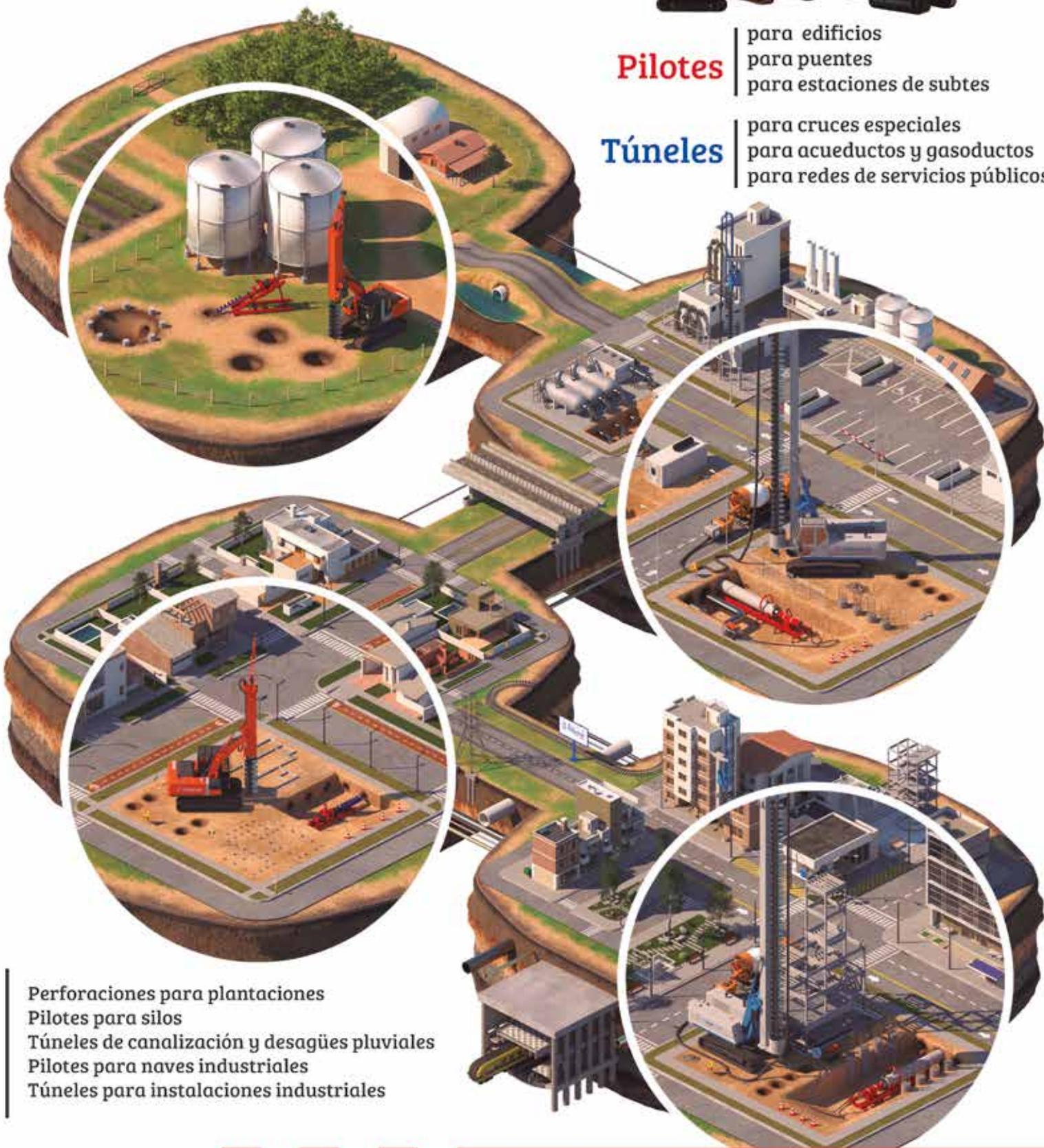
JUAN CARLOS PIERANTONI

PILOTES Y TÚNELES



Pilotes para edificios
para puentes
para estaciones de subtes

Túneles para cruces especiales
para acueductos y gasoductos
para redes de servicios públicos



Perforaciones para plantaciones
Pilotes para silos
Túneles de canalización y desagües pluviales
Pilotes para naves industriales
Túneles para instalaciones industriales



www.pilotesytuneles.com.ar

9 de Julio 657 (2138) Carcarañá - Santa Fe - H. Yrigoyen 723 Piso 6 Of. 46 (1086) C.F. Buenos Aires
00-54 (0341) 494 1598 / 0401 - presupuestos@pilotesytuneles.com.ar

DANIEL GEROLD

“Veo escepticismo en el mercado”

El experto ponderó los niveles de productividad en Vaca Muerta, aunque advirtió que “hoy el clima de negocios está marcado por un gran escepticismo en el mercado”.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Varios son los temas principales que hoy están en la agenda de la industria energética. Daniel Gerold, socio fundador de G&G Energy Consultants, señaló tres temas clave en la actual coyuntura.

“El primer punto es el avance de las obras del Gasoducto Néstor Kirchner en Neuquén y de la ampliación de Oldelval, para lo cual es necesaria la extensión de la concesión. La segunda cuestión es la implementación práctica de este último decreto que permite mayor acceso a las divisas. Y el otro gran tema es saber cuál va a ser la regla de precios internos para los combustibles y el petróleo vendido al mercado interno”, explicó.

Si bien reconoció como un hecho muy positivo el aumento de productividad en Vaca Muerta en los últimos 18 meses, manifestó que “ahora hay que concentrarse en aumentar la infraestructura tanto de petróleo como de gas”.

“Construir un gasoducto es algo muy complejo. Hoy nos estamos enfrentando a una complejidad tal, que el funcionario que estaba a cargo del proyecto presentó la renuncia”, disparó.

Y agregó que este año habrá un marcado déficit comercial energético producto de mayores importaciones de gas natural y GNL. “Estamos hablando de un saldo negativo de casi U\$S 4000 millones entre importaciones y exportaciones, además del déficit fiscal asociado”, apuntó.



En este escenario, Gerold advirtió que “hoy el clima de negocios está marcado por un gran escepticismo en el mercado entre los empresarios, respecto de que un posible cambio de gobierno implique una modificación en las reglas de juego porque tampoco la oposición tiene noción sobre lo que hay que hacer”.

En materia de precios, afirmó que el valor del crudo internacional se va a mantener alto, aunque aclaró que en el mercado local hoy hablar de precios es una adivinanza.

“La verdad es que los precios deberían subir porque los precios de los combustibles en dólares subieron y los refinadores debieran trasladar parte de ese mayor ingreso”, precisó.

En cuanto a las noticias que circulan sobre el faltante de gasoil comentó: “No sé de qué desabastecimiento me hablan cuando se están batiendo récords de consumo. En el mes de abril se alcanzó el récord de consumo de gasoil. El gasoil Premium se está vendiendo un 41% más que el año pasado. Lo que puede estar pasando

es que quienes habitualmente se abastecen en el mercado mayorista van a las estaciones de servicio y entonces se quiebra el stock. No digo que no falte en una ciudad de frontera que hay una demanda extraordinaria porque se cruza gente para comprarlo”.

Sobre la posibilidad de explorar costa afuera y las audiencias públicas que se están llevando a cabo en Mar del Plata, el especialista se mostró optimista, aunque cauteloso.

“Los proyectos offshore los van a terminar aprobando. No hay motivo alguno para que no se aprueben. No tiene lógica. Bienvenido quien quiera venir a invertir en un actividad de tan alto riesgo. Pero, tenemos que ir despacio: primero hay que registrar sísmica, después hay que perforar y ver qué resultados se obtienen en el pozo y finalmente hacer una evaluación. Estamos hablando de proyectos de largo plazo, pensando de acá a 10 años”, concluyó. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



INDUMENTARIA PATAGONICA

En todo el mundo IP
significa Índice de Protección.

Aquí es una marca.



Fuego Repentino | Arco Eléctrico

Indumentaria ignífuga CERTIFICADA

NFPA 2112. Norma sobre prendas resistentes al fuego para la protección del personal industrial contra exposiciones al fuego de corta duración.

IRAM 3904. Requisitos y métodos de ensayo de materiales y prendas utilizados ante riesgo de exposición al arco eléctrico.



«DUPONT»

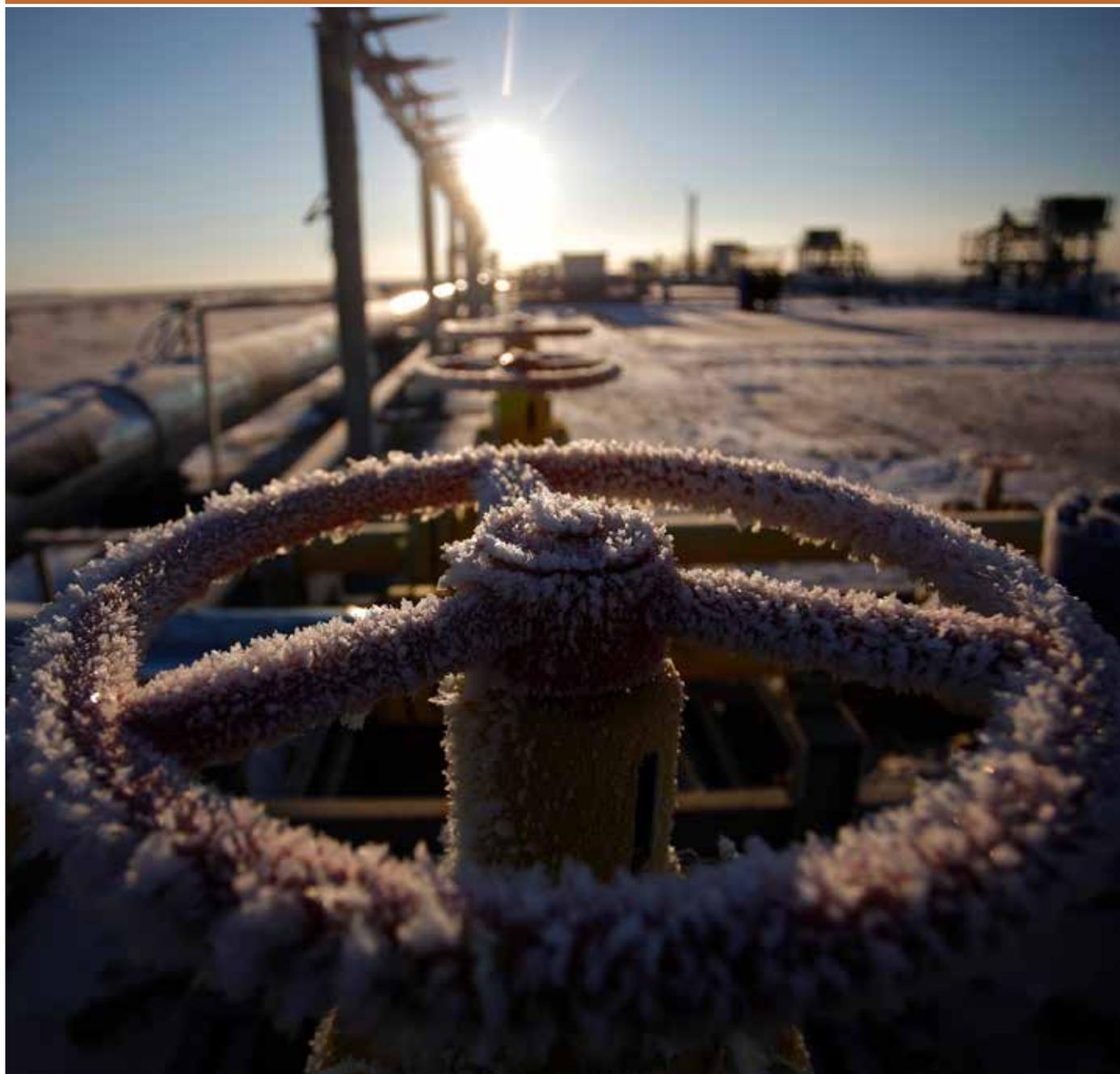
Nomex



Oficinas centrales & Fabricación:
Cnel. Superí 554. La Tablada. Bs As.
(+5411) 4652-7107 (Líneas rotativas).
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar



Sucursal Neuquén:
JJ Lastra 268. Neuquén. Prov. Neuquén
(+54299) 447-2523
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar



El financiamiento y la mala gestión demoran una obra clave

¿Por los tiempos que corren y las urgencias de llegar al próximo invierno no hubiera sido más conducente encargarle la obra a YPF en consorcio con otras petroleras con la condición de constituir al final un nuevo operador por fuera de los actuales transportistas?

POR DANIEL GUSTAVO MONTAMAT, EX SECRETARIO DE ENERGÍA Y EX PRESIDENTE DE YPF

La primera etapa del gasoducto troncal que une Tratayén (Neuquén)- Salliqueló (provincia Buenos Aires) ya se había licitado como obra privada al final de la Administración Macri. El objetivo era crear una nueva empresa transportadora troncal (Transportadora de Gas del Centro) con una licencia para hacerse cargo de la construcción del caño y cobrar un peaje a los usuarios del servicio para el repago de la obra.

La congestión en la infraestructura para continuar con el desarrollo del gas de Vaca Muerta era ya evidente en esa época. Sobre todo en el período invernal cuando trepa el consumo residencial. El proceso fue suspendido cuando luego del resultado de las PASO en



agosto del 2019 se hizo evidente que habría un cambio de administración y otro enfoque de política energética. Clara evidencia de que la Argentina todavía carece de políticas de Estado en sectores capital intensivo que no pueden quedar expuestos a los vaivenes del cortoplacismo que domina la agenda política.

La nueva administración redefinió el proyecto y su traza, replanteó la política económica y energética, y convivió con la parálisis económica y las consecuencias de la larga cuarentena impuesta, hasta que la reactivación económica del año pasado (rebote de la caída de actividad del 2020) desnudó la realidad de que el camino elegido para la energía nos había retrotraído a los déficit del pasado con su fuerte impacto en las cuentas públicas y en las cuentas externas.

La importación de energía volvía a demandar dólares a una economía que persiste en su autarquía, en su orientación productiva al mercado doméstico, en su énfasis en el motor del consumo interno, y en la venta de saldo al exterior. En fin, una orientación productiva que cíclicamente padece la restricción externa y que, de manera recurrente, hace volar por los aires los planes de estabilización macroeconómica, obligando a la

sociedad a convivir con una inflación crónica e institucionalizada.

La cadena agro industrial en este esquema es la mayor proveedora de divisas. Cuando sus precios suben, las carencias del populismo de sustitución de importaciones se disimulan. Pero esas carencias se hacen más manifiestas cuando la balanza comercial energética se torna deficitaria y hay que pagar importaciones de energía con precios más caros como consecuencia del conflicto en Europa.

El gobierno entonces rescata la traza del gasoducto original y le encarga a IAESA (la misma empresa responsable de la construcción del gasoducto GNEA que nos iba a proveer gas de Bolivia) que se ocupe de la construcción de esta obra, ahora pública, que en su primera etapa aumentará la capacidad de transporte en unos 24 millones m³/d y proveerá dólares de sustitución de importaciones, reemplazando importaciones de GNL en invierno.

Si existiera una estrategia de largo plazo, ya se estaría buscando nuevas demandas para el caño y nuevos cargadores (desarrollo petroquímico, planta de GNL), pero la ejecución de la obra viene demorada por desinteligenacias burocráticas, denuncias cruzadas de presunta corrupción con derivaciones

judiciales, y falta de financiamiento.

Se trata de la obra más importante del anunciado Plan Transport.Ar, que implica en una primera etapa unos 656 kilómetros, descongestionando el transporte del gas neuquino a los grandes centros de consumo, y permitiendo que el gas proveniente de Vaca Muerta sea evacuado y consumido por industrias y centrales térmicas.

El tramo Neuquén-Buenos Aires de la obra se licita en tres partes. La primera que fue judicializada tiene como objetivo la contratación de los tubos de acero con costura. La adjudicataria del contrato por unos USD 436 millones fue la firma Techint. La segunda licitación es para adjudicar la obra civil. Y la tercera para la adquisición de válvulas. Está pendiente la licitación y adjudicación de la obra civil, cuyo costo se estima en unos 1100 millones de dólares.

Sin obra civil no es posible enterrar los caños y la demora de la obra civil aleja el objetivo de tener construido el primer tramo del nuevo gasoducto, ahora bautizado Néstor Kirchner, antes del próximo invierno. Así, el costo de la primera etapa del proyecto ascendería a los USD 1.566 millones de dólares.

Para articular la saga de intervenciones burocráticas que derivaron en el actual impase, con judicialización me-



diante, recordemos el gobierno firmó el Decreto de Necesidad y Urgencia (DNU) N° 76, publicado en el Boletín Oficial el 14 de febrero de 2022, por el cual se autoriza la constitución de un fideicomiso para la ejecución de la primera etapa del Gasoducto Néstor Kirchner y se otorga su ejecución y concesión a la empresa Integración Energética Argentina (IEASA).

El mencionado Decreto establece el término de la concesión en 35 años, sin perjuicio de las eventuales prórrogas que pudieran corresponder conforme la normativa vigente. Asimismo, se dispuso que IEASA pueda, por sí, o por terceros, construir, mantener, operar y prestar el servicio de transporte del gasoducto. El DNU también permite a la concesionaria IEASA la administración financiera del programa a través del fideicomiso constituido. La ampliación a final del proyecto en su segundo tramo se extendería hasta San Jerónimo (Provincia de Santa Fe). Concluida la segunda etapa el nuevo gasoducto troncal generará una

capacidad adicional de 40 millones de metros cúbicos diarios en promedio. Por su parte, mediante la Resolución N° 67 del 7 de febrero de 2022, la secretaria de Energía declaró de Interés Público Nacional la construcción del gasoducto, con el objeto de facilitar el tratamiento de permisos de paso y acelerar el requerimiento de las autorizaciones provinciales y municipales.

El Decreto también otorga prioridad a YPF S.A. para la contratación de capacidad de transporte, en cuyo caso deberá pre-pagarle, total o parcialmente, el monto asociado a dichos contratos, previa aprobación del Ministerio de Economía. Asimismo, IEASA podrá establecer, en forma conjunta y en exclusividad con YPF S.A., un esquema de colaboración técnica de cualquier forma de participación, inversión o asociación. IEASA podrá ceder parcial o totalmente la titularidad de la concesión de transporte a YPF S.A., siempre y cuando se tenga la autorización del Ministerio de Economía.

IEASA, con giro de empresa comercial (Sociedad Anónima), y que por ley de creación tiene un objeto difuso y amplio, ahora también se la quiere involucrar en el transporte y distribución de gas natural. Poco pudo aprender de esa tarea en su inconclusa experiencia con el GNEA.

¿Por los tiempos que corren y las urgencias de llegar al próximo invierno no hubiera sido más conducente encargarle la obra a YPF en consorcio con otras petroleras con la condición de constituir al final un nuevo operador por fuera de los actuales transportistas?

Urge licitar la obra civil e iniciar la construcción cuanto antes. El nuevo gasoducto va a aliviar la escasez de dólares en un modelo agotado de sustitución de importaciones, pero puede servir para proveer muchos más dólares de exportación en una estrategia alternativa de valor agregado exportable que la Argentina se debe. ■



PETROLEROS BUSCAN DAR UN MENSAJE INEQUÍVOCO

El éxito del desarrollo de un bloque podría generar ingresos públicos por más de U\$S 30 mil millones

El proyecto de Equinor en sociedad con YPF y SHELL que apunta a la exploración offshore de las áreas CAN 100, CAN 108 y CAN 114, ubicadas en la Cuenca Argentina Norte, cerca de las costas de Mar del Plata reavivó el debate entre ambientalistas y petroleros.

Los geólogos estiman que “no menos de cinco años pasarán antes de que conozcamos los resultados y si estos justifican tomar la decisión de avanzar en el conocimiento de esta geología”.

Es sabido que en los pasillos de las principales petroleras advierten que Argentina tiene la oportunidad de cambiar su perfil productivo con este tipo de proyectos y convertirse en un exportador de energía al mundo, generar divisas en forma significativa y evitar las crisis recurrentes y limitaciones en las que incurre la economía nacional producto de la falta de dólares para financiar su proyecto de desarrollo.

“Sólo el desarrollo de un bloque offshore puede generar ingresos públicos (regalías + impuestos) por 32.9000 millones de dólares. Si el proyecto es exi-

tos, y se escala el desarrollo a la Cuenca del Mar del Norte, los ingresos para el Estado se elevarían a 98.700 millones de dólares”, aseguran desde una de las principales operadoras de Vaca Muerta.

Según el Centro de Estudios para la Producción, hay 5,1 puestos indirectos por cada puesto directo. Si tenemos en cuenta que un solo proyecto podría generar 22.000 puestos directos, el efecto del empleo total es de más de 100.000 empleos en total.

También desde la industria se esmeran en señalar el impacto de este tipo de proyectos sobre las PYMES que prestan servicios a la industria.

“La cadena actual está muy desarrollada y tiene una presencia federal, beneficiando no sólo a las empresas de las cuencas productivas sino a otras provincias con industrias de otro perfil, como puede ser la metalmecánica, la construcción y los servicios. El país debe encarar con seriedad el debate que se está dando en la sociedad sobre el desarrollo de este tipo de recursos, sin caer en falsas dicotomías y temores infundados. La Argentina tiene una importante experiencia en el desarrollo de proyectos offshore y más de 24 millones de metros cúbicos día del gas que se consume en el país proviene de las plataformas ubicadas en la zona de Magallanes”, destacan.

En la mayoría de los geólogos reina

el optimismo, a pesar de que el offshore argentino tiene una densidad exploratoria baja a muy baja, salvo la zona de Cuenca Austral donde existe producción ya hace algunas décadas.

“La falta de éxito de los últimos años se debe principalmente a la ausencia de una buena roca madre o generadora o bien falta de madurez térmica suficiente de la roca madre, que permita generar y principalmente expulsar hidrocarburos. Los otros componentes del sistema petrolero parecieran estar presentes. La dificultad en la identificación de una buena roca madre, le da a los proyectos una mayor complejidad, hay que definir las posibles vías de migración y las trampas que almacenen esos hidrocarburos, que pueden ser sutiles o no fácilmente identificables. Esto trae aparejado otro problema, si existen esas acumulaciones y hay hidrocarburos (que es una noticia muy buena y extraordinaria), hay que ver si su desarrollo puede ser económico”, advierten algunos geofísicos.

Los petroleros buscan unificar criterios y dar un mensaje inequívoco: “La actividad es ambientalmente sustentable dada la elevada cantidad de recursos que se puede obtener por pozo con relación a otro tipo de operaciones”. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



UPSTREAM

CGC INVERTIRA U\$S 300 MILLONES

Las inversiones están destinadas a la Cuenca Austral y del Golfo San Jorge. Emilio Nadra, Director Comercial de Compañía General de Combustibles (CGC), habló sobre los proyectos en desarrollo y de las oportunidades de inversión.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Logo de la adquisición de Sinopec en junio de 2021, CGC dio un salto cuantitativo importante en materia de producción, llegando a más de 50.000 barriles equivalentes de petróleo diarios (boe/d), y totalizando un mix de 63% en gas y 37% en petróleo. El objetivo apunta a lograr la mitad de su producción equivalente en gas y la otra mitad en crudo.

Esta operación le permitió a la empresa tener participación en la Cuenca del Golfo San Jorge y en Termap, la operadora de las terminales portuarias de Caleta Olivia (Santa Cruz) y Caleta Córdova (Chubut). En forma combinada con Sinopec Argentina, CGC incrementó sustancialmente su producción de petróleo a más de 3.100 m³ diarios (m³/d) y su producción de gas a 5.600 Mm³ diarios (Mm³/d). En términos de reservas probadas representó un incremento

de más del 108% de las mismas.

Actualmente la mayor parte de la producción y reservas de hidrocarburos de CGC se concentra en la Cuenca Austral.

Según datos de la empresa las actividades de producción y desarrollo en esta cuenca se llevan a cabo en cumplimiento de 26 concesiones de explotación y 3 permisos de exploración, que vencen entre 2026 y 2058 y representan más del 98 % de la producción total y base de reservas. En enero de 2018, se extendió la concesión de la producción de hidrocarburos no convencionales en Campo Indio Este-El Cerrito por un plazo adicional de 35 años. Estas concesiones representaron un 65% de la producción de gas de CGC en el punto de venta.

Emilio Nadra, Director Comercial de CGC, adelantó que la petrolera prevé invertir este año unos U\$S 300

millones en upstream, en las Cuencas Austral y del Golfo San Jorge.

“Hay una parte de esas inversiones destinadas a mantener la producción. Tuvimos un pico de 6 millones de metros cúbicos de gas natural en Campo Indio en 2019 y hoy estamos en 5 millones, aproximadamente. Además, estamos teniendo un desarrollo exploratorio importante en el oeste de la Cuenca Austral. También estamos testeando el shale de esta cuenca que se llama Palermo Aike. Somos muy optimistas en cuanto al desarrollo económico futuro de esos recursos. Tal vez no tengan la productividad de Vaca Muerta, pero tienen mucha infraestructura disponible”, expresó Nadra.

La adquisición de Sinopec contribuyó a balancear la compañía en la producción de crudo y gas. Además, a mejorar la relación entre producción y reservas.



“El gran potencial que vemos en Cuenca del Golfo San Jorge es en petróleo, pero también vemos potencial para el desarrollo de gas. En ambos casos contamos con infraestructura disponible. Para fin de año esperamos contar con 2 equipos de

perforación, 2 equipos de workover, y 9 de pulling”, precisó.

CGC nació como una empresa de comercialización y transporte de fuel oil y diésel en 1920. En 2013 fue comprada por Corporación América, el grupo económico argentino

fundado por Eduardo Eurnekian con negocios en sectores como aeropuertos, infraestructura y tecnología. El grupo se quedó con el control de la compañía asociado con Sociedad Comercial del Plata, que cuenta con el 30% restante de las acciones.

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina



CECHA

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

A.M.E.N.A.
Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.

C.A.R.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO.
Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro.

C.E.C.A. SAN JUAN. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis.

C.E.C.A.C.H. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.

C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubricantes y Afines de La Pampa.

C.E.C. JUJUY
Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy.

F.E.C.R.A. Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina.

C.E.P.A.S.E.
Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero.

C.E.S.A.N.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste.

C.E.S.CDR
Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes.

C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.

FA.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe.

F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba.



En la Cuenca del Noroeste la petrolera participa en el área Aguara-güe. Y cuenta con una participación del 5% en el área en un acuerdo conjunto con YPF, Tecpetrol S. A., Petrobras Argentina y Ledesma S. A. La

concesión tiene vigencia hasta 2027. “En Mendoza- comentó Nadra- desde que tomamos la operación en julio de 2021, nuestro foco estuvo puesto en normalizar temas críticos de integridad y mantenimiento. Se

ejecutaron obras de reparación en tanques y ductos, tanto en baterías como en la planta de tratamiento de Piedras Coloradas”.

“En términos de petróleo, la campaña de Pulling nos permitió reactivar más de 30 pozos que estaban en falla, incrementando la producción un 25% respecto al inicio de nuestra operación.

Es importante mencionar que nos hemos inscripto en el programa “Mendoza Activa III”, lanzado por el Ministerio de Economía y Energía de la Provincia para fomentar y apalancar la actividad económica. En ese marco comprometimos inversiones por cerca de 3 MM de USD con impacto directo en la producción (las cuales ya se encuentran en ejecución)”, resaltó.

CGC cuenta con una importante red de infraestructura en la Cuenca Austral, incluyendo plantas de tratamiento de petróleo y gas natural, sistemas de recolección, baterías para recolectar fluidos en cada yacimiento, más de 1.300 km de ductos de interconexión para transportar la producción hasta su tratamiento e instalaciones de almacenamiento y entrega ubicadas cerca del puerto marítimo de Punta Loyola, que le permite acceder fácilmente al mercado petrolífero.

En 2020 se inició el piloto del almacenamiento subterráneo. El piloto está concluido y el proyecto en desarrollo permitirá inyectar 1 MMm³/d en la temporada estival y extraer 2 MMm³/d durante el período invernal donde se produce el pico de consumo.

En el negocio del midstream CGC posee una relevante y estratégica participación en diferentes activos. Participa con el 28% en Transportadora de Gas del Norte (TGN); el 43,5% en GasAndes Argentina y en GasAndes Chile, (donde le empresa es co-controlante y Operadores) y una participación del 15,77 % en Transportadora de Gas del Mercosur (TGM).

En cuanto a oportunidades futuras de inversión, Nadra admitió que

Vaca Muerta siempre es un foco de interés en los planes de CGC.

“La evaluación para invertir en Vaca Muerta tiene que considerar tres temas clave: la economía de la producción de los desarrollos, la infraestructura necesaria y la capacidad de desarrollar nuevos mercados. Argentina tiene que empezar a diseñar un proyecto exportador que hoy le permita sustituir el gas importado desde Bolivia, y al mismo tiempo desarrollar mercados regionales para colocar la producción. Necesitamos un programa eficiente donde convivan exportaciones los 365 días del año con importaciones en período invernales cortos”, explicó.

Y agregó: “Hoy para sustituir importaciones es más fácil y rápido desarrollar el gas que tenemos aprovechando la infraestructura disponible que el tiempo que nos lleva construir un gasoducto. No

obstante, ambos son desafíos complementarios”.

Además, añadió que “hay mucha estacionalidad en el consumo y desarrollar los mercados regionales de exportación nos permite un umbral de producción más alto que pensar solamente en el abastecimiento del mercado interno”.

La situación de las cuencas productivas en Argentina hoy atraviesa un escenario complicado. Según los últimos datos del IAE, salvo la Cuenca Neuquina, las demás están declinando.

Según Nadra, en el balance de ofertas a nivel nacional, la Cuenca Neuquina tiene hoy exceso de producción en relación con la capacidad de transporte, y por eso hay distintas iniciativas para construir un gasoducto que una la producción con los centros de consumo.

“Efectivamente tanto la Cuenca Austral como la del Noroeste hoy

producen menos, pero son dos situaciones diferentes. La Cuenca del Noroeste depende de la importación del gas boliviano, que todo indica que está en franca declinación y no se revertirá. Entonces para abastecer el consumo del norte es necesario revertir el gasoducto y llegar con gas desde la Cuenca Neuquina, donde exista demanda y capacidad de consumo termoelectrónica relevante”, destacó el ejecutivo. Distinta es la situación de la Cuenca Austral donde vemos que existe una importante capacidad de transporte excedentaria. Entonces, a los efectos de abastecer el mercado local o buscar mercados de exportación, es tan importante evaluar la infraestructura existente, como apostar a la construcción de un nuevo gasoducto”. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



CABLES DE ACERO
ESLINGAS
ACCESORIOS

Crosby Distribuidor oficial
para Argentina y Brasil

 American Petroleum Institute
API Monogram. License 9A-0018.

 IPH®

 (5411) 4469-8100
www.iphglobal.com



CLAUDIO MOLINA

“El corte de biodiesel es insuficiente”

Claudio Molina, Director Ejecutivo de la Asociación Argentina de Biocombustibles e Hidrógeno (AABH), habló sobre la necesidad de aumentar aún más el corte obligatorio del gasoil y diesel oil con biodiesel.

POR DANIEL BARNEDA (*)

“Si bien la flamante disposición del Gobierno Nacional en materia de aumento del contenido de biodiesel en el gasoil, representan un reconocimiento implícito del error cometido al apoyar el texto de la Ley 27.640 sancionada el pasado 16 de julio, la propuesta no resuelve el problema existente, solo lo reduce en una pequeña porción”.

Así lo explicó Claudio Molina, Director Ejecutivo de la Asociación Argentina de Biocombustibles e Hidrógeno, quien consideró que el problema generado por el desabastecimiento de gasoil en el mercado interno, no se resuelve al menos por ahora.

Esta semana el ministerio de Economía informó que, a través de una resolución de la Secretaría de Energía, se elevó 50 por ciento el corte obligatorio del gasoil y diesel oil con biodiesel establecido en la Ley de Biocombustibles 27.640, producido por las pequeñas y medianas empresas, llevándolo entonces del 5 %, al 7,5 por ciento.

“El incremento transitorio en el corte con biodiesel puede garantizar

un rápido abastecimiento incremental, y generar un ahorro de divisas para la economía. Los volúmenes vendidos en el mercado de gasoil durante el primer cuatrimestre del año 2022 superaron en más de 580.000 m3 a los del mismo período del año anterior. Durante el mismo período, las importaciones superaron en más de 530.000 m3 (112 %) a las realizadas el año anterior, superando el millón de metros cúbicos y promediando 250 mil metros cúbicos por mes. Esto pone en evidencia la necesidad de fuentes alternativas de abastecimiento que permitan incrementar la oferta a corto plazo y garantizar un creciente abastecimiento de la demanda”, puntualizó Economía a través de un comunicado.

Sin embargo, desde la Asociación Argentina de Biocombustibles e Hidrógeno, aportaron una mirada diferente. “Hay que tener en cuenta que cada por ciento de suba de contenido de biodiesel en mezcla con gasoil en el mercado interno, representan unos 11.000 m3 mensuales de dicho producto”, explicaron.

“Con una necesidad de importación de gasoil de 2.000.000 m3 en todo 2022, menos 1.000.000 m3 que importarían los refinadores de petróleo en todo el año, queda una demanda insatisfecha de 1.000.000 m3 de gasoil. Le restamos los 275.000 m3 adicionales de biodiesel, y sigue quedando una cantidad demandada insatisfecha muy grande, de 725.000 m3. En cambio, si el Gobierno Nacional estableciera un mandato de 20 % por seis meses, la situación quedaría resuelta”, calculó Molina.

Y detalló que la industria argentina de biodiesel puede abastecer hasta 210.000 m3 de biodiesel mensuales adicionales al abastecimiento del corte al 5 % y a la exportación a Europa, o sea, 1.260.000 m3 a lo largo del semestre julio – diciembre de 2022.

“A pesar que el Gobierno Nacional establecería al mismo tiempo la desgravación del gasoil importado frente a los Impuestos a los Combustibles y CO₂, más allá de los cupos anuales que se fijan para el gasoil importado que se usa en la generación eléctrica, la brecha de precios entre la de ese

combustible y el producido y vendido en el mercado interno, seguirá siendo muy grande”, señaló.

Desde el punto de vista de Molina, “el problema estaría resuelto en gran parte –o en su totalidad– si se aplicara la solución incorporada en el proyecto de reforma de la Ley de Biocombustibles presentado en la Cámara de Diputados de la Nación días atrás por Córdoba Federal e Identidad Bonaerense.

El proyecto que impulsan los legisladores Carlos Gutiérrez, Ignacio García Aresca, Natalia De La Sota y Alejandro Rodríguez propone cambios en la Ley N° 27.640.

La normativa propuesta establece “que todo combustible líquido clasificado como gasoil o diésel oil que se comercialice dentro del territorio nacional deberá contener un porcentaje obligatorio de biodiésel mínimo de diez por ciento (10%), en volumen, medido sobre la cantidad total del producto final. Y todos los años durante el período comprendido entre



los meses de abril y setiembre inclusive, el contenido mínimo de biodiésel en la mezcla con gasoil o diésel oil, se elevará a un veinte por ciento (20%), en volumen, medido sobre la cantidad total del producto final”.

El texto, que ya fue elevado a la Cámara de Diputados para su posterior tratamiento, asegura que “la autoridad de aplicación podrá elevar el referido porcentaje nominal mínimo cuando lo considere conveniente

en procura de equilibrar el abastecimiento de la demanda, la balanza comercial, la promoción de inversiones en economías regionales, y/o por razones ambientales o técnicas, y solo podrá reducirlo de manera excepcional, en caso de constatarse fehacientemente situaciones de escasez, mientras dure esa situación.” ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



EL COMPLEJO INDUSTRIAL QUE FABRICA, PROVEE Y EJECUTA GRANDES MONTAJES DE AISLACIÓN

Florida 274 2° piso. C.A.B.A - (011) 4326-0062
Ruta 7 Km 70 Lujan - (02323) 420422
www.incaaislaciones.com.ar

Andamios

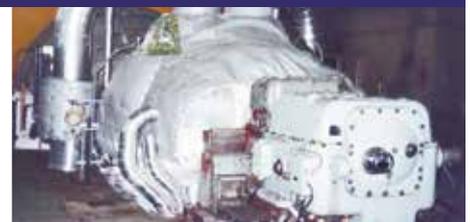


Certificado de conformidad
N° 67-31300

Este producto está certificado bajo las normas:

UNE- EN 12810- 1
UNE- EN 12811- 1

Aislaciones Térmicas



Somos fabricantes de Lana Mineral con certificación ISO 9001 2015

- Lana mineral
- Poliestireno
- Poliuretano
- Perlita expandida
- Foam glass
- Fire proofing
- Panelería modular
- Colchonetas desmontables
- Spray de lana mineral



Gasoil: refinadoras ponen paños fríos

Un relevamiento de las principales compañías refinadoras señala una recomposición de la situación de stock de gasoil en sus estaciones de servicio.

POR DANIEL BARNEDA
(FUENTE: WWW.MEJORENERGIA.COM.AR)



La disponibilidad de gasoil en las estaciones de servicio aumentó en las últimas dos semanas de junio, pasó a ser del 89% promedio en todo el país y la situación tiende a normalizarse.

El dato surge de un relevamiento llevado a cabo por las principales compañías refinadoras del país, que coinciden en señalar que el abastecimiento tiende a normalizarse en las bocas de expendio del país.

Fuentes de la industria, aseguraron que en esta primera semana de julio, la situación sigue mejorando y los niveles de stock de gasoil en las estaciones de servicio de todo el país son todavía mejores.

Desde las compañías refinadoras afirmaron que, “la industria está haciendo un esfuerzo de producción y logístico inédito para contribuir a darle una solución al problema de abastecimiento en todo el país en un contexto complejo”. Y agregaron que “están trabajando al 100% de su capacidad para hacer frente a semejante nivel de demanda”.

En una de las empresas refinadoras informaron que, “en promedio, en la última semana de junio, sus estaciones de servicio tuvieron gasoil en los tanques durante el 95% del día, cuando a principios de junio era así el 70% del día”.

En otra compañía señalaron que, “en promedio, en la última quincena de junio registraron abasteci-

DESDE 1948 TRABAJANDO
POR EL DESARROLLO DE NUESTRO PAÍS

MINERÍA



BATEAS



SEMIS PARA ÁCIDOS



ABASTECEDORES
MINEROS



REGADORES



LUBRICADORES

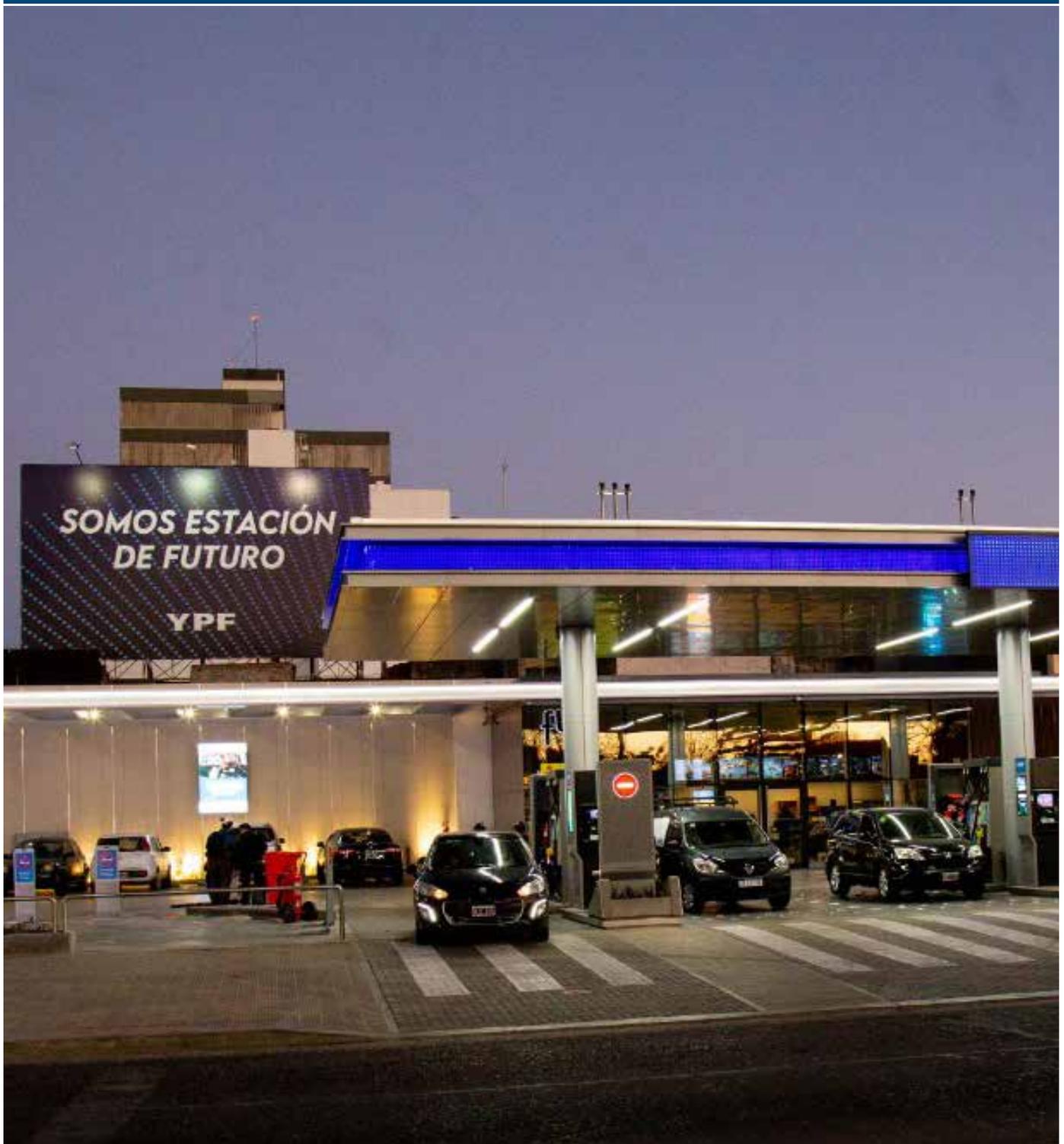


BERTOTTO BOGLIONE

 BERTOTTOBOGLIONE  BBOGLIONE  BERTOTTOBOGLIONEOK  BERTOTTO-BOGLIONE

+54 (03472) 425095 - VENTAS@BERTOTTOAR.COM - MARCOS JUÁREZ · CÓRDOBA, ARGENTINA

WWW.BERTOTTO-BOGLIONE.COM



miento pleno de gasoil en 86 estaciones de cada 100 que tiene en todo el país cuando en la primera quincena del mes eran 76”.

El dato de la primera semana de julio es de una mejora sostenible, respecto de los buenos números de fines de junio.

La demanda de gasoil desde principios de año se sostiene en niveles históricamente altos. En los primeros cinco meses de este año, el volumen de gasoil comercializado en las estaciones de servicio de todo el país superó en

casi 19% al del mismo período del año pasado y alcanzó un nivel que no se registraba desde el año 2015.

Asimismo, las ventas en estaciones de servicio durante el mes de junio superaron en 20% a las que registraron en el mismo mes del año pasado.

Por otra parte, las importaciones de gasoil en el período enero-mayo de este año alcanzaron más de 1250 millones de litros, duplicando las importaciones del mismo período del año pasado.

Consultadas las compañías petrole-

ras por los números de junio, --que todavía no fueron informados a la Secretaría de Energía- las ventas en estaciones de servicio superaban en 20% a las que registraron en el mismo mes del año pasado: con provincias donde se superó por más de 40% el volumen del año pasado, como La Rioja (+55%), Misiones (+44%) y Corrientes (+44%)

“El sector continuará articulando las acciones necesarias para garantizar el suministro del combustible”, aseguraron las refinadoras. ■

A close-up photograph of a male worker in profile, facing right. He is wearing a white hard hat with a blue logo, safety glasses, and a dark blue jacket. He is focused on adjusting a yellow gas meter with a white pressure gauge. The background is blurred, showing more yellow equipment. The overall scene is industrial and professional.

LA PASIÓN TE PUEDE LLEVAR MUY LEJOS. A NOSOTROS, A CONVERTIRNOS EN LA DISTRIBUIDORA DE GAS MÁS GRANDE DE LA ARGENTINA.

Más de dos millones de usuarios hoy cuentan con gas natural. **¿Cómo lo logramos?** Trabajando con pasión y con la vocación de servicio que nos une y nos compromete a llevar cada día nuestra energía a miles de hogares, comercios e industrias en siete provincias del país.

Así trabajamos en **Camuzzi** para brindarte lo mejor de nosotros.

GABRIEL BORNORONI

"El estacionero pide que baje la inflación y que haya producto"

POR DANIEL BARNEDA (*)



GABRIEL BORNORONI, PRESIDENTE DE CECHA, HABLÓ SOBRE EL ESCENARIO ACTUAL DE DESABASTECIMIENTO DE GASOIL Y REMARCÓ QUE EL PRINCIPAL PROBLEMA A RESOLVER ES LA INFLACIÓN.

“El estacionero no pide actualización de precios en el surtidor. Pide que baje la inflación y que haya producto, que congelen la inflación al igual que han congelado el precio de los combustibles. Porque de seguir esto así, es el combo perfecto para que haya cierre de estaciones de servicio, menor empleo y desinversión”, explicó Gabriel Bornoroni, presidente de CECHA.

La explicación que dio Bornoroni muestra que hoy el mercado local de combustibles exhibe una situación por demás compleja, que está dada por la distorsión del sistema de precios y desfase con respecto a los valores internacionales, que arroja como resultado surtidores sin producto.

Y aunque el nivel de consumo y de ventas ha crecido, no alcanzan para que el estacionero logre una rentabilidad razonable. El punto de equilibrio

es de 305.000 litros, volumen mensual que no alcanza el 52.8 por ciento de las bocas de expendio del país.

“Claramente nos preocupa el desabastecimiento porque es directamente proporcional a nuestros ingresos y nos afecta, pero acá el problema principal es resolver la inflación. Todos los meses los estacioneros soportamos actualizaciones de precios, mientras nosotros tenemos un precio congelado y encima a eso agregale ahora la falta de producto”, afirmó.

Y aclaró: “Acá la solución no pasa por aumentar el precio de los combustibles. No pedimos eso. El estacionero pide llegar a fin de mes con la ventas que hace. Si no hubiera inflación no tenemos por qué pedir aumentos de precios, porque sino parecemos los malos de la película”.

La preocupación sobre el posible desabastecimiento de gasoil ya había

sido advertida desde las autoridades de CECHA en diciembre del año pasado. De hecho hubo reuniones de las entidades y cámaras de todo el país con la Secretaría de Energía y con la empresas petroleras donde se planteó la situación.

Bornoroni advirtió que la situación es más compleja en el interior del país que en el AMBA. “Cuanto menos estaciones de servicio hay en una pueblo o ciudad, el escenario se complica aún más. Esto no ocurre todos los años. Sucede cuando el precio del petróleo del mercado interno es inferior al precio del crudo internacional. Hoy se importa aproximadamente un 20% y esa importación se paga a valores internacionales”.

Ya serían 19 las provincias afectadas en mayor menor medida con problemas de abastecimiento de gasoil. Así lo expresó en un comunicado la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FA-DEEAC), en el que ratificó que excepto las provincias hidrocarburíferas de la Patagonia, el resto de los distritos tiene dificultades para acceder a combustible, un insumo imprescindible para desarrollar nuestra actividad”.

Según datos de CECHA, existen actualmente unas 5015 estaciones funcionando en el mercado de combustibles y en los últimos dos años no hubo prácticamente cierres significativos.

En cuanto a la necesidad de aumentar la capacidad de refinación, Bornoroni dijo que no es una locura pensar en construir una refinería nueva en Argentina. “Podría ser una opción para dejar de importar”, precisó. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



Servicios de Protección a medida de la Industria Energética



Seguridad Especializada

- Capacitación y formación específica de nuestros Guardias para trabajar en la industria.
- Control de ingresos y egresos.
- Cuidado del medioambiente.
- Vinculación con las comunidades.



Seguridad Mobile

Rondas de patrullas para verificar y controlar las instalaciones de extensos kilómetros.



Seguridad Electrónica

Soluciones de Video: Permiten a nuestros clientes contar con el registro de las imágenes frente a eventualidades, e incluso la verificación de procesos críticos.



Consultoría y Análisis de Riesgos

Desarrollamos planes específicos para la industria, con el objeto de presentar propuestas bajo el marco legal aplicable que minimicen los riesgos que pueden afectar al negocio.

PEDRO CASCALES:

"El sector de GLP está trabajando al límite"

POR DANIEL BARNEDA (*)



EL PRESIDENTE DE CEGLA ASEGURÓ QUE EL PRECIO DE LA GARRAFA HOY NO CUBRE LOS COSTOS OPERATIVOS, Y ESO PODRÍA TRADUCIRSE EN DESINVERSIÓN, FALTANTE DE PRODUCTO Y HASTA DESENCADENAR UN PROBLEMA SOCIAL.

El mercado de GLP en Argentina hoy está jaqueado por dos cuestiones clave. Por un lado, la urgencia vinculada a la falta de abastecimiento de gasoil que afecta a los camiones que transportan las garrafas. Y el otro gran tema es el precio del producto, que desde 2015 los empresarios reclaman una inmediata adecuación tarifaria.

Pedro Cascales, presidente de CEGLA (Cámara de Empresas de Gas Licuado), sostuvo que los problemas de abastecimiento de gasoil complican la logística, en lo que hace a la distribución del GLP ya que el 100% se realiza en forma terrestre.

"El 70% del GLP se produce en la zona de Bahía Blanca y el 30% restante en la franja entre las refinerías de Dock Sud y Rosario. Esta logística de lo que denominamos transporte pri-

mario que es el gas a granel hasta los centros de fraccionamiento son distancias muy largas que se hace exclusivamente por camión. Cuando hay faltante de gasoil obliga a los camiones a quedar varados o demorados por horas o días, lo cual ralentiza la logística y complica la reposición", explicó.

Y aclaró que por el momento no hay faltante de gasoil, aunque reconoció que el sector está trabajando al límite.

Argentina es superavitaria en la producción de GLP. En la actualidad el país produce 2 millones y medio de tn al año de GLP y consume alrededor de 1 millón y medio. Esto deja un saldo exportable de 1 millón de tn al año.

Históricamente el país no ha sufrido faltante de GLP. El principal problema hoy, según el titular de CEGLA, está relacionado con el desfase en los precios (que son regulados)

y la consiguiente pérdida de rentabilidad en toda la cadena del negocio que afecta a productores, distribuidores y fraccionadores.

"El precio del GLP es de 280 pesos en la plataforma de un fraccionador en cualquier lugar del país. Pero nuestro costo logístico por transportar la garrafa, al norte por ejemplo, supera los 150 pesos. A eso se le suma el costo del producto que ronda otros 151 pesos, lo cual genera una pérdida de 20 pesos por garrafa aproximadamente", señaló.

Y enfatizó que este es un problema de fondo que se agudizó en los últimos 4 años. "Es una falacia que la garrafa es cara. Es el energético más barato. La SE desde 2016 reconoció apenas un 20% de aumento en el precio. A esto hay que agregarle que hay 2 millones y medio de familias que, a través del Plan Hogar que subsidia el Estado con el ANSES, están pagando 120 pesos la garrafa".

Cascales cargó contra la Secretaría de Energía por esta desfasaje en los precios que está frenado desde 2015. Y en ese sentido remarcó que la ley 26.020 obliga a la SE a actualizar los precios del gas envasado y que el precio debe reflejar los costos del sector y permitir una razonable rentabilidad para mantener las inversiones.

"Si los costos no cubren los costos operativos el sistema tendrá que ser reformulado en los próximos dos años, sino no aguanta con este atraso que se viene acumulando. O se resuelve o vamos a empezar a tener problemas de faltantes y distribución especialmente en los lugares más lejanos", puntualizó. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

ARbox

+ IMÁGEN
+ CALIDAD
+ EVOLUCIÓN



EL LUGAR INDICADO, EN EL ENTORNO IDEAL



- Complejo de naves configuradas con arquitectura, diseño y funcionalidad.
- Estructura de naves en alma llena de calidad RR y altura 7m.
- Cubiertas sin perforaciones e iluminación natural mediante lucernarios.
- Detalles de categoría con terminaciones en alucobond, celosías de ventilación y paneles traslúcidos de alta prestación.
- Control de acceso automatizado y sistema remoto de cámaras de vigilancia.
- Estacionamientos + playa exterior exclusiva y estacionamientos de cortesía.
- Acceso central y pisos interiores de hormigón H30 de alta resistencia con tecnología láser screed de alta prestación.
- Instalación eléctrica monofónica, trifásica y luces led.
- Red de incendio.
- Sobrecarga en cubierta para posterior instalación de paneles solares.
- Tipología AR1 con toilette y office.
- Tipologías flexibles con opcionales de entresijos y oficinas.

www.arboxdesarrollos.com



RÍO NEUQUÉN
DISTRITO INDUSTRIAL

**INVERSIÓN EFICIENTE EN
INFRAESTRUCTURA,
CONSTRUCCIÓN Y SERVICIOS**

NAVES PREMIUM DESDE 205m2



Hidrógeno verde, un escenario que se adelantó 10 años

Cristian Alonso Sisini, consultor en energía, habló sobre las perspectivas de este tipo de energía limpia, y por qué se volvió rentable en los últimos años.

Para entender lo que esto significa, debemos entender como es el ciclo completo del hidrógeno verde. Para fabricar y luego usar hidrógeno verde debemos partir de una fuente de energía limpia y renovable, usar esa energía en la obtención de hidrógeno, transportarlo y luego volverlo a convertir en energía utilizable.

Visto lo anterior el hidrógeno verde hoy costando desde unos 4.5 USD/kg, hasta 10 USD/kg, debe bajar a un nivel competitivo con los otros combustibles para luego poder ser transportado (hoy a unos 1.5 a 4.0 USD/Kg) y reconvertido a energía (en esto es en lo único que hoy el hidrogeno presenta perspectivas muy favorables dado que su reconversión a energía en celdas de combustible híbridas presenta mejor eficiencia que las mejores instalaciones de gas y es escalable desde una potencia de unos 10 Kwhr).

En pocas palabras si en los últimos 10 años tuvimos los combustibles fósiles líquidos como el Gasoil de bajo contenido de azufre a unos 0.5 USD/kg a cuanto esto nos deja la energía eléctrica luego de un ciclo combinado y a cuan-

to nos puede quedar la misma luego de la conversión del Hidrógeno, solo contabilizando el costo del combustible.

La situación es simple abajo la resumo en cuadro que se explica sucintamente (ver cuadro 1).

Se parte del valor promedio de los últimos diez años del ULSD Gulf prices (Fte EIA). Esto es el precio del Diésel de ultra bajo contenido de azufre. Se calcula la eficiencia de la conversión en un ciclo combinado de un 60% de eficiencia térmica. No se utiliza el 80% de un ciclo con cogeneración dado que las altas tasas de eficiencia deseable en un ciclo de generación eléctrica no son compatibles con los módulos pequeños que facilitan el aprovechamiento térmico posterior en cogeneración.

Si a esto lo comparáramos con el hidrógeno verde hoy, no podríamos llegar a esos niveles de costo, dado que aun usando las tasas de conversión más eficientes de los sistemas de conversión modulares y de alta eficiencia del Hidrógeno y aun considerando el recupero económico de la venta del agua destilada obtenida los costos partiendo de los 3.5 USD/kg actuales son muy altos.

CELDA DE PEROVSKITA

Los nombres de las buenas noticias son innegablemente científicos. Las celdas fotovoltaicas de perovskita son celdas mucho más económicas basadas en formas especiales de cristales metálicos y de gran eficiencia. Para entender no están basadas en el sílice, no precisan altas temperaturas para formarse y tienen métodos de fabricación muy sencillos que hasta permiten “imprimir” la perovskita sobre un sustrato y conseguir con varias capas de sensibilidad a la luz distintas altas tasas de eficiencia.

Para aquellos que piensen que el Arseniuro de Gallio todavía ofrece un mayor potencial con ventajas similares (simplicidad en montaje y capacidad de “imprimir” las celdas) hay una novedad, por poder tomar diferentes longitudes de onda para convertirlas a energía eléctrica, estas dos formas de celdas se están combinando, fabricando una, producto de combinar en capas ambas, con sorprendentes incrementos finales en el rendimiento. Esto es lo que hace que el nivel de eficiencia estimado a 6 capas sea de un 40%. Nada malo si hay que em-

Energía aprovechable del Gasoil				
			Costo Kilowat	
Energía	Costo	Bruto		Neto (*)
Kw-hr/kg	USD/Kg	USD/Kwhr		USD/Kwhr
1kg Go	11,18	0,5	0,045	0,075

CUADRO 1

pezar a reemplazar campos de celdas solares parcialmente agotados de primera generación que cuando fueron instalados daban solo 14% de rendimiento y hoy menos.

Todo lo anterior alienta un nivel de costos por Kw esperado entre un 30/50% inferior a los actuales, con posibilidad de alcanzar aún más niveles de eficiencia en la medida que los sistemas sean probados. Hoy lo único que “detiene” a estas celdas son las pruebas en marcha de confiabilidad o durabilidad a largo plazo.

Sin embargo, es tal el nivel de ahorros esperados combinados con mayores eficiencias y generación final,

que es factible que se vean parques de generación de esta nueva tecnología antes de un lustro, confiando los compradores en acuerdos con los fabricantes para su posible reemplazo si no se diera una vida útil similar a las esperadas con las celdas actuales.

HIDROLISIS CAPILAR

La hidrolisis capilar, evita ciertas ineficiencias del proceso de destilación de Hidrógeno a partir de agua. Esto permite a las celdas de hidrólisis capilar alcanzar eficiencias medidas de un 98% respecto de la energía química ideal de la reacción H₂O.

Es decir, de la energía química necesaria para conseguir el hidrógeno se precisa solamente un 2% más para revertir la reacción y quedarnos con H₂ y O₂ separados. Debe entenderse que entonces se estima un costo muy inferior al actual para la obtención del H₂ y dado los altos niveles de eficiencia en su conversión posterior a energía eléctrica esto permite ser muy optimistas con respecto al significado de esta mejora. Por otra parte, los costos de esta mejora son casi inexistentes.

En pocas palabras un cambio para bien sin consecuencias negativas, ni mayores costos en los equipos. Si bien esto es cierto debe entenderse que los equipos seguramente serán vendidos teniendo en cuenta estas ventajas y cobrándose el Premium asociado a su mayor eficiencia.

Sin embargo los autores de este avance ya hablan de plantas del orden del Mw de potencia para 2025, o sea por lo menos 10 años antes de lo esperado a un costo de unos 1.5USD/Kg de Hidrógeno, y sin tener en cuenta



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar



las bajas de costos de generación de energía solar asociada al antes descripto avance de tecnología.

DONDE ESTOS DOS AVANCES NOS DEJAN

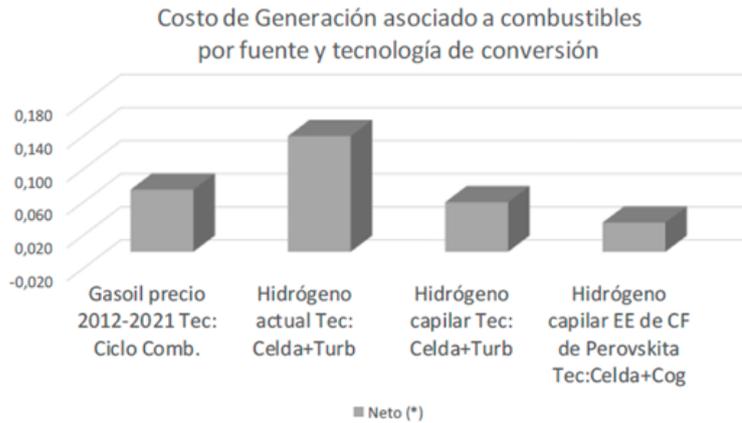
Teniendo en cuenta el avance es esperable el siguiente costo de conversión comparando con Gasoil de bajo contenido de azufre y según su precio promedio de los últimos diez años.

En el cuadro 2 se parte en la primera fila del gasoil, la primera columna da el contenido energético de este en Kw-hr por kilogramo; en la segunda columna su costo por Kg tomando el promedio de precios del Gasoil de ultra bajo azufre en el Golfo, (ULSD gulf Price fte EIA); en la tercera columna el costo bruto de ese Kw-hr como poder calorífico y finalmente en la cuarta columna se muestra el costo del combustible suponiendo su conversión en EE en un ciclo combinado de un 60% de eficiencia. Ahí se ve que este componente le aporta un costo unitario de 7.5 ctvs de dólar por Kw-hr al precio antedicho.

En la segunda fila podemos comparar con el hidrógeno verde hoy. Este termina costándonos, unos 14 ctvs de dólar por Kw-hr, o sea el doble que el Gasoil. En este sistema se toma en cuenta las eficiencias mayores de las celdas de hidrógeno híbridas (celda + turbina de vapor) de un 75% de eficiencia.

En la tercera fila ponemos la estimación de costos del sistema de hidrólisis capilar que baja el costo a unos 1,5USD/kg y deja el neto de su componente de generación eléctrica en 6 ctvs de dólar por Kw-hr, en el mismo sistema de generación anterior. Esto es notable porque el aporte sería entonces mejor al del costo actual del gasoil, pero no se tiene en cuenta todavía los costos de ambos de transporte, tampoco lo que terminen saliendo las celdas de combustible híbridas para convertir ese hidrógeno en energía eléctrica.

Debe entenderse que, si la función del hidrógeno fuera regular como reserva la generación pico solar diurna y devolverla a la noche, este transporte no tendría lugar, dado que se almacenaría in situ, al pie del punto de generación y se generaría allí para aprove-



CUADRO 2

char líneas de transmisión, de noche o cuando el sol amengüe.

En la cuarta fila intentamos poner otros upsides como ser las celdas de perovskita con un menor costo de generación y la mejora en la eficiencia en la reconversión, considerando que las celdas eminentemente modulares permitirán el aprovechamiento del calor residual. El resultado entonces a través de un sistema de cogeneración de eficiencia limitada a un 85% como los actuales termina llevando el costo del Kw hr en su componente de combustibles a 3.5 ctvs de dólar. Esto es entonces menos de la mitad del actualmente asociado al gasoil de los últimos diez años.

En pocas palabras, una revolución. Los americanos en su programa a diez años de investigación llevado adelante por 18 laboratorios nacionales y universidades, 50.000 millones de USD dedicados a investigación planean llegar a 1.0 USD/kg-H2. Todo esto queda como casi atrasado, dado que hoy, unos 8 años antes del objetivo, alguien mueve el tablero y lo deja en un nivel francamente competitivo con los combustibles fósiles. Las investigaciones siguen en los sistemas de transporte y potencialmente en la reconversión a energía eléctrica, pero en estos sistemas, los problemas se pueden considerar parcialmente resueltos, dado que hoy mismo existen ciertas soluciones alternativas. Entonces la pregunta es:

¿QUÉ SIGNIFICA ESTO PARA NOSOTROS LOS ARGENTINOS?

La respuesta es muy simple, si los cos-

tos de producción de un bien bajan y se requiere si o si una materia prima especial para producirlo, el que tiene una ventaja, es el que tiene esa materia prima especial escasa. En este caso la materia prima especial, son los campos solares de alta tasa de radiación anual, o los campos eólicos con alta frecuencia y velocidad de soplado. En este caso Argentina es como no muchos países, un privilegiado.

Alguien con mucho sentido común podría decir, bueno pero para que un país alejado de los centros de consumo como Argentina pueda hacer del H2 un negocio debería ser económico su transporte, de modo de llegar a los mercados destinos desde esta distancia con este combustible verde. La verdad es que el transporte económico del H2 ya esta disponible por lo menos en una forma. Esta forma es la de convertirlo a Gas Natural a partir de una forma de carbono verde.

Por ejemplo, con aceites vegetales, los cuales en vez de ser sometidos a las reacciones que dan lugar al biodiesel, pueden ser hidro-crackeados y progresivamente hidrogenados, dando lugar a productos más livianos y en última instancia a Gas natural. Esto permite usar la infraestructura de transporte y conversión ya existente, pero sin generar nuevo carbono libre, sino a partir de carbono secuestrado a la atmosfera. Como se ve hay formas que ya nos permiten saltar este "charco".

CONCLUSIÓN

Por todo lo anterior debemos enten-

der que estamos en un punto donde es muy difícil no ver esto como un sector futuro de alta importancia en la generación de empleo y económica en general. Los potenciales son los de poner al alcance de los principales mercados del mundo, una de las cuencas solares más generosa de la tierra, o nuestra cuenca eólica probablemente aún más importante. El potencial es inmenso y si hubiéramos deseado ser la Arabia Saudita del planeta en los 70's y 80's, esto bien podría parecerse en términos renovables.

Sería muy importante para el gobierno y la fuerza política, entender esta ventaja potencial, estos desarrollos tecnológicos que confluyen en forma revolucionaria. En función de esto poner gente capaz a trabajar en el tema, que entienda como organizar un programa de desarrollo, visualizar donde están las ventajas para argentina y los potenciales puntos clave donde se puede aprovechar esto con trabajo local, como la metalmecánica y las instalaciones de celdas, el mantenimiento de las mismas y potencialmente los equipos de conversión a corriente alterna, todo esto en solar; o en metalmecánica de nuevo o ingeniería civil en el caso de aerogeneradores.

Esta ya demostrado en energía eólica que el contenido nacional puede exceder el 50% y a largo plazo en un plan de construcción masiva de aerogeneradores locales el contenido tranquilamente puede exceder ese porcentaje.

Ser posiblemente una de las pocas naciones del planeta capaces de generar energías renovables a costos bajos, sea solar o eólica y convertirse en uno de los proveedores de H2 del mañana, es una posición hartó privilegiada y donde no debería haber espacio para los egoísmos o miopías políticas típicas de Argentina.

Este es un negocio que puede beneficiar a generaciones enteras por lapsos de tiempo de lustros, mucho más que lo que dura un gobierno o hasta una ideología.

Esperemos que las habituales limitaciones del sistema político argentino, su miopía eterna, esta vez no le quiten

una buena oportunidad al país. ■

REFERENCIAS:

1) HIDROGENO CON HYDROLISIS CAPILAR:

[HTTPS://HYSATA.COM/NEWS/](https://hysata.com/news/)
[HTTPS://HYDROGEN-CENTRAL.COM/HYSATA-ELECTROLYSER-EFFICIENCY-RECORDS-WORLD-BEATING-GREEN-HYDROGEN-COST/](https://hydrogen-central.com/hysata-electrolyser-efficiency-records-world-beating-green-hydrogen-cost/)
[HTTPS://WWW.PRNEWswire.COM/NEWS-RELEASES/HYSATAS-ELECTROLYSER-BREAKS-EFFICIENCY-RECORDS-ENABLING-WORLD-BEATING-GREEN-HYDROGEN-COST-301503964.HTML](https://www.prnewswire.com/news-releases/hysatas-electrolyser-breaks-efficiency-records-enabling-world-beating-green-hydrogen-cost-301503964.html)

2) CELDAS FOTOVOLTAICAS DE PEROVSKITA:

[HTTPS://WWW.ENERGY.GOV/EERE/SOLAR/PEROVSKITE-SOLAR-CELLS](https://www.energy.gov/eere/solar/perovskite-solar-cells)
[HTTPS://ONLINELIBRARY.WILEY.COM/DOI/ABS/10.1002/AENM.201903085](https://onlinelibrary.wiley.com/doi/abs/10.1002/aenm.201903085)
[HTTPS://WWW.DSNEG.COM/INFO/AN-INTRODUCTION-TO-PEROVSKITES-AND-PEROVSKITE-35149539.HTML?GCLID=CJWKAJWWDWVBHA4EIWAJCYJEDS9YLXOGHJQ-YEKHCFE2WWOUTR39K97TQBDJXNZOYPNU_OMY9CDHHOCGUIQAVD_BWE](https://www.dsneq.com/info/an-introduction-to-perovskites-and-perovskite-35149539.html?gclid=CJWKAJWWDWVBHA4EIWAJCYJEDS9YLXOGHJQ-YEKHCFE2WWOUTR39K97TQBDJXNZOYPNU_OMY9CDHHOCGUIQAVD_BWE)



Petrocuyo 
 Repensando el futuro

Refipampa, ¿nuevo actor en el upstream?

Fue la única empresa que ofertó para explotar Medanito Sur, un área petrolera licitada por la estatal Pampetrol. Marcaría el inicio de sus operaciones en E&P.

POR DANIEL BARNEDA (*)



Refipampa podría dar un paso clave en su ingreso en el negocio del upstream en Argentina. La empresa dirigida por César Castillo, que recientemente anunció planes de expansión en el mercado de refinación, fue la única que participó de un proceso licitatorio para adjudicarse la explotación del área Medanito Sur.

La licitación fue realizada por el Gobierno de La Pampa, a través de la empresa estatal Pampetrol. El objetivo es intensificar la producción petrolera, y dar lugar a la generación de energía eléctrica limpia.

Anteriormente la empresa Limay SA se había presentado como la única oferente, pero la adjudicación se declaró nula porque la empresa no cumplía con la documentación necesaria.

Desde Refipampa están expectantes con la aprobación del pliego y aguardan resultados de la apertura de los sobres para la oferta económica.

El área hidrocarburífera de Medanito Sur se encuentra a 50 kilómetros al sur de la localidad de 25 de Mayo y linda al sur con el embalse “Dique Casa de Piedra”, contando con una superficie aproximada de 108,7 kilómetros cuadrados. Medanito Sur tiene 48 pozos activos y cuenta con una producción promedio actual de 48 m3.

La inversión mínima contemplada asciende a casi U\$S 6 millones para el primer año e incluye al menos cinco workover, la perforación de cuatro pozos, la implementación de un piloto de recuperación mejorada en el yacimiento El Jabalí, y la evaluación y extensión del remanente

de la concesión del área a licitar.

La idea es que con las inversiones mínimas, puedan incrementar la producción en un 70% u 80%, para casi duplicarla y con un desarrollo a largo plazo. El pliego indica un período de dos años donde se prevén estas inversiones mínimas y luego serán quinquenalmente, ya que se trata de una concesión de 25 años”.

María de los Ángeles Roveda, titular de Pampetrol señaló que el petróleo “es una política pública, y es declarado de interés estratégico en nuestra provincia”, y agregó que en Pampetrol, “dentro del plan estratégico tenemos una política de continuidad del modelo energético y de profundización del mismo”.

En ese marco, agregó: “Hemos hecho este llamado a licitación de esta área que opera Pampetrol, y es vital e importante dentro del contexto que tiene para la provincia en materia de petróleo. Es un área propia de Pampetrol, por lo que considerábamos que a los efectos de poder realizar las inversiones necesarias y seguir mejorando en ese sentido, hacer este llamado, y realizar un mayor aporte dentro del plan estratégico de energía”.

Y añadió que en este caso, es una licitación 100% tradicional hidrocarburífera. “Hay que recordar que la licitación anterior se declaró desierta, porque la oferta no se ajustaba al pliego”, comentó.

De concretarse la operación le permitiría a Refipampa convertirse en una empresa petrolera integrada y abastecer su refinería con su propio crudo y de otras productoras. Recientemente la empresa logró dar un paso clave para avanzar en su proyecto de ampliación de su destilería, luego de obtener 1000 millones de pesos en Obligaciones Negociables a 36 meses con tasas cero. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

Planta Separadora
Loma La Lata - Neuquén

 **MEGA**
COMPAÑÍA MEGA S.A.

AGREGAMOS VALOR A LA ENERGÍA

Líderes en el procesamiento de Gas Natural
de la Cuenca Neuquina



Compañía Mega S.A.

www.ciamega.com.ar



FELIPE ALBORNOZ, PRESIDENTE DE JEMSE

“Apostamos al cambio de la matriz productiva”

Felipe Albornoz, presidente de la empresa minera y energética de la provincia, JEMSE, describió los proyectos en marcha, y también habló de las ampliaciones de los parques solares.

En los últimos dos años, la provincia de Jujuy, impulsada por la gestión del gobernador Gerardo Morales, busca posicionarse como desarrollador de energías renovables. Y lo viene haciendo a través de la empresa provincial y estatal JEMSE, principalmente en los proyectos relacionados con el litio y la energía solar.

Su presidente Felipe Albornoz, adelantó que “en lo que resta del año la mirada está puesta en reforzar las ampliaciones en los actuales parques solares y en materializar inversiones vinculadas al negocio del litio”.

Recientemente, la provincia firmó un convenio con la empresa china Gotion Inc., para la instalación de

una planta de producción de carbonato de litio grado baterías y celdas, destinadas a la fabricación de baterías de litio, la que se ubicara en la Zona Franca de Perico.

Esta compañía cuenta con ocho centros de investigación, tres en China y cinco fuera del país (Japón, Singapur, Alemania y dos en Estados Unidos), y posee en la actualidad 10 plantas de producción de baterías para automóviles.

Albornoz explicó que “este acuerdo permitirá continuar apostando al cambio de la matriz productiva de la provincia”. Acerca del proyecto con Gotion, puntualizó que “las obras de la planta tienen un grado de avance del 93%. Una vez finalizadas las obras la idea

es que la empresa pueda empezar con la fabricación de celdas para la batería de litio. Ese carbonato de litio será provisto por JEMSE”.

También aclaró que desde JEMSE estamos gestionando las primeras toneladas de carbonato para empezar a hacer las primeras pruebas, y a partir de ahí analizar qué tipo de maquinaria y tecnología se va a requerir en la planta”.

Actualmente, Jujuy es una de las provincias más importantes en la producción de minería de litio en el país. Argentina ocupa el segundo lugar en reservas de litio y es el cuarto productor a nivel mundial. Durante 2021, sus exportaciones de litio totalizaron US\$184 millones, 51% más que el año anterior.

Jemse, la empresa minera y energética de la provincia de Jujuy, tiene una participación de 8,5% en Caucharí-Olaroz, proyecto de US\$ 641 millones que producirá 42.500t de carbonato de litio en 2022 .

El salar de Caucharí está dividido. Una parte es Sales de Jujuy, que ya está produciendo cerca de 18.000 tn anuales y en donde JEMSE tiene un complejo solar. El otro proyecto es Exxar, que tiene proyectado comenzar a producir 40.000t anuales.

“Desde JEMSE tenemos nuestra pequeña planta prototipo de baterías y electromovilidad, donde estamos trabajando en la reconversión de un bus tradicional a otro impulsado por baterías de litio eléctrico. Tenemos un convenio



SALES DE
JUJUY

con la Universidad de la Plata que nos aportan su know how. brindando el todo el know how. Estamos en la etapa de analizar costos y viabilidad del proyecto”, se refirió Albornoz.

En los temas de la agenda política, el titular de JEMSE consideró poco oportuno y conveniente la disposición de la AFIP que grava las exportaciones de litio y pone tope al precio de venta.

“Tengo entendido que se hicieron presentaciones en AFIP y en el gobierno Nacional para solicitar la deroga-

ción de esa ley y trabajar en forma conjunta, porque se implementó de un día para el otro y no se consultó ni a las provincias ni a las empresas. Hay que trabajar en una ley más participativa”, expresó.

Además del litio, JEMSE también busca posicionarse en otros proyectos renovables como la energía solar. La empresa posee un complejo solar de 316 MW en Caucharí, que comprende tres parques, Caucharí I, Caucharí II y Caucharí III. Es una de las plantas fotovoltaicas más grandes de

Sudamérica. Se encuentra a 4.020m sobre el nivel del mar, cerca del límite con Chile y Bolivia.

“Estamos trabajando en la ampliación de la planta para aportar 200 MW más, pero estamos a la espera de la autorización por parte de la Secretaría de Energía”, señaló Albornoz.

Con respecto al proceso licitatorio para la construcción de otros parques solares que aportarían 48 MW, el directivo de JEMSE afirmó que “la licitación quedó vacante porque no se llegó

a un acuerdo en el modelo negocios que pretendía el gobierno y que ofrecía la empresa oferente”.

“El plan de negocios de estas obras se hizo en octubre de 2021. Cuando llegó el momento de licitar cambiaron demasiado las condiciones y variaron mucho los precios y la rentabilidad del proyecto. Estamos trabajando en un nuevo marco licitatorio. Nos va a llevar entre 30 y 60 días”, estimó. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

Construimos Infraestructura
Construimos Crecimiento

Somos SACDE.
Una empresa argentina líder de ingeniería, construcción
y servicios, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

ENERGÍA
GAS Y PETRÓLEO
INFRAESTRUCTURA Y SANEAMIENTO
ARQUITECTURA

f @ y in
sacde.com.ar

“Terra Ignis, un socio estratégico para el inversor privado”

La provincia de Tierra del Fuego creó su primera empresa de hidrocarburos: Terra Ignis, una sociedad anónima, 90% será del Estado provincial y 10% de la Agencia Nacional Fuegoína.

POR DANIEL BARNEDA (*)



Finalmente, luego de dos años y medio de análisis y debates en comisión, la legislatura provincial aprobó la ley para la creación de Terra Ignis, Energía SA, la primera empresa estatal de hidrocarburos en Tierra del Fuego, que buscará asociarse con capitales privados en proyectos de recursos renovable y no renovables, desde el petróleo hasta el hidrógeno verde.

Federico Greve, jefe del bloque oficialista FORJA, impulsor del proyecto de ley que finalmente se aprobó, habló sobre el origen y los alcances de la norma.

“Veníamos de una experiencia similar que no tuvo buenos resultados como el caso de IFUSA, una empresa

petrolera estatal que terminó cerrando por una mala administración. Hoy el escenario es distinto. Para 2020 convocamos a todas las partes interesadas y todas las observaciones se plasmaron en el proyecto de ley. Retomamos el tema en 2021, pero no hubo quórum. Finalmente este año convocamos a la comisión de la legislatura a Rubén Etcheverry, ex presidente de Gas y Petróleo de Neuquén, porque la idea es replicar el modelo de esa empresa”, comentó.

Y remarcó: “Queremos ser socios estratégicos del capital privado, asociarnos a cualquier tipo de proyecto energético. El Estado no viene a reemplazar a nadie. Además de participar de las regalías, el objetivo es formar

parte de la renta del negocio y ser un jugador en el mercado para beneficiar a los fueguinos y priorizar el autoabastecimiento en la provincia”.

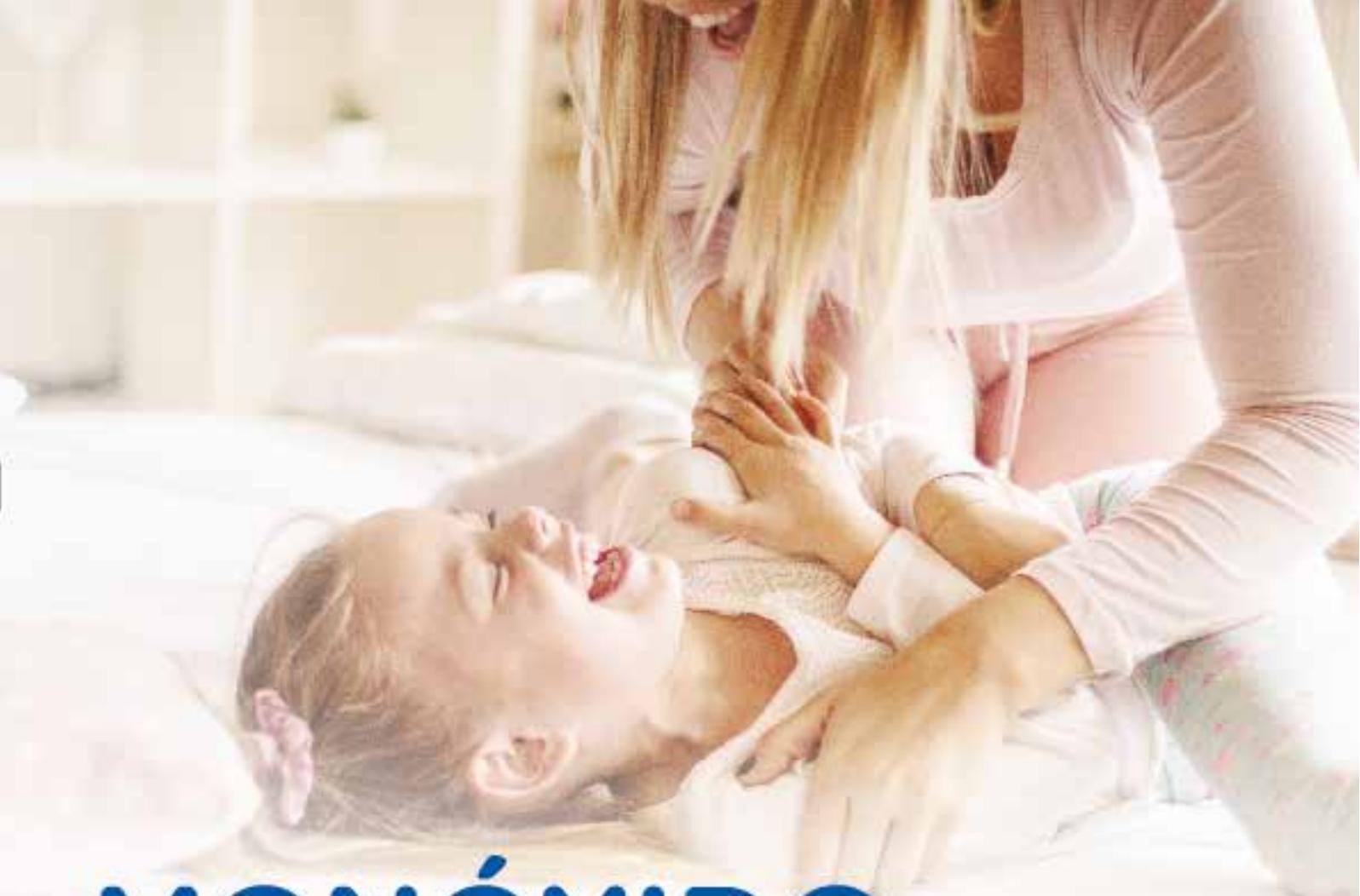
Para Gustavo Melella, gobernador de Tierra del Fuego, la creación de Terra Ignis es un paso histórico para la ampliación de la matriz productiva y para defender los recursos naturales que son de los fueguinos y fueguinas.

“Estamos convencidos de que se abre un nuevo horizonte de oportunidades y desafíos. Nuestra provincia volverá a tener un rol central en la gestión de sus recursos y esto permitirá generar trabajo y crecimiento”, afirmó Melella un comunicado oficial apenas se conoció la sanción de la ley.

La idea de crear Terra Ignis comenzó a gestarse en diciembre de 2019, un poco antes de la pandemia. “Apenas comenzada nuestra gestión de gobierno, hemos presentado a la legislatura el proyecto de ley integral, a fin de declarar de interés público provincial y objetivo prioritario la exploración, explotación, industrialización, transporte y comercialización de hidrocarburos, orientado a promover el desarrollo sostenible e inclusivo, en el marco de la Agenda 2030 y el cumplimiento de los Objetivos para el Desarrollo Sostenible”, explicó Melella.

Fue en ese contexto de planificación, ordenamiento y fijación de políticas de Estado modernas, dinámicas, ejes fundamentales de desarrollo y ordenamiento sostenibles de la provincia se creó la empresa Terra Ignis. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



MONÓXIDO DE CARBONO

TODOS LOS ACCIDENTES
SON EVITABLES.

- ▶ Chequeá que la llama de tus artefactos sea **siempre azul**.
- ▶ Verificá que las **ventilaciones** no estén tapadas ni sucias.
- ▶ Ventilá los ambientes de tu hogar **todos los días**.
- ▶ Controlá las instalaciones con un **gasista matriculado**.

PROTEGÉ A TU FAMILIA.

metrogas.com.ar



MetroGAS
damos calor



AOG PATAGONIA 2022

“LA INDUSTRIA SE REENCONTRARÁ EN UNA EDICIÓN HISTÓRICA”

Ernesto López Anadón, presidente del IAPG, destacó los alcances del evento petrolero más importante de la región, cuyo principal atractivo es mostrar a Vaca Muerta como una realidad tangible.

Cuenta regresiva para la AOG Patagonia. La mayor muestra petrolera, que se llevará a cabo del 10 al 12 de agosto próximo en el Espacio DUAM de Neuquén, promete ser la más importante de la historia.

El titular del Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG), aseguró que “la edición de este año tiene una característica singular, ya que se da un contexto inmejorable para Vaca Muerta, con récord de producción en no convencionales, y con el anuncio por parte del Estado de proyectos de infraestructura para la exportación de gas natural y monetización de esas reservas”.

Como para darse una idea de la magnitud del evento, López Anadón, explicó que “antes de la pandemia la expo ocupaba unos 3000 metros cuadrados y hoy ocupa casi 4.800 metros

cuadrados netos de stands con la presencia de 250 empresas expositoras”.

Organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG) y Messe Frankfurt, la muestra recibirá este año a más de 8.000 visitantes, entre profesionales, empresarios y público en general.

El interés por AOG Patagonia está directamente relacionado con el crecimiento de la actividad en la Cuenca Neuquina, y principalmente con el salto de producción de Vaca Muerta.

“A pesar de la complejidad de la coyuntura, la industria viene trabajando muy bien. Se ha conseguido en Vaca Muerta niveles de muy alta productividad y al mismo tiempo se han bajado los costos operativos. Esto permite lograr niveles de rentabilidad, aún con precios del crudo no tan altos”, señaló López Anadón.

No obstante, planteó como una necesidad imperiosa que “frente a la inestabilidad macroeconómica actual, el Estado nos permita trabajar sin interferencias, para no demorar en los proyectos de inversión- principalmente en infraestructura- que requiere el país”.

Tales interferencias también están vinculadas con las consecuencias que genera el cepo a las importaciones, una medida que provoca inconvenientes en una industria que importa gran cantidad

de insumos y eso requiere divisas.

“Si se espera un aumento de la actividad de la industria de los hidrocarburos, también hay que traer más equipos de perforación y de fractura y eso también cuesta”, advirtió el presidente del IAPG.

Y resaltó que “acá lo más importante es que en la medida que avance el año podamos concretar los proyectos de ampliación de infraestructura en transporte de crudo y gas para poder salir a exportar al mundo lo máximo posible, en un contexto donde la transición energética llegó para quedarse”.

Como parte del cronograma de la AOG Patagonia, el titular del IAPG, explicó que en forma paralela a la exposición se desarrollará la sexta jornada de Jóvenes Profesionales Oil & Gas (JOG6), que organiza la Comisión de Jóvenes Profesionales del IAPG; charlas técnicas que brindarán los expositores; y las I Jornadas integrales de Desarrollo y Producción de Reservorios No Convencionales, “Vaca Muerta, una realidad tangible, un futuro desafiante”, dirigidas a funcionarios, directivos, profesionales y técnicos de la industria que trabajan en todos los aspectos de gas no convencionales y Tratamiento y Transporte de Gas. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

MINDS OF ENGINEERS. PIONEERS AT HEART.

Wintershall y DEA se convirtieron en Wintershall Dea. Somos la compañía independiente de gas y petróleo líder de Europa. Exploramos y producimos gas y petróleo – en todo el mundo. Con responsabilidad y eficiencia. Hoy avanzamos como una sola compañía. Porque somos pioneros de corazón, con 245 años de experiencia en ingeniería de excelencia.

wintershalldea.com





Camuzzi contra el monóxido de carbono



En el marco del inicio de una nueva temporada invernal y con el objetivo de prevenir accidentes por Monóxido de Carbono, Camuzzi recuerda las 5 claves que tienen que conocer los usuarios para calefaccionar los ambientes en forma segura y sin riesgo de generar este gas tóxico. El monóxido de carbono (CO) es un gas altamente tóxico que se produce por una malcombustión. Los combustibles fósiles como la madera, el carbón, el gasoil o el gas natural necesitan oxígeno para quemarse. Cuando la cantidad de oxígeno es insuficiente, se produce una combustión incompleta del combustible y se forma monóxido de carbono. Es un gas sumamente peligroso porque es difícil de detectar: es inodoro, incoloro, insípido y no irrita. Es el causante de un importante número de muertes todos los años en el país.

Generación eólica y el ahorro de importación



Según un trabajo presentado por la CEA, a los precios actuales, la generación eólica permitirá evitar pagos al exterior por 3.250 millones de dólares, multiplicando por 4 el monto evitado en 2021. Para satisfacer la demanda interna, Argentina debe importar combustibles desde diferentes mercados, y en este contexto la apuesta por las energías renovables resulta ampliamente beneficiosa para disminuir la necesidad de divisas del país. Durante los meses de menores temperaturas, el país debe importar un promedio de 44 Mm³/d de gas, de los cuales 31 Mm³/d provienen del GNL. Estas importaciones se realizan por barco desde países como Qatar o Trinidad y Tobago; y por gasoducto, desde Bolivia.

GENNEIA cumple 10 años



Hace 10 años Genneia nació impulsada por la visión de desarrollar proyectos con foco en tecnologías limpias y amigables con el planeta. Hoy, tras una década de actividad, lidera la generación de energías renovables en Argentina alcanzando el 18% del mercado total, conformado por el 24% de generación de energía eólica y el 8% de la energía solar instalada en Argentina. Con el foco puesto en aportar a la mitigación del cambio climático y continuar creciendo en la participación de las energías renovables de la matriz energética, la compañía lleva adelante la construcción de su nuevo Proyecto Solar Fotovoltaico Sierras de Ullum, de 80 MW de capacidad instalada en la Provincia de San Juan, y anunció recientemente una inversión de 150 millones de dólares para el Parque Eólico La Elbita, de 103,5 MW, que se llevará a cabo en Tandil.

Presentaron el libro "Historias de Enfermeros Latinoamericanos"



Se presentó el libro "Historias de Enfermeros Latinoamericanos", impulsado por BRISA Salud y Bienestar, que reúne los relatos de enfermeros de diversos países del continente acompañado por ilustraciones de destacados artistas. El acto contó la presencia del Dr. Jorge Máximo Salvat, prestigioso neurocirujano argentino, la Dra. Leila Cura presidenta de Brisa Salud y Bienestar y la asistencia de cientos de enfermeros que acompañaron en forma presencial y virtual el lanzamiento de la cuidada edición. El libro nació a partir del espacio propuesto en el V Congreso BRISA de Enfermería realizado el año pasado, que contó con la participación de casi 8.000 profesionales de la salud del continente, quienes expresaron sus sentimientos a través de relatos, crónicas, poemas o cartas, cuya selección se encuentra reflejada en esta publicación.



IMPORTACIONES

EL SECTOR ENERGÉTICO ENCABEZA LA LISTA

Sebastián Menescaldi, Director Asociado de la consultora Eco Go, analizó los números que arrojaron el primer cuatrimestre del año en la balanza comercial energética.

En el primer cuatrimestre de 2022, el total del pago de importaciones de bienes por sector económico en Argentina aumentó 33%, con respecto al mismo período del año pasado, pero el rubro que más creció en compras al exterior fue el energético.

El dato surge de un análisis realizado por Eco Go Consultores, en base a números del Banco Central, donde muestra que de enero a mayo de este año las importaciones U\$S 21.869 millones, mientras que en el mismo lapso de 2021 el monto fue de U\$S 16.444 millones.

De ese total se desprende que las importaciones de Oil & Gas totalizaron en igual período unos U\$S 2.133 millones, lo que representa una suba de U\$S 1.030 millones con respecto a 2021, equivalente a un incremento del 93%. En electricidad (siempre comparando

primer cuatrimestre 2022-2021) el total de importaciones pasaron de U\$S 269 millones a U\$S 1369 millones, lo que representa una suba del 420%.

Así lo explicó Sebastián Menescaldi, Director Asociado de Eco Go Consultores, la empresa que nació en 2005 como Estudio Bein & Asociados.

“Era un escenario previsible en Argentina. Tras la irrupción de la guerra en Ucrania se dispararon los precios internacionales del LNG, sumada a la importación de gas boliviano, la mayor necesidad de comprar gasoil, todo esto impactó de modo significativo en las importaciones. Necesitamos poner el foco en Vaca Muerta y que la industria siga invirtiendo porque hasta en este escenario de incertidumbre es económicamente rentable”, señaló.

Y adelantó que difícilmente este contex-

to de precios altos se modifique para 2023 en una Europa complicada por las restricciones en la oferta de gas natural ruso.

Otro factor a tener en cuenta para Menescaldi es el futuro del precio del crudo. “Hoy sufrió una caída del 7%. Es la confirmación que comienza un período de recesión a nivel mundial y que la expectativa de demanda futura será más baja tanto en Europa como en Estados Unidos y esa tendencia se mantendrá en todo el año próximo”.

Un tema clave en el hundimiento del petróleo es la noticia de que el Presidente de Estados Unidos, Joe Biden, anunciará un nuevo plan para reducir el costo de los combustibles. Según Oil Price Charts, el Brent cerró hoy a U\$S \$110.79 dólares, mientras que el WTI está en U\$S 105.19.

De acuerdo con los datos de la consultora Eco Go la balanza comercial argentina arrojó el último año un saldo positivo de U\$S 10.800 millones. No obstante, el déficit comercial energético trepó de U\$S 600 millones a U\$S 5.500, lo que implica un aumento del 900% aproximadamente.

En el caso del gasoil, en el primer cuatrimestre de este año se gastaron alrededor de U\$S 1607 millones, una cifra muy abultada en comparación con los U\$S 299 millones desembolsados en el mismo período en 2021. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



TRANSICIÓN ENERGÉTICA: HACIA UN CAMBIO DE ERA

Está finalizando la era del petróleo y los fósiles en general con todo lo que ello significa aunque el rey carbón no ha muerto y lo mismo pasará con el petróleo sustituido por el gas natural. Destronados pero no muertos. A rey muerto rey puesto dice el dicho, pero en la transición energética podemos decir que a rey destronado, rey coronado.

POR DAVID COHEN, ESPECIALISTA EN TEMAS ENERGÉTICOS

Hablar de veinte o treinta años en términos históricos es hoy de periodos de eras. El carbón tuvo como centro del poder al UK en el siglo XIX y el siglo XX tuvo como energético dominante al petróleo y en el centro del poder a los EEUU. La lucha por el control de los recursos ha sido la constante histórica con la guerra como la viva expresión de la política.

Cada uno de los episodios ha sido caracterizado de diverso modo, guerras mundiales, locales, guerra fría, y otras. La guerra entre Ucrania y Rusia es una expresión más de este estado

de cosas. Halford John Mackinder planteo que quien domine la península euroasiática dominara al mundo. La ciudad península euroasiática está ocupada básicamente por Rusia y China, y dispone de aproximadamente el 40 % de los recursos naturales del planeta y Rusia no puede permitir la instalación de la infraestructura bélica del otro lado de su frontera.

La estrategia de Occidente que apunta en dos direcciones, por un lado suministrar armas, entrenamiento y dinero a Ucrania, y por otro imponer drásticas sanciones económicas

a Rusia estaría fracasando. Las sanciones aplicadas por occidente a Rusia han impulsado los precios de las materias primas fundamentalmente energía y granos, con la seria afectación de los países pobres lo cual se traducirá en un incremento de la inflación, la pobreza y la desocupación. Europa no quedara al margen de este escenario pues debido a las sanciones impuestas a Rusia a que nos hemos referido, ha cambiado su abastecimiento de petróleo y gas ruso, seguro y barato, por una provisión más cara e insegura. Es decir hemos cambiado una provisión de una empresa estatal por el mercado.

Por otra parte esta situación de ahorro energético se agrava con el cierre de las centrales nucleares, lo cual obliga a los países a reactivar las centrales a base de carbón. Esto traerá como consecuencia el retraso en el cumplimiento de las metas que tenían como objetivo la reducción de la emisión de los GEI. Difícil de entender.

Luego retomare el tema. Esto traerá consecuencias para la UE pues Rusia derivara gran parte del petróleo y el gas hacia oriente con el inevitable encarecimiento de los recursos además del incremento en la inseguridad del



abastecimiento, todo lo cual traerá más inflación y desocupación. Las conductas de los actores y las consecuencias permiten suponer que aún lo peor no ha ocurrido.

La situación aquí narrada acelerará la decadencia de la UE pues el incremento de los costos de la energía con lo cual se acelerará la inflación y la desocupación, e impulsará a transferir su producción a la periferia a fin de reducir costos. Se suma a este escenario el rearme de muchos países mereciendo especial atención el rearme de Alemania. El abastecimiento energético de la UE no podrá ser reemplazado plenamente por el gas de esquisto de los EEUU por diversas razones.

Una de ellas es la carencia de una infraestructura necesaria en ambas orillas del Atlántico para el abastecimiento mediante GNL en las dimensiones requeridas dado que EEUU solo podrá alcanzar al 10 % o 15 % de las necesidades.

Otra es el costo del GNL para la UE, superior al gas natural por gasoducto proveniente de Rusia. No debemos olvidar las consecuencias ambientales que para los EEUU tiene y tendrá la sobreexplotación de

“MUCHOS PAÍSES SE ESTÁN PLANTEANDO EN RELACIÓN A LA OPORTUNIDAD Y UTILIDAD DE LAS SANCIONES A RUSIA, DADO QUE SOLO HAN TRAÍDO CONSECUENCIAS NEGATIVAS A SUS PUEBLOS. ESTE DE ALGÚN MODO ES PARTE DEL ESCENARIO PRESENTE ES DECIR EL PUNTO DE PARTIDA DEL PROCESO DE TRANSICIÓN”.

sus yacimientos no convencionales, habida cuenta de las características geológicas de dicho proceso.

Muchos países se están planteando en relación a la oportunidad y utilidad de las sanciones a Rusia, dado que solo han traído consecuencias negativas a sus pueblos. Este de algún modo es parte del escenario presente es decir el punto de partida del proceso de transición.

La transición es un proceso que nos lleva de una realidad a otra realidad que debido a la situación ambiental inevitablemente traerá como consecuencia cambios profundos. Lo que nos llama poderosamente la atención es el cierre de las centrales nucleares, pues se trata en el presente de la forma menos contaminante con mínimas emisiones de GEI. Este proceso continúa aun luego de iniciada la guerra entre Ucrania y Rusia. Con el agravante de haber co-

menzado a reactivar las centrales a base de carbón y la emisión de GEI, lo cual agravará la situación climática como ya hemos esbozado.

Por otra parte las energías verdes no podrán sustituir a los fósiles en la generación de energía ni llegar a cubrir la demanda incremental de energía que inevitablemente sucederá si el objetivo de la UE es mantener un nivel de vida razonable con costos tolerables. Las energías verdes serán un complemento importante, pero no más.

Este escenario de dependencia energética por parte de la UE afectará su soberanía y su seguridad energética, afectando su futuro. Hemos referido acerca de la transición pero desde donde sabemos y hacia donde también. La sustitución del petróleo y el gas ya comenzó. No es un proceso sencillo por diversas razones técnicas, políticas, sociales y financieras.



También comenzó y estamos viviendo el cambio de era y el cambio en los modos de producción. Nos preguntamos hacia donde estamos avanzando y cuál va a ser la fuente de energía dominante. La fuente de energía dominante será la nuclear que hoy se circunscribe a la fisión y en un futuro no muy lejano la fusión. Pasaremos del uranio al hidrógeno.

Lo que hoy vemos es que este centro se ubica en Eurasia es decir en Rusia y China. China está atacando el problema es sus diversos aspectos teniendo como objetivo central la seguridad y la independencia energética y la neutralidad de carbono.

Entre 1964 y 1974 el 80 % de los reactores en el mundo provenían de una empresa de los EEUU, hoy ese dominio se concentra en empresas de Rusia y China, con empresas como la rusa RO-

“...LAS ENERGÍAS VERDES NO PODRÁN SUSTITUIR A LOS FÓSILES EN LA GENERACIÓN DE ENERGÍA NI LLEGAR A CUBRIR LA DEMANDA INCREMENTAL DE ENERGÍA QUE INEVITABLEMENTE SUCEDERÁ SI EL OBJETIVO DE LA UE ES MANTENER UN NIVEL DE VIDA RAZONABLE CON COSTOS TOLERABLES. LAS ENERGÍAS VERDES SERÁN UN COMPLEMENTO IMPORTANTE PERO NO MÁS”.

SATOM y la china CNNC concentrando gran parte de la actividad. (1) Actualmente 20 proyectos de construcción de reactores en 12 países están siendo llevados a cabo por ROSATOM. (1)

El mineral de uranio se encuentra disperso dado que hay más de 50 países con recursos y el uranio representa solo el 5 % del precio de la electricidad nuclear. (1) Uno de los éxitos radica en la capacidad de financiación de estas opciones. Otro de los aspectos centrales es el trabajo de China en la recuperación de los residuos radioactivos

de las centrales con lo cual crearía un ciclo infinito para el uranio, eliminando la problemática del residuo.

Es decir a diferencia de EEUU o la UE China considera que la fisión nuclear conjuntamente con la fusión nuclear y las energías renovables que incluyen las diversas variantes son el futuro de la energía. Debemos entender que 20, 30 o 40 años, en términos históricos es un periodo exiguo. De eso se trata. ■

(1) TEMBLORES EN EL MUNDO DE LA ENERGÍA NUCLEAR- TEVA MEYER

(2) CICLO INFINITO PARA EL URANIO- [HTTPS://WWW.ELCONFIDENCIAL.COM](https://www.elconfidencial.com) JESÚS DÍAZ

En AES Argentina
creemos en un
mundo más
sostenible y
amigable con el
medio ambiente.



Los parques eólicos Vientos Neuquinos y Vientos Bonaerenses, con una capacidad instalada de 200 MW, demuestran nuestro compromiso en liderar la transformación energética a partir de fuentes renovables.

Seguimos trabajando en nuevas innovaciones que nos permitan acelerar un futuro más sostenible para toda la Nación.

aes Argentina



Nueva edición del programa de formación de líderes energéticos del CACME

La Directora del Consejo Académico del Comité Argentino del Consejo Mundial de la Energía (CACME), Andrea Afranchi, nos comparte una breve reflexión del sector energético y nos cuenta las principales características del programa para promover la formación en energía.

En los últimos tres años el contexto mundial puso en evidencia que es difícil predecir el futuro de la energía y cabe mencionar también que la transición energética global sigue siendo una cuenta pendiente. Sabemos que para afrontar estos desafíos no tenemos una bala de plata, no hay una única tecnología o estrategia salvadora y es imperativo pasar de las palabras a la acción.

El WEC (World Energy Council), ofrece un espacio en el que todos los tipos de energía se reúnen y cooperan en la búsqueda de soluciones, con una agenda energética abierta e inclusiva que tiene en cuenta al planeta y a las personas.

En sintonía con la iniciativa del WEC de humanizar la energía y fomentar la educación en esta temática, el programa de formación surgió como una actividad académica del CACME. Y, sobre estos cimientos, desde la dirección del consejo académico del CACME, tenemos la misión de contribuir con la formación de Futuros Líderes Energéticos que se conozcan, interactúen y tengan una visión común de los grandes problemas energéticos de sus países sin que ello implique uniformidad

de opiniones sobre cómo resolverlos.

El programa de formación “ofrece a los participantes una visión integral del sector energético mundial, regional y local; brindándoles herramientas para que puedan desempeñarse como intérpretes e interlocutores válidos para evaluar, opinar y decidir sobre temas energéticos”.

El próximo 11 de agosto se inicia la décimo octava edición del Programa de Formación de Líderes Energéticos, bajo modalidad virtual, el cual cuenta con más de 1300 egresados. Se desarrolla en 18 jornadas y está dirigido a jóvenes profesionales, empresarios, funcionarios públicos, políticos, periodistas, técnicos, estudiantes universitarios avanzados y miembros de ONGs interesados en las problemáticas del sector.

El programa se estructura sobre dos pilares claves, los trabajos del WEC, que ofrecen herramientas poderosas para interpretar y actuar sobre el panorama energético de cualquier país. Y el CACME, como vínculo con empresas y profesionales referentes del sector.

El contenido académico del curso es monitoreado de manera permanente y se actualizan en función de las ten-

dencias y problemáticas del sector. Se abordarán temáticas como: los límites de la energía y la comparación entre las distintas fuentes de abastecimiento del sector; las características y particularidades de todas las fuentes de energía; la importancia de la eficiencia energética; las principales herramientas para la elaboración y la evaluación de las políticas energéticas; la formulación y aplicación de políticas públicas en este campo; y los desafíos que plantean los aspectos ambientales, el cambio climático, la geopolítica y la transición energética.

Los egresados del programa conforman la Comunidad de Líderes Energéticos, espacio de actualización y networking; y donde además pueden integrar los grupos de trabajo en diferentes temáticas energéticas.

Los socios del CACME tienen un arancel especial y se ofrecen becas a miembros de ONGs y organismos públicos. Para mayor información, pueden contactarnos al email programadeformacion@cacme.org.ar o bien ingresar a nuestra página web. ■

[HTTP://WWW.LIDERESENERGETICOS.ORG.AR/](http://www.lideresenergeticos.org.ar/)

Programa de Formación de Líderes Energéticos

18 jornadas de formación en energía

Una visión actualizada de la problemática energética global y local que necesitan los líderes de la energía para tomar decisiones estratégicas y efectivas en base a los desafíos que plantea la transición energética.

Basado en los estudios del World Energy Council y dictado por profesionales y especialistas con amplia experiencia en el sector.

Dirigido a profesionales, empresarios, funcionarios públicos, políticos, periodistas, miembros de ONGs, estudiantes universitarios con interés o desempeño en áreas de energía.

Inicio:
11 DE AGOSTO
2022

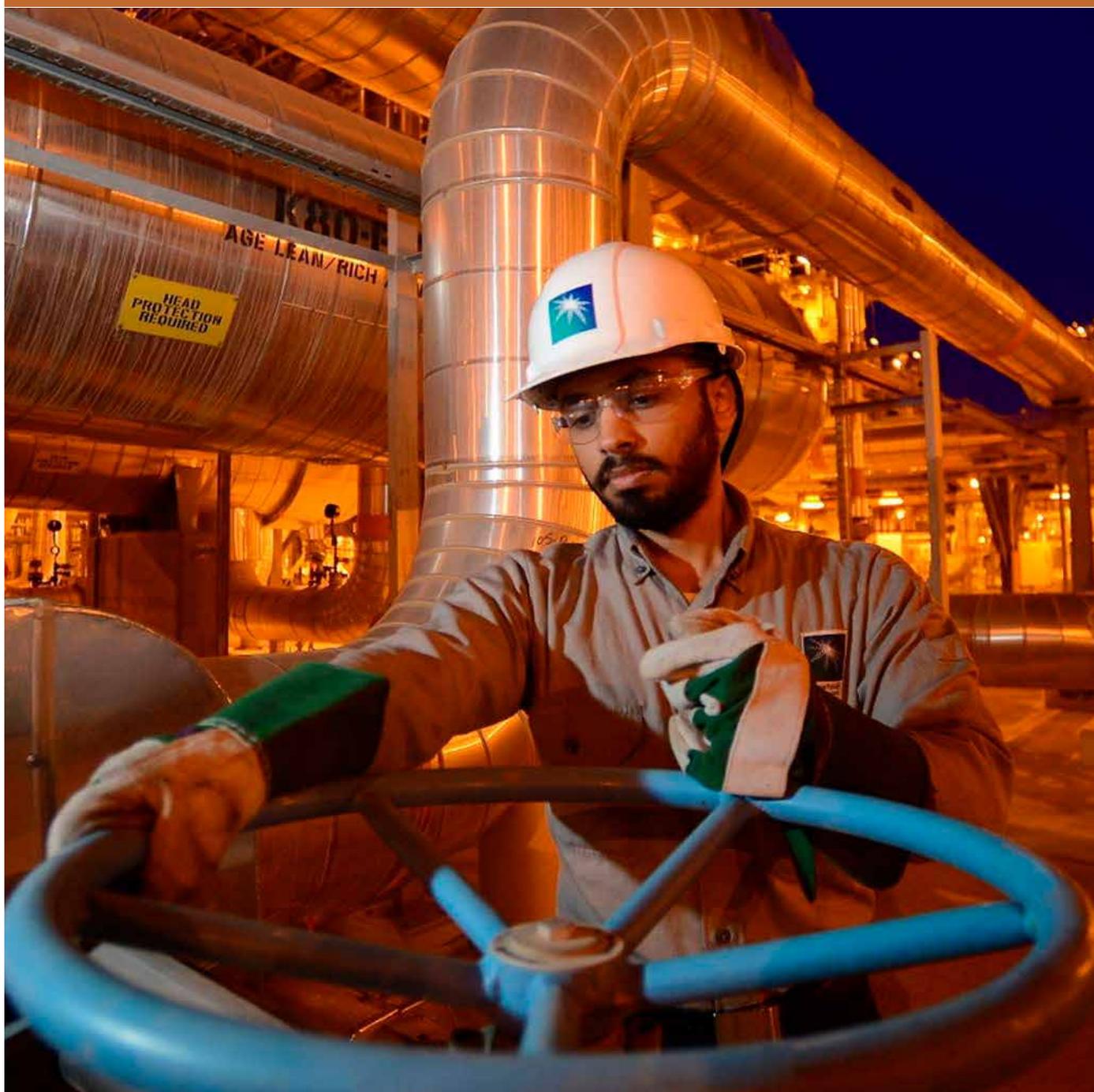
Cursada:
todos los jueves y el
4to martes de cada mes

Horario:
de 18:30 a 21:30hs

Modalidad:
virtual, sincrónico e interactivo

LINK DE INSCRIPCIÓN

Más información: www.lideresenergeticos.com.ar y programadeformacion@cacme.org.ar



ENTREVISTA A SEBASTIÁN SCHEIMBERG

Precios y distorsión cambiaria, dos temas clave para la industria

Según el economista, la brecha entre precios internos y costos económicos, es el principal problema a resolver.

POR DANIEL BARNEDA (*)

La agenda energética en la Argentina hoy es tan compleja como importante y diversa. Sebastián Scheimberg, economista del Centro de Estudios de Energía de la Universidad de la Matanza, afirmó que “el principal problema de la industria está relacionado con la distorsión de precios relativos”.

“Tenemos distorsión cambiaria y de precios que afectan mucho al sector energético porque es una industria que fija precios en dólares, y hoy el escenario macroeconómico se caracteriza por una gran volatilidad”, aseguró Scheimberg.

“En el caso del petróleo crudo, el hecho de que Argentina tenga una



posición neta exportadora aminora el problema del abastecimiento, aunque crea un fuerte incentivo a incrementar la exportación frente al abastecimiento al mercado local”, explicó Scheimberg en el último reporte elaborado por el Centro de Estudios de Energía de la Universidad de la Matanza.

Y aclaró que “en el caso del gas natural, se conjugan otros factores que hacen que la actividad mantenga su dinamismo. Entre otros el hecho que los precios regulados se han venido incrementando en las subastas de abastecimiento local. No obstante, como las tarifas permanecen rezagadas, los mayores precios internacionales impactan sobre la balanza externa y los subsidios presupuestarios,

siendo este uno de los talones de Aquiles del Programa que firmó la Argentina con el Fondo Monetario Internacional (FMI), y donde el ex Ministro Guzmán no ha logrado imponer su criterio”.

Respecto de los precios de los combustibles, manifestó que “si bien en el mes de mayo hubo aumentos de entre el 15% y el 20%, sobre todo en el precio del Gas Oil Grado 3; y del orden del 10% al 13% en las naftas, estos precios locales siguen quedando lejos de su paridad de importación. En este sentido, quien importa el combustible pierde en promedio 70 centavos de dólar por litro de Gas Oil Grado 2 y 50 centavos por litro de Gas Oil Grado 3”.

Scheimberg reconoció que “el contexto internacional más la pandemia dejaron al descubierto ciertas falencias en la política energética”, y en ese sentido aseguró que “resulta clave hacer un sinceramiento en los precios y tarifas de servicios públicos y combustibles en general, como la única salida para salir gradualmente de esta distorsión”.

“Nadie tenía internalizado que podía haber un shock mundial de tamaño magnitud. Estamos viendo hoy el carácter estratégico que tiene la energía y su incidencia en la economía. En la actualidad hay una gran influencia del sector energético sobre las cotizaciones de las monedas en todos los países”, explicó.

Y remarcó que hoy la discusión a nivel mundial gira en torno a la seguridad en el suministro energético, y añadió que “no es lo mismo ser autosuficiente que depender energéticamente del resto del mundo”.

“En los últimos cuatro años nos preguntábamos como las empresas en Estados Unidos producían petróleo y gas no convencional con un costo por arriba del mercado. No lo entendíamos. Hoy todas esas compañías tienen una importante rentabilidad. De ahí la importancia de planificar con un horizonte de largo plazo, pensando en el autoabastecimiento”, señaló.

A la hora de referirse al mercado argentino, Scheimberg prefirió hablar de problemas estructurales y de mala praxis de la gestión política.

“En el sector energético local tenemos barcos parados que no pueden exportar cuando hay disponibilidad de exportaciones. Por ejemplo, se han autorizado exportaciones de combustibles en los primeros meses del año, cuando había precios congelados internamente y había exceso de demanda. Eso no debió haber ocurrido. El otro gran tema es la inversión en logística y redes de gas natural, y no me refiero al gasoducto Néstor Kirchner, sino al GASNEA que comenzó hace 10 años y todavía no terminó de construirse”, comentó. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

Vaivenes de la economía argentina

Importación de insumos: trabas a la hora de producir y entregar tanques de almacenamiento



Los cambios en el Ministerio de Economía influyeron de manera negativa por la incertidumbre generada; sin embargo, también jugó un rol importante el conflicto entre Rusia y Ucrania

Es un año muy particular para la Argentina y el mundo. Claro que todos los movimientos políticos y sociales afectaron a la economía del país, la cual golpeó a varias industrias. Sin embargo, los cambios de estrategias y los ajustes ayudaron a equilibrar las cuentas y a optimizar tiempos para cumplir con los pedidos de los clientes.

En febrero, Rusia comenzó la avanzada sobre suelo de Ucrania y ese conflicto bélico afectó a todo el mundo. Desde la distribución de gas en

Europa, hasta el consumo en América y las variaciones de varios precios en todos los continentes. A raíz de esta penosa situación social, hubo rebotes económicos en la Argentina. Subió considerablemente el precio del acero, algo que afectó a empresas como Bertotto Boglione para la producción de tanques de almacenamiento y otros productos de la línea. La suba en el combustible también sufrió un incremento y ambas variables se trasladaron al costo de los fletes.

Pablo Capuano, Gerente Comer-

cial de Bertotto Boglione, se refirió a la falta de gasoil que sufrió el país en las últimas semanas, cuyo precio también subió considerablemente. “Para nuestro negocio suele tener impacto positivo ya que nuestros clientes suelen aumentar el almacenamiento para hacer frente a la falta de combustible”, detalló y argumentó que “de esa manera aseguran tenerlo para la cosecha o para la actividad que desarrollan”.

Como si todos estos movimientos fueran escasos, hubo un fuerte golpe

de timón a nivel gubernamental. La renuncia de Martín Guzmán y la llegada de Silvina Batakis al Ministerio de Economía trajo incertidumbre, especulaciones y un dólar por encima de los \$280 en el mercado libre.

Esta alza contrae a los mercados y se traduce, lisa y llanamente, en una demora para la concreción de operaciones. “Estas últimas semanas hemos tenido demoras de proveedores que ante la incertidumbre de lo que puede pasar con la política cambiaría eligen no entregar materias primas y eso complica la producción y las entregas”, lamentó Capuano.

COMERCIO EXTERIOR

Históricamente, las restricciones para la importación de insumos causó un revuelo negativo para los productores. Por un lado, la demora en la entrega deriva en una cadena que afecta al consumidor final. Por otro lado, esos plazos se traducen en pagos diferidos.

Pablo Capuano resaltó que la situación en las importaciones “está complicada”. Más allá de los cupos de importación, también se ve afectado el pago, que fue llevado a 180 días y hace que sea muy difícil pronosticar o cubrir esa brecha.

Una operación que se realiza y cobra de un producto importado recién se puede pagar a 180 días sin tener certeza del tipo de cambio de ese momento. “Es muy probable que los pesos que uno cobra hoy no alcancen para pagar dentro de seis meses esa mercadería”, explicó el Gerente Comercial.

La contracara se da en las exportaciones, donde la empresa cordobesa encontró cierto equilibrio, trabajando de manera regular con Chile, Uruguay y Centro América. En los últimos meses, no encontraron mayores complicaciones. “Más allá de los fletes marítimos que subieron de una manera exponencial, pudimos seguir trabajando por tratarse de un problema general que afectó a los fletes en todo el mundo”, concluyó Capuano, Gerente Comercial de Bertotto Boglione.

Desde 1948, Bertotto Boglione provee soluciones para resolver ne-



cesidades relativas al almacenaje de líquidos y sólidos. Garantiza el compromiso ambiental a escala nacional e internacional, y organiza la empresa en tres divisiones: acero, plásticos y accesorios. Desde tanques para depósito de combustibles, fertilizantes, agua y productos fitosanitarios hasta estaciones de servicios completas de alto valor agregado, son algunos de los productos que señalan su trayectoria. Además, ofrece diseños y equipos confiables, con el objetivo de brindar productos y servicios que satisfagan las necesidades de los clientes. Cumple estrictamente con las normas ISO 9001, certificación de productos UL e INMETRO y la fabricación bajo licencias mundialmente reconocidas. Con estándares utilizados a nivel global, es miembro del Petroleum Equipment Institute y la Association of Rotational Molders y participa de importantes licitaciones globales atendiendo a empresas transnacionales comercializa-

doras de combustibles, industrias químicas, alimenticias y mineras, entre otras. Cuenta con un equipo de técnicos de excelente nivel que brindan servicios de asistencia, instalación, asesoramiento y reparación, de todos los elementos que fabrica y comercializa, configurando un servicio de post venta que cierra un círculo el cual es un orgullo para la organización. Bertotto Boglione contenemos valor, y trabaja para brindar solidez en el mercado a través de nuestras diversas herramientas financieras. ■

PARA MÁS INFORMACIÓN ENTRÁ A
[HTTPS://BERTOTTO-BOGLIONE.COM/](https://bertotto-boglione.com/)
O LLAMA TELEFÓNICAMENTE AL
(+54) 3472 425095 / (+54) 3472 425096.
POR DUDAS E INQUIETUDES COMUNICATE VÍA MAIL
A VENTAS@BERTOTTOAR.COM
O VISÍTANOS EN NUESTRAS REDES SOCIALES:
[@BERTOTTOTBOGLIONEOK](#)
[@BBOGLIONE BBOGLIONE1](#)

Minería y petróleo

Cuando una solución de seguridad a medida es clave para el negocio



Los cambios en el Ministerio de Economía influyeron de manera negativa por la incertidumbre generada; sin embargo, también jugó un rol importante el conflicto entre Rusia y Ucrania

La ubicación geográfica de los yacimientos, su lejanía con centros poblados, las inclemencias climáticas y las necesidades logísticas que surgen a partir de eso son sólo algunos de los factores que muestran por qué en la industria de la minería y el petróleo es clave contar con un servicio de seguridad profesional.

Con el propósito “Hacer de tu mundo un lugar más seguro” Securitas Argentina despliega todo su expertise en materia de seguridad y prevención en clientes como YPF, Pan American Energy, Pampa Energía, Minera Alumbraera, Genneia, SACDE, entre otros. La compañía de alcance nacional, que brinda servicios en los lugares más recónditos del país vinculado

al sector de oil & gas y minería basa su accionar diario en los valores que los guían como empresa: integridad, eficacia y vocación de servicio.

Con personal capacitado especialmente para atender las necesidades del sector y la última tecnología disponible, Securitas Argentina es hoy la empresa líder en el rubro.

“La organización y fortaleza que brinda una compañía como Securitas, capaz de mantener operaciones complejas por medio de su personal capacitado, con la provisión de vehículos con todo el equipamiento de emergencia, comunicación y localización que permite dar cobertura a grandes obras como los son los gasoductos u oleoductos, como así también a los ya-

cimientos -que en nuestro país tienen como característica estar ubicados en zonas inhóspitas y de difícil acceso- es un aporte diferencial”, explica Alberto Pizzi, Ceo de Securitas Argentina, cuando se le pregunta qué es lo importante a la hora de diseñar una solución de seguridad privada para este segmento de la economía.

Los servicios Mobile de Securitas Argentina están altamente equipados, son patrullas que cuentan con cuatro faros de largo alcance para la caja de la camioneta, y un faro tele-comandado (con capacidad para direccionar el haz de luz desde adentro de la cabina). Asimismo, tienen instalado un sofisticado sistema de seguimiento y condiciones de manejo que permi-

te la observación online del vehículo 24x24 y un equipo de comunicaciones vehicular (incluye seguimiento GPS y tracking) entre otras cosas.

Los guardias, que forma el Instituto Securitas desde hace más de una década, acceden a un Sistema de video montado sobre la camioneta, equipado con un servidor RCP, dos cámaras exterior full HD con visión nocturna y una cámara interior con audio, además de contar con binoculares Bushnell 260501 Visión Nocturna, drones y teléfonos con capacidad para obtener fotografías termales.

-¿Cuáles son los principales desafíos al operar en este tipo de entornos?

-Hay que dar cobertura y salvaguarda a las personas que están trabajando en esas operaciones y que pueden estar expuestas a las inclemencias del tiempo o riesgos climáticos e impactos de la naturaleza, además de resguardar los activos.

En el caso de los yacimientos petroleros es necesario prestar atención a todo lo que pueda implicar que se detenga la operación de un pozo. Hay que estar controlando el correcto funcionamiento de todo.

-¿Por dónde pasa la exigencia a la hora de contratar un servicio de seguridad en este sector?

-Viene más que nada del lado de los seguros, inversores y accionistas, ya que lo que se busca a la hora de diseñar una solución en seguridad es garantizar la continuidad del negocio en las actividades que son de naturaleza extractivas, que por definición implican una gran inversión en infraestructura y un largo plazo de extracción para amortizar eso. Cualquier demora o pérdida de días de trabajo significa pérdidas millonarias en dólares, por eso nuestro foco está en asegurar la continuidad del negocio.

Al mismo tiempo, una de nuestras funciones es aportar a la prevención, detectando y reportando rápidamente cualquier anomalía para generar una alerta sobre esa situación. Son empresas que están expuestas a cumplir con todas las normas ambientales vigentes



dada la naturaleza de la actividad que desarrollan por eso el trabajo articulador que llevamos adelante.

-¿Cuál es el valor agregado de Securitas?

-La capacidad operativa y financiera que tiene Securitas al contar con servicios que requieren inversiones importantes tanto en infraestructura como en personal capacitado. Los start up de los contratos son muy exigentes con lo cual no todas las empresas pueden ofrecer el despliegue económico que requiere el servicio. A su vez, es un segmento prioritario para Securitas en el que no sólo tenemos gran expertise, sino que de modo permanente estamos innovando para mejorar nuestras prestaciones.

-¿Cuál es la situación actual del mercado?

- La situación que estamos atravesando hoy puede llevar en que en algunos casos se busque ahorrar en determinados costos. Sin embargo, en el sector de oil & gas y minería no hay lugar para improvisaciones, ya que no sólo hay riesgos económicos sino también sociales y ambientales, los cuales pueden ser irreversibles.

Por este motivo, desde Securitas tenemos toda una dinámica y una

combinación a la hora de diseñar este tipo de soluciones. Partimos de la combinación entre el aporte humano y la tecnología. Son servicios que se basan en: la videovigilancia, la transmisión de alertas, eventos a distancia, el geoposicionamiento, la utilización de drones para zonas de difícil acceso más el personal altamente capacitado.

Tal como menciona Pizzi, las capacitaciones de los colaboradores que están asignados a este tipo de servicio son claves, por eso la inversión en su formación es uno de los pilares de Securitas Argentina. Las mismas abordan temas vinculados a normas en seguridad e higiene, RSP, conducción responsable, identificación de riesgos y cuestiones vinculadas a la industria. Otro de los aspectos a tener en cuenta es todo lo que implica la logística para el cumplimiento del servicio, como por ejemplo, la provisión de herramientas de trabajo que van desde vehículos 4x4 con cámaras, conectividad, instrumentos de “selfies” hasta viandas y mamelucos térmicos. “Este tipo de clientes demanda un alto expertise y profesionalismo, por eso nuestros guardias tienen un gran sentido de la responsabilidad y compromiso ya que la mayor parte del tiempo el trabajo se realiza en la extensión patagónica, y en soledad”, concluye Pizzi. ■

Parques industriales, una tendencia en expansión

Con un claro objetivo de abastecer de infraestructura a las pymes dentro de los parques industriales. Se alza como tendencia la puesta en valor de mini parques dentro de las grandes plataformas industriales y logísticas.



La necesidad de reubicar a las industrias dentro de los parques industriales, con seguridad, infraestructura, sector de servicios y ventajas impositivas con zonificación industrial, acompaña el dato de mercado que habla sobre más de 30.000 mil Pymes que deberán alojarse en los Parques Industriales en los próximos años, es por eso que los complejos productivos se preparan configurando lotes más chicos por un lado y, por el otro, desarrollando complejos con el claro objetivo de atender

la demanda y brindar espacios configurados y listos para funcionar tanto como venta final y/o a inversores, como así también para alquiler con excelentes rendimientos en comparación con otras opciones disponibles en la plaza; más aun considerando la vertiginosa transformación que sufrió el mercado a mano del e-commerce, una modalidad que cambió las viejas estructuras hacia una sociedad más “conectada”, abrió el juego para que las pequeñas y medianas empresas, entren a ocupar y

solicitar metros cuadrados que antes no estaban disponibles.

ARbox surge para solucionar y satisfacer esa demanda y brindarles a las pymes un espacio no solo adaptado a sus necesidades, sino que ejecutado con infraestructura, calidad y diseño de vanguardia. De la mano de RR CONSTRUCCIONES, empresa especializada en ingeniería y construcción de naves industriales y logísticas, la constructora ha dedicado recursos en pos de la innovación en sistemas constructivos, que la ha llevado a ser una

de las constructoras de tipo industrial más prestigiosas del país.

Dichos sistemas permiten lograr mayor eficiencia en plazos y costos de obra, sin descuidar la calidad y materializando las obras con diseños modernos. Estos diferenciales, sumado a los dinámicos recursos humanos y trato personalizado del equipo con los clientes, ha llevado a la constructora definitivamente a ser la empresa líder en el segmento de obras de tipo industrial y logístico dentro de los principales parques industriales de la región.

ARBOX EN NEUQUEN: EL ENTORNO DE VACA MUERTA

El desarrollo de ARbox en Neuquén se encuentra estratégicamente ubicado en la “puerta de entrada” de Vaca Muerta. Sobre ruta provincial 51 en su intersección con la nueva ruta provincial 67 (en proceso de asfaltado), en el desarrollo privado más importante de la provincia, Río Neuquén Distrito Industrial.

Los módulos ARbox, escalables, flexibles y modernos, se adaptan a todas las necesidades y dimensiones de las empresas vinculadas a la industria del Oil&Gas, fundamentalmente basado en las distancias y tiempos que otorga la localización, a 80 km. de Añelo, y a 15 km. de Neuquén capital. De este modo, permite cercanía con la ciudad que concentra el mayor porcentaje de empresas movimiento vinculado a la industria, y una salida rápida desde el entorno a la capital, directa hacia los centros de explotación hidrocarburífera, donde se requieren de modo permanente servicios, repuestos, productos, insumos, etc.

A su vez, esta ubicación cercana a los centros de consumo masivo, vincula a toda empresa que requiera, por necesidad, competitividad, costos, u otra causa, descentralizar su logística del centro de la ciudad, con soluciones modulares y escalables como las que ofrece ARBOX, sin tener que resolver todos los demás aspectos de una radicación en un parque industrial de la naturaleza que sea, público o privado.



En cuanto al consumo masivo y el entramado pyme el Alto Valle de Río Negro y Neuquén, concentra una población ya cercana al millón de habitantes en un radio que no supera los 100 kilómetros. En el mismo entorno geográfico se concentran actividades y servicios de la más diversa índole, lo dicho en la industria del Oil&Gas, todos su servicios conexos implica la convivencia de más de 1500 pymes, a lo que se integran más de 10 mil pymes vinculadas al abastecimiento, producción primaria y agroindustrial, producción y comercialización de consumo masivo, servicios de la más diversa índole, entre otros. Este universo de empresas abastece de modo permanente a una población dinámica, creciente y con un alto poder adquisitivo.

Este sector es potencialmente un

cliente a radicarse en las tipologías que se ofrecen dentro de los módulos ARbox, brindando un espacio de calidad, seguro, con alta tecnología, dentro de un distrito industrial donde pueden capitalizarse las sinergias, cerca de todo, con todas las prestaciones para concentrar producción de baja escala, picking, packaging, distribución y logística, servicios de mantenimiento, depósito, entre otras.

DATOS DE CONTACTO:

ARBOX DESARROLLOS INDUSTRIALES SA
BUENOS AIRES: +54911 6998 7122 /
ARBOX@ARBOXDESARROLLOS.COM
NEUQUÉN: +549 299 415-1324 /
NEUQUEN@ARBOXDESARROLLO.COM
WWW.ARBOXDESARROLLOS.COM
INSTAGRAM: @ARBOX_DESARROLLOS

Tomas Hess y la mirada de las empresas de servicios petroleros

“Es muy difícil ser competitivos sin tener acceso a divisas para contribuir al incremento de la producción de gas y petróleo”



El presidente de la Cámara de Empresas de Operaciones Petroleras Especiales (CEOPE) aseguró que “es clave redirigir los dólares a los sectores productivos y estratégicos como las empresas de servicios petroleros”.

“Sin herramientas de trabajo no hay trabajo”. La frase de Tomas Hess, titular de CEOPE, sintetiza la situación que atraviesan las empresas de servicios petroleros agrupadas en esta Cámara, preocupadas por las restricciones al acceso a dólares, destinados a los bienes de consumo necesarios para prestar los servicios.

“En la mayoría de las empresas se ha generado un cuello de botella

que hay que destrabar lo más rápido posible por las faltantes que se están generando. Es muy difícil en este contexto ser competitivos”, aseguró Hess en una entrevista con Mejor Energía.

Y enfatizó sobre la necesidad de redirigir los dólares a sectores estratégicos: “Estamos hablando de 30 empresas reconocidas a nivel nacional e internacional que desarrollan tareas de alta complejidad, sofisticación, investi-

gación y procesos de innovación tecnológica que requieren seguridad, eficiencia y cuidado del medio ambiente.

Entre estas compañías, que conforman la CEOPE, concentran la mayor parte de la fuerza laboral de la industria petrolera a nivel nacional con una relevancia fundamental en la estructura productiva del país, cuyos servicios que prestan abarcan tareas de perforación, producción, explotación, ingeniería, construcción, mantenimiento, seguridad, medio ambiente, procesamiento de datos sísmicos, cementado de pozos, entre otros.

El ejecutivo, que tiene más de 30 años de trayectoria en la industria pe-

trolera se refirió en primer lugar al Decreto 277 que flexibiliza el cepo, pero no contempla a las empresas de servicios. Y también se refirió a las recientes normativas del Banco Central, que recientemente estableció restricciones para el pago de importaciones y exacerbó la preocupación que hoy atraviesa este sector en particular”, aseveró.

“El mayor problema,- según explicó Hess- es que para poder importar los bienes de consumo para poder desarrollar las tareas, las compañías tienen que esperar 180 días para liquidar las divisas, pero ocurre que los proveedores en el exterior no pueden aguardar tanto tiempo en cobrar por la incertidumbre que este plazo les genera. El resultado es que aumentan sus precios sumados a otros costos tales como garantías en el exterior y seguros de cambio. Ni hablar de las PyMes que no están en condiciones de soportar esas tasas de interés por financiación ni garantías en el exterior, ni seguros de cambio que pueden llegar a los 240 días”.

En este contexto, Hess se mostró preocupado por el poco margen que tienen algunas empresas para seguir brindando servicios, lo cual estaría generando inquietud en los sindicatos y en las grandes operadoras y productoras.

“Días atrás mantuvimos una reunión con integrantes del equipo del Ministro de Producción y Desarrollo, Daniel Scioli para plantearles esta situación y tomaron nota de todos los problemas. Es que ya no queda margen para seguir trabajando de esta manera. Muchas de estas empresas tienen sus cuentas en rojo”, advirtió el titular de CEOPE.

Y remarcó: “Todo esto está generando inquietud en los sindicatos y operadoras dado que en 3 o 4 meses muchas de ellas, de no contar con el stock, comenzarán a declinar sus servicios y en algunos casos a no poder prestarlos. Estamos hablando de cientos de posiciones arancelarias, de bienes críticos, tales como: módulos electrónicos, equipos para depurar gases, instrumentos de medición, válvulas, herramientas, tuberías, insumo químicos, cabezas de pozos, árboles de surgencia y tantos otros que requieren cumplimentar es-



“ HESS SE MOSTRÓ PREOCUPADO POR EL POCO MARGEN QUE TIENEN ALGUNAS EMPRESAS PARA SEGUIR BRINDANDO SERVICIOS, LO CUAL ESTARÍA GENERANDO INQUIETUD EN LOS SINDICATOS Y EN LAS GRANDES OPERADORAS Y PRODUCTORAS”.

pecificaciones muy estrictas”.

Este reclamo se da en medio de un incremento pronosticado para el último trimestre y el año próximo de la actividad hidrocarburífera, y con varios proyectos en carpeta para ampliar la infraestructura de oleoductos y gasoductos.

“Es importante transmitir al Gobierno y a la sociedad, el rol que tienen estas empresas en la cadena de valor, sumado a la magnitud de la fuerza laboral que requiere este sector. Es nuestra obligación dar a conocer esto”, apuntó el ejecutivo, quien agregó que “la falta de previsibilidad tampoco ayuda a las empresas, como es el caso de las que tienen casas matrices en el extranjero y necesitan planificar su presupuesto de inversión para 2023”.

Para Hess, “el aporte que pueden realizar estas empresas es muy importante. Para ello es necesario un marco que incentive la inversión directa que están dispuestas a realizar y que garan-

tice el flujo de recursos, de equipos, materiales y tecnología necesarios para abastecer y asegurar estándares que la industria requiere, y que las operadoras de petróleo y gas necesitan para una producción incremental de aquí en más”.

Y concluyó: “Con sólo redirigir los dólares al sector de servicios petroleros para que puedan acceder rápidamente a los bienes y cuyos montos anuales de importación sumando a todas las empresas son poco significativos, la Argentina se ahorrará cifras siderales por la sustitución de importaciones de gas, cuyos precios internacionales se han tornado cada vez más altos. El otro resultado será la creación cada vez mayor de empleo y sus consecuentes efectos multiplicadores”.

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



CREAMOS **FUTURO**

MÁS DE 30 AÑOS BRINDANDO SOLUCIONES INNOVADORAS
EN GENERACIÓN DE ENERGÍA Y COMPRESIÓN DE GAS.
Estamos preparados para nuevos desafíos.

SECCO

El gas, un puente hacia el futuro

Brindamos servicios integrados entre la producción y el consumo de gas natural, operando con calidad, confiabilidad y seguridad, preservando el ambiente.

- 
- TRANSPORTE
 - PROCESAMIENTO
 - MIDSTREAM
 - TELECOMUNICACIONES



10 – 12 Agosto, 2022
Espacio DUAM, Neuquén

Sea parte de la **mayor reunión**
regional de **compañías líderes**
de **petróleo y gas**

www.aogpatagonia.com.ar

Organiza



Realiza



Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

La exposición está orientada a empresarios y profesionales del sector. Para acreditarse debe presentar su documento de identidad. Menores de 16 años deben ingresar acompañados de un adulto.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com